



王富庆和他养的藏獒。

# 与藏獒为伴的90后小伙

## 梦想建立藏獒主题乐园

本报记者 李涛

眼下正是大学生离校找工作的时节,而与多数同学奔波于投简历、面试不同的是,今年23岁的王富庆正在忙碌着自己的第二份创业——邦野训练中心。

与众多的毕业生相比,王富庆这位即将走出校园的90后小伙自身并没有特别之处,而当你走近他时,才会发现这位小伙子身上的那股无所畏惧的闯劲。从小学习美术,大学填报志愿临门一脚改行当“兽医”;上学期间,建起狗场,一边上学一边养藏獒……如今,即将走出大学校门的他又有了新的目标,走多元化发展之路,伴着驯犬活动,新的事业才刚刚起步。

### 放弃艺考学做“兽医”

初次接触王富庆,给人的印象非常憨厚老实。

而正是这样一位父母家人朋友眼中的老实孩子,在高考填报志愿时,却瞒着家人放弃首都师范大学、山东工艺美术学院等高校,选择山东畜牧兽医职业学院动物医学系宠物专业。

1991年出生的王富庆老家泰安农村,父母经营着一家小饭馆。在王富庆很小的时候,家人

就给他报兴趣班学习画画,中考也是通过美术这条艺术通道打开高中大门,大学自是不在话下。

而就在2011年高考志愿填报之时,从小培养的美术细胞在填报志愿那一刻画上了一个句号。

“妈妈一直哭,父亲气的要撕掉我的录取通知书;当时我的眼泪一下就涌了出来,什么都不

想说,任凭父母责骂。”那一晚,王富庆牵着心爱的藏獒驻足汶河畔想了很久很久,“我一定要坚持,我不能为了自己不喜欢的东西强迫自己改变。”

尽管家人百般相劝,王富庆还是选择了畜牧兽医职业学院。孩子考上大学宴请乡邻,在农村是一个不成规定的约定,而正是王富庆的这一改变,他的父母只能默默地在饭

店里为别人家孩子金榜题名忙碌着。

让王富庆如此坚决的选择做“兽医”,这还缘起于一只小藏獒。王富庆告诉记者,13岁时第一次接触藏獒,他就深深地喜欢上了藏獒,并一发不可收拾。

从花钱购买第一只藏獒,到后来花钱给藏獒配种,然后出售藏獒幼崽,王富庆慢慢积累起了人生的第一桶金,现在

王富庆出售一只小藏獒起价上万元,狗场里一只成年藏獒的身价能达到三四百万元。而这期间,经历了太多太多。用王富庆自己的话说就是“对藏獒的那种痴迷,我自己也说不上了,就想着一门心思把藏獒养好。”

或许是对藏獒的那种痴迷,让王富庆坚持选择了宠物专业。

### 看狗“走眼”,30万元买教训

为了去别人家的獒园参观学习,王富庆曾经一周时间不吃早饭,只为攒路费。“人家一看我是个孩子,还背着书包,根本就不让进门。”也正是从那一刻起,坚定了王富庆建设自己专属獒园的念想。

“我买藏獒基本上没向家里要过钱,我可以给人家配种,出售藏獒幼崽,手头有钱了就去买藏獒;如果贷款或借钱买藏獒,

对于我一个学生而言,风险太大了。”

2011年考入大学后,王富庆在学校附近租地建立了一个狗场——山东国脉獒业。从此以后,对藏獒的追求更加执着,“背着书包参加展览再经常不过了,有时候包里还装着书本和作业。”

“学兽医,家人一直不是很满意,但现在家人已经支持了。”

王富庆告诉记者,他的父母依然在农村老家,对他养藏獒事业也不是很了解,但不时会打来电话问问狗的生长情况如何。也正是父母家人的默默支持与关注,坚定了王富庆前行的脚步。

藏獒发情期一般在秋季,生产期在冬季。每年春节时间都是王富庆最忙的时间,“差不多四个年头在狗场里过春节了。”

因为缺少对藏獒知识的深

入了解,鉴别能力有限,什么头版、骨量也不是很明白,只是单纯的喜欢,为此,在看狗买狗过程中,王富庆没少吃亏。“印象最深的还是前两年购买一只刚出满月的幼崽,当时花了30万,如果现在看来,当时那只狗顶多也就值几万块钱。”对此,王富庆只是淡然一笑,既然喜欢就要坚持。

养狗跟其他养殖行业一样,

最怕的就是疾病、瘟疫。因为学习的是宠物专业,疾病的预防防治,对王富庆而言已经轻车熟路。“最开始也不是很懂,遇到问题就向老师求救,时间长了,基本的疾病防治就都掌握了。”也正是专业所学,王富庆在业内也积累了一定的声誉,“有时候一些獒友就会打电话找我,咨询一些疾病预防防治问题。”

### 梦想建立藏獒主题乐园

如今,王富庆的山东国脉獒业在圈内已经小有名气。“2012年荣获正能量獒园”、“2011年荣获诚信育獒单位”、“2012年红犀牛荣获狮王血系荣誉代表”、“2013年幼母红秋谷以全国第六名荣获:我是大名星荣誉称号”……

与很多人追求数量不同的是,王富庆追求的是藏獒的养殖质量。“一只藏獒的身价很可能会赶超你整个狗场全部藏獒的

价值,藏獒这个圈子就是这个样子,看的是品质,不是数量。”

如今,王富庆的狗场里大小藏獒一共有14只,别看数量少,“驴子血系”、“狮王血系”等名贵品种一点都不少,最贵的藏獒身价能达到三四百万元。

“因为要照顾藏獒,我平时除了学习,大部分时间都放在养狗上了。”成绩的取得,离不开背后辛勤的付出,令王

富庆庆幸的是,学业和事业都没有耽误。

单纯靠配种、售卖藏獒已经成为众多养獒者日益遵循的发展路子;而这一切并不能满足王富庆事业发展的需求。

“我们应该将其作为一种产业来发展,多元化发展。”王富庆告诉记者,他的梦想是要建立藏獒主题乐园或酒店,让更多的人了解藏獒。

“我们专业的学生就业还

都不错,到宠物医院啥的工资也差不多三四千元吧,但我不想就那样一直生活下去,我想创造一片属于自己的生活空间。”王富庆告诉记者,他很多同学都想自己创业,只是自己比较幸运,有了前期的铺垫;很多同学现在的就业只是一个积攒经验和朋友财富的过渡,等到时机成熟了肯定会选择创业,闯出自己的一片天地。

如今,王富庆在经营山东国脉獒业的基础上,又与朋友在天津西青经济开发区一起经营邦野训练中心,从事宠物训练业务。

“我们三个人一个人来自东北,一个人来自山西,可以说是共同的爱好吧,让我们走到了一起。”王富庆告诉记者,朋友负责出场地和驯犬工作,他负责外联工作。这一切,对王富庆而言,新的事业才刚刚开始。