



有心妈妈做笔记 孩子卖报学观察

刘霖、李泽林表兄弟从“撂挑子”迈向主动向路人卖报的行列

暑期营销秀,陪孩子一起参与的家长不在少数。有的家长陪着孩子一起卖报纸,有的就近找地方坐下做自己的事儿。与其他家长不同,大世界站点的小报童家长刘女士把报纸分给刘霖、李泽林表兄弟俩后,远远地坐下来,既能将孩子的表现尽收眼底,又不会离孩子太近,让孩子产生依赖感。在刘女士的鼓励和建议下,哥俩从沮丧“撂挑子”迈向了主动向路人卖报的行列。

“妈妈,我和哥哥都卖出了一份报纸!”成功出售报纸的李泽林兴奋地朝刘女士边跑边说。刘女士笑着拿出笔记本说:“那你们说说看,刚刚买报纸的是一位什么样的人。”“是一位30岁左右的叔叔,背着包,应该是有固定工作的人……”两个孩子回忆着说。刘女士告诉记者,这样做是想帮着孩子做总结,看看什么样的群体喜

欢看报,这样一天天积累下来,孩子就有经验,卖报有针对性,也会变得更得心应手。有时哥俩说得不完整,刘女士也会根据观察给予补充。卖报第一天结束后,刘女士和孩子总结经验:李泽林要学会主动,多问才有机会,刘霖得以阳光的心态,把微笑留给别人,精神状态好,才能感染别人。

有时候看到大波人群从孩子身边走过,刘女士强忍着提醒孩子的冲动,耐心地引导哥俩“你们可以停下来,仔细看看哪里人流量最大,自己选择方向。”刘女士还让孩子向有经验的小报童取经,学习其他小报童卖报时积极的心态,“孩子过来参加营销秀活动不是学卖报纸,而是通过卖报让孩子的心智得到锻炼成长,”刘女士说,引导孩子学会观察、分析和总结也是大收获。

见习记者 刘洁



微笑售报。记者王震摄



排行榜

营销秀第一期
(截至7月8日)

名次	姓名	份数
1	段佳林	230
2	毕中兴	202
3	鲁博源	130
4	姜文豪	130
5	王沐恩	110
6	许好好	110
7	刘栋生	100
8	孙梓允	90
9	闫博	90
10	何世昌	90
11	姜书腾	90
12	梁凯	90
13	安骏豪	80
14	王钰涵	80
15	姜佳好	80
16	周晓冬	80
17	郭阳	80
18	王路平等19人	70

两天售报量超过1.3万份

本报7月8日讯(见习记者 刘洁) 8日,本报暑期营销秀活动进入第二天,活动十分火爆。两天来,五个站点的小报童售报总量已经突破了1.3万份。在营销秀排行榜中,来自华联站点的段佳林和利群站点的毕中兴分别为230份和202份的数量位居前两位,并且业已形成了排行榜的“第一集团”。

8日,本报营销秀活动火爆进行中,五个站点的小报童积极参与到活动当中,两天的累计售

报量达到了1.3万份。在营销秀排行榜中,两天售报过百份的已经有7名报童,特别是两天售报70份的统计中,竟有19名小报童并列入围。

今年的营销秀按照小报童售报总量,从高到低评选金、银、铜奖,每期评选一次。其中,金奖5名,奖励人民币500元;银奖10名,奖励人民币300元;铜奖15名,奖励2015年全年齐鲁晚报一份,并自动成为本报2015年小记者。

去年卖报赚了一辆自行车

本报7月8日讯(记者 王帅) 在大润发站点卖报的安骏豪是卖报界的“老人”,8日,他在一个多小时时间内轻松卖完50份报纸。去年,他曾获本报营销秀铜奖,并靠奖金和卖报利润购买了一辆自行车。

安骏豪今年12岁,除阳光、有活力外,他嘴甜、不怕拒绝,因此他卖报过程很顺利。首日30份报纸,安骏豪在一小时内全部售出,之后他还主动打电话给记者问“还有没有剩余,想再卖点”。

