



◎润华雪佛兰汽车公园店

快乐雪佛兰——售后维保礼：激情盛夏，有球必赢。即日起至7月15日，车主进店换油保养并消费任意活动配件，为爱注入永无止境动力，将可以获得劲酷足球一个。咨询热线：0531-87297869

快乐雪佛兰——精品装具爱车礼：雪佛兰装具全系超值套餐激情上阵，“膜”力组合套餐、“安全防护”超值套餐等夏日伴您畅享无忧，累加有惊喜，欢迎选购！咨询热线：87297866

快乐雪佛兰——二手车全品牌置换 享受免费评估。智换新情：全品牌置换享多重好礼；智换增值：雪佛兰品牌高值回购；好友“荐”面礼：雪佛兰全系深度试驾完美体验。老友介绍新友，豪礼齐分享。咨询热线：0531-87297866

◎润华别克汽车公园店

1、7月12日济南别克团购季隆重开启：购车可享延保特惠，更有“18期免息大行动”，0利息、0门槛、0手续费，立刻贷回家！2、润华别克与您共享狂欢世界杯！进店购车客户可享：A、1元试驾享别克原厂精品B、换购新车享1980元车漆翻新礼券3、即日起进店维修保养客

户可享“附件礼品换购”，“打飞镖，中工时”等感恩回馈活动！咨询电话0531-87986666

◎润华雷克萨斯汽车公园店

【雷克萨斯·金融促销】7月1日至9月30日，LEXUS雷克萨斯中国针对旗下豪华座驾ES250等车型推出最新金融优惠政策。最低0利率或30%超低首付，让钟情LEXUS雷克萨斯ES250的您，畅然体验无忧月供，轻松尊享豪华座驾！0531-87981111

【雷克萨斯·预约有礼】润华雷克萨斯预约一分钟，节省半小时！提前一天预约入厂维修保养，即送预约礼；每天16:00前预约当日入厂维修保养即可享受您到21:00特约服务！0531-69922966/55

◎润华Jeep汽车公园店

您是否想拥有一辆豪华座驾呢？您是否为资金用来投资还是用来买车而纠结？来润华Jeep汽车公园店，不必纠结！15万即刻让您轻松“贷”走2014款300C！“如果你有一百万，你想和爸爸去做什么？”酷威“百万萌宠”征集，秀萌宠，赢酷威百万梦想基金，50万元萌宠代言费，500份千元基金，更有人气萌宠上头条。详情拨打：0531-87299818、87299819

◎润华商务奔驰高新店

润华奔驰7月挑战特惠极限：威霆限量钜惠4万，29.9万从容尊享奔驰座驾！为企业量身定制金融专案“9.9万包牌”OR“日租300元”。奔驰豪华房车钜惠10万！贵宾专线：0531-88828666

即日起至7月31日豪华车主首次到店尊享：十九项免费车辆检测，维修保养免工时费！24小时售后服务电话：0531-87527755

◎大友集团

东风日产轩逸0利率特惠8.98万起，咨询电话：88886888；凡东风日产车主回厂扫描专营店专属二维码、关注东风日产官方微信，即可抢万件恒大冠军球衣，赢三年免费保养大奖！轮胎、蓄电池以旧换新即有精美礼品相送；火花塞工时5折起、机油套餐8折起，详询东风日产济南各专营店。

◎山东吉利超市

凡来店保养，免工时费；免费紫外线杀菌；免费21项全车检测！吉利汽车工业北路店售后服务热线：88554110 吉利新远景，沃尔沃技术首款家轿！7.11-7.18限时万元钜惠，5.29万起！买吉利到吉利汽车超市：87292222

◎山东世通斯巴鲁

国家有三包，斯巴鲁送三保！即日起到山东世通斯巴鲁购限量版车型保养、质保、保险不花钱啦！2年或10万公里保养不花钱！3年或10万公里质保不花钱！3年盗抢险免费送！服务热线：68855885

◎山东吉通雷诺

雷诺“车主节”合成机油大促活动正在进行中，同时有电烤箱等礼品相送，敬请光临！销售热线：87292258

◎济南利华晟

【利华晟雷克萨斯2周年店庆，荣耀分享】济南利华晟雷

克萨斯家族完美主义轿车ES250现车优惠3万，最低0利率或30%超低首付，让钟情LEXUS雷克萨斯ES250的您，畅然体验无忧月供，轻松尊享豪华座驾。店内颜色齐全，现车充足，4年/10万公里免费保养保修，欢迎订购。济南雷克萨斯利华晟旗舰店4S店，工业南路上的超五星【0531-55697888】

◎济南大谦

NewPolo趣味试驾会将在7月12日(本周六)在工业北路70号济南大谦展厅门口隆重举行，不管您是看车、买车、或者仅仅只是喜欢车的朋友，都可以到店一试身手，活动全程不收取任何费用，同时我们还为选手准备了丰富的奖品，不要犹豫，快快报名吧。大谦汽车 大众选择。0531-81183999.

