

世界杯之夜·冷餐会不打烊

自6月“2014巴西世界杯”期间,莱芜华贸盛威福特充分被火热的竞赛气氛感染着,不甘落后,热血出击,为广大球迷们爆爽开启了惊心动魄的“疯狂玩转世界杯”系列活动,令车迷、球迷收获颇丰,各种奖品、奖金拿到手软。

7月13晚,世界杯将决战巴西!值此巅峰狂欢之时,莱芜华贸盛威福特将与全市人们共心跳,华贸盛威福特“世界杯之夜·冷餐会”7月12日火爆登场!

您尽可一边品尝着可口的冷餐食品,一边欣赏福特汽车,享受超优惠的价格,给您的炎炎夏日送去一丝清凉!活动期间特

推出“球王版”车型,浓情大礼献礼球迷们心中的世界杯。让味蕾与足球一起动起来,享受世界杯带来的激情一夏吧!

活动时间:
2014年7月12日16:00—20:00
活动地点:
莱芜华贸盛威福特4S店展厅

活动内容:
冷餐会:四年一次的殊荣,四年一次的味道,让味蕾的愉悦成为与激情时刻一起珍藏的记忆,吃货球迷们绝对不容错过的世界杯又来了,决战在即,铁杆球迷们又怎么能不备战呢!日夜

颠倒,连续熬夜,痛并快乐着!

7月13晚,世界杯将决战巴西!值此巅峰狂欢之时,莱芜华贸盛威福特将与全市人们共心跳,华贸盛威福特“世界杯之夜·冷餐会”7月12日火爆登场!

想吃点什么可口的东西吗?香甜的曲奇还是松软的芝士蛋糕?清凉的果冻还是甜美如梦的慕斯?色、香、味俱全的马蹄酥还是减肥圣品水果沙拉?这个周末,来华贸盛威福特“世界杯之夜·冷餐会”,让你一饱口福,满足你挑剔的味蕾!同时还有神秘大礼等你来拿!

海量礼品:活动期间,进店即送“世界杯专属足球”,签到即

送1000元装潢卡,总经理现场签售,每车平均钜惠15000元!还有更多惊喜,更多礼品,拿个不停。让你拥有进球一般的狂喜心情,爽彻一夏!

车型促销:活动当日莱芜华贸盛威福特全系车型盛惠,直逼底价,优惠多多,礼包丰厚,价格诱人……莱芜华贸盛威福特为您准备了多款世界杯纪念版车型,更有一系列优惠促销活动,精彩钜惠等你来!

快来华贸盛威福特“世界杯之夜·冷餐会”活动现场!让你一次过“足”瘾!
莱芜华贸盛威汽车销售服务有

限公司
4S店地址:莱芜市长勺北路口镇汽车商贸城华贸汽车园
销售热线:0634-6783666
24销售服务热线:0634-6783999
钢城分公司地址:钢城区永兴路180号(黄羊山加油站斜对过)
销售热线:0634-6983777



汽车电商热度升温 长安欧力威逐鹿后互联网时代

网络技术的进步与营销体系的创新发生交集、碰撞,因循守旧、立足观望的想法不断消融,越来越多的车企选择构建汽车网络销售平台,推动汽车营销的革新。

自主品牌车企也开始积极涉水电子商务领域,借助于第三方电商平台或自建网络营销平台渐入佳境。其中长安商用车当属国内较早涉足电子商务领域的汽车企业,在今年重庆车展上曾创造1秒钟狂售70台欧力威的奇迹。

在后互联网时代,庞大用户群体结构和习惯改变,正蕴含着洞然可见、不可小觑的伟大变革力量。80后、90后逐渐成长为主导汽车消费的重要力量,其消费心理和消费习惯极大影响着汽车营销格局。

感觉敏锐的汽车厂商积极进行自我革命,为潜在年轻消费群体提供满足个性化需求的服务。2013年9月22日长安商用车入驻天猫商城,成为国内第一家在天猫商城实现网络售车的商用车企业。仅仅3个月,长安商用车就凭借出色表现荣获“2013年天猫商城最具潜力官方旗舰店”大奖。通过将线下商务机会与互联网结合的O2O销售模式,把互联网与地面店完美对接,长安商用车让消费者在享受线上优惠价格的同时,又可享受线下贴身服务。

今年4月,长安商用车与国美在线开展合作,在黑龙哈尔滨建立线下交付中心,实现为用户提供零手续费、零首付的金融助购模式。这标志着长安商用车在



电子商务平台领域深度扩展,基本形成从内容发布——线索收集——线上成交——线下交付的闭环式管理模式,在电商大潮中领先。

5月30日,长安多功能汽车苏宁官方旗舰店正式开业。这是长安商用车在汽车电商领域的进一步扩展,未来或将与唯品会等更多知名电商平台合作。

在日趋激烈的市场竞争中,

剑走偏锋获得销售业绩持续增长。截止到目前,天猫商城长安多功能汽车官方旗舰店累计实现767台整车销量,收集销售线索突破5000余条,售出952张维修抵扣券。尤其是今年二季度,其网络销售呈现井喷态势,单季整车销售高达524台,成交率较前期翻了6番之多,且在店铺装修、客服培训等方面实现模式创新,充分维护消费者需求与利益。

今年重庆车展上,长安商用车新品——欧力威自动挡成为首个在全国最大的电子商务平台天猫商城和线下上市同步发售的车型。这场发布会,吸引了312万人次参与,欧力威视频“爱的魔术师”转发量达到63.2万次,70张欧力威自动挡6000元代金券1秒抢

光。集合微博、天猫、垂直媒体等社会化平台的新车上市营销推广,并将秒杀做到车展现场直播,实现上市会线上、线下联动,在业内创造了一次经典案例。

创新思维、重构营销,不仅是汽车厂商追随潮流的必要行动,也是未来立于不败之地的战略选择。对于未来发展,长安商用车也有长远思考。据悉,长安商用车希望通过在电子商务领域的成熟运作,逐步实现“送货上门”网络销售服务模式;同时,区别于目前与实体店完全相同的产品,将推出天猫专供、网络定制版等产品,让网友享受更多专享福利;此外,长安商用车还将推动实现官网电商销售一体化,进一步拓展电商营销模式。

世界杯之夜 冷餐会不打烊

免费冷餐会, 进店送足球, 签到送 1000 元, 每车 15000 元钜惠, 报销往返路费
活动时间: 7月12日 免费报名电话: 6783666



长安福特 荣誉出品

进无止境



莱芜华贸盛威汽车销售服务有限公司

福特4S店地址: 莱芜市长勺北路华贸汽车园

钢城店地址: 莱芜市钢城区永兴路180号

销售热线: 0634-6783666

销售热线: 0634-6983777

服务热线: 0634-6783999

服务热线: 0634-6983819