其他小报童询问他的卖报地点,安骏豪起初闭口不提,后来还是全盘拖出,原来他一直在人流量大的早市卖报。为了让其他小

朋友顺利卖报,他还主动帮忙数报纸和插报纸,还邀请其他人一起卖报,并分享售报经验。

交流中,安骏豪提到去年卖报成绩很是骄傲。他去年参加了一期营销秀活动,当期,他共卖出千余份报纸,获得500多元的利润,后又得到200元的铜奖现金奖励。为了犒劳自己,安骏豪用挣到的购买了一辆“坐骑”——自行车。因为是自己的劳动所得,安骏豪对自行车倍加珍爱,经常骑车到海边与父母共度美好时光。

安骏豪的暑假生活可不止卖报。他的假期安排的满满当当,除了旅游外,他还报名参加了本报的军令营活动。



小报童作文

卖报,在磨练中学习、成长

如果你把获得过金奖,银奖,作为你炫耀的资本,把获得奖励作为你卖报的动力,那你就大错,特错了!卖报纸的意义并不是在于你能得到多少奖励,而是你能否在卖报纸的磨练中,学习成长。我也是一名报童,也得过奖励,但我卖报纸,并不是为了获得更多奖励,而是希望自己在卖报纸的磨练中,不断提升,不断进步,战胜自我,超越自我,使自己成为生活的强者。

当我还是一名新报童时,那时我信心正如现在的空气一般多,无人能敌,自己总是嚣张的想:“卖报纸难吗?不就问几个人买不买罢了,多简单啊。”但现实和想象相差很大。我一连问了十多个人都没有要买的意思,这就像晴天霹雳一样,把我从想象劈回了现实,一直把我放到自责中:“一向开朗大胆的我怎么了?卖几份报纸就把我压垮了。这是怎么了?”我猛然想到,卖报纸不就是像做生意一样,一定有亏有赚,这是常有的事情,所以我要有勇气,大胆问,不灰心,这样卖报纸的顾客才会多!以后,我就以这些经验顺利的度过卖报之旅的开始。

作为有一年经验的报童,我更是信心倍增,并且早已养精蓄

锐,准备迈向新一期售报的大门。在卖报纸的过程中,我无意听到伙伴们在议论:“许多报童都受不了卖报纸的辛苦,早就销声匿迹了。”听到后,我也有些同意的意思,之后,我就感到卖报纸变得很没趣,无聊,整天无精打采,很是被动,我好像也被传染了似的,也产生了不想卖的念头。我在做强烈的思想斗争,卖?不卖?卖?不卖……突然,我头脑一清醒,下定决心,既然要卖就要卖下去,坚持不懈,持之以恒,不懈怠。

参加过几年“暑期营销秀”真的让我学会了很多,让我知道想得到真正的“冠军”就必须积攒一个奇怪的东西——“正能量”。“正能量”是卖报纸的根基,也是做一切事情的根本,你只要勤做善事,攒足“正能量”不管你卖50份,100份,300份都称之为小菜一碟。每当我帮同学卖几份后,再卖我的报纸时,我就感到无比容易,好卖。这就是积攒“正能量”的结果。

在卖报纸的活动中,我一次次磨练自己,终于在这活动中学习成长,成为一名名副其实,富有丰富经验的老报童了!

马世纪 威海八中 7年级1班



More than whitening.....

烟渍净牙膏



스트레스 많은 현대인을 위한 치약
ZACT plus

特此广告在以下任意一个超市可参与 **买赠活动**

新大东韩国生活礼品超市 0631-5283266

地址:威海纪念路42-1号 景缘商务酒店一楼

浣溪超市 0631-5960979

地址:威海韩国商品交易中心(乐天双子星负一层)

活动内容:

凡一次性购买100元以上的客户

即可获赠价值20元的蜡蚨筒装湿巾一包

凡一次性购买300元以上的客户

即可获赠价值68元的蜡笔小新口腔护理套装一套



蜡蚨筒装湿巾



蜡笔小新口腔护理套装

活动结束时间:2014年9月30日前赠完为止。我司可以在法律允许范围内对活动进行适当调整。

乐天百货、九龙城精品销售