◎济南华飞长安

济南华飞长安4S店于7月12日携长安车型走进社区，在环山路银座商场举办外展活动，向广大爱车之士提供一个零距离接触长安和了解长安品牌历史的机会，汽车达人可以亲临体验长安汽车SUV的完美配置，还有更多神秘礼物和促销优惠等着您！多款车型悉数亮相，成为一道独特的风景线，敬请关注。热线电话：0531-88953333

◎济南利航风行

为回馈新老客户，现推出全年无忧定保套餐，即一次性购买两次小保养+一次大保养，赠送价值260元的洗清产品和空滤一个；进店即享空调系统七项免费检查，更有空调养护、0工时费等多重优惠套餐并附赠精美礼品。服务热线：85609955

◎济南快爱特长安铃木4S店

长安铃木天语SX4钜惠2万；雨燕现金优惠5000；雨燕世界杯限量版钜惠万元；都市SUV锋驭畅享3000礼包+八次免费保养。销售电话：67806000

◎济南菲源比亚迪

炎炎夏日，您还在为挤公交车而苦恼吗？您还在为天天打不上车而烦恼吗？那就来济南菲源吧！济南菲源为了有更好的回馈广大消费者的支持和厚爱，每天推出3台优惠特价车，车型齐全，让您享受到真正的买车优惠，轻松挑战价格底线。济南菲源比亚迪4S店，在让更多的消费者和准车主得到实惠的同时，感受到比亚迪过硬的造车品质和细腻的人性关怀。更让您在这个夏天，感受不一样的清凉！地址：济南市历城区北园大街43号。服务热线：0531-88678999 0531-88678998

◎DS济南大友旗舰店

济南唯一授权4s店——DS济南大友旗舰店将于7月13日下午两点，在店内举行专场品鉴会，邀您一同踏上时尚浪漫之旅。此次专场品鉴会，DS济南大友旗舰店将携DS5，DS 5LS以及DS3等车系一同与客户互动体验。通过休闲浪漫高端的方式进行，让大家在轻松愉快的氛围中感受DS品牌高贵的品质。现场将设互动抽奖，法餐品鉴，现场寻宝等活动，另外济南大友也为此次品鉴会制定了特别的购车惊喜，现车充足大家不要错过哦，济南大友DS STORE诚邀您莅临参加！7月12日下午两点，到店即可得天堂折叠伞一把。品鉴热线：0531-83285555 地址：济南市市中区二环南路8296号(济微路与二环南路交口东行100米路南)

◎广汽福祺

广汽传祺购车万元钜惠，更优惠的价格，更高的配置，广汽传祺与您不见不散。地址：工业北路77号(永君钢材市场西邻)详情咨询0531-61387800。福银店为回馈新老客户，加群打电话，送玻璃水，空调清洗八折24小时救援：18854101785服务电话：0531-88722063

黄晓明助阵“天籁明星日” 关注外来工子女

——让宽容之花遍地开放 新天籁济南优惠10000元



6月29日，社会各界热心人士齐聚上海“热爱家园”太阳花社区儿童服务中心，参加主题为“宽·容世界，共同的城市”东风日产天籁明星日公益活动。作为天籁品牌代言人及“宽容大使”的黄晓明参加本次活动并表示：他一直热衷于公益事业，希望通过这次活动，给城市外来工子女带来温暖的关怀和宽容的正能量。而“宽·容世界”作为东风日产天籁的品牌主张，旨在为客户提供更好的产品体验，为客户带来更宽广的生活、更丰富的阅历，用“宽容”的心态和作为，向社会释放正能量。

中高级车典范

新天籁领先同级30000元

第一，在定价上，天籁2.0排量17.78万起的价格，不仅远远低于其他中高级车同级别产品的官方指导价，甚至



东风日产经十西路大友店88880000
东风日产经十东路龙腾店88882222
东风日产工业北路金大友店82798888
东风日产二环南路银大友店87580666
东风日产章丘大友明店83788888

在主力车型(2.0L高配、2.5L)上，也比主流车型市场优惠之后的价格还低。

第二，天籁7.3L的百公里工况油耗比同级平均油耗低0.82L，按照业内普遍的标准计算，就可为车主节省油费10500元，而更低的保养费用、更高的可靠性与更长的保修期，隐藏的价值不言而喻。

第三，天籁配套的增值服务价值不菲。“60天免费出险代步”一年的价值就有4000元，这在当前市场上绝无仅有。而“3年CARWINGS智行+免费享”服务，包括3年免盗抢险及人工语音、数据流量等服务价值，高达7890元。

第四，在最核心的产品力表现方面，天籁领先的技术、健康舒适和先进电子、安全设备上的附加值，与同级车型相比，更能高出11200元以上，天籁的产品力优势将在数年内保持领先。

车市“木桶效应”：均衡化开创价值新时代

随着消费结构的升级，单纯追求性能的车型已经很难适应以80后为代表的消费者多元化需求，以新轩逸为代表的全面均衡型中级家轿正成为车市的潮流，并逐渐显现出王者风范。

车市“木桶效应”：均衡化成发展潮流

针对不同消费者的需求，中级车市同样也分为技术派和均衡派两大派别，技术派追求驾控的乐趣和配置智能化。均衡派以新轩逸为代表，强调舒适驾乘感受和经济节能，同时兼顾操控和智能化配置，这一车型以新轩逸、朗逸、桑塔纳、凯越为主力，丰田新卡罗拉等新车型的加入让均衡派的阵容更加强大。

相比均衡派，讲究技术性能的技术派更强调个性化特质，突出的动力、操控性能迎合了年轻群体对速度与激情的需求。不过，在空间、舒适性方面略显不足。相比之下，均衡派车型在空间、舒适性、内饰、油耗方面优势更为明显，消费者的范围也更为广泛。需求决定市场，5月车市销量进一步证明了均衡派车型的胜出。数据显示，5月份销量排名前十的车型中，以新轩逸、朗逸、捷达、桑塔纳、凯越为代表的均衡派车型占据了半壁江山，远远高于操控派车型。

家轿市场创领者：新轩逸开创均衡大时代

在车市，新轩逸同样以其全面均衡的产品实力成为无可争议的家轿王者。空间上，新轩逸2700mm轴距、1760mm宽阔车身和680mm行政级后排膝部空间，为家人带来宽敞如家的专属空间。在舒适性方面，无论是采用人体仿生学设计，具有三重舒适构造的Multi-Layer仿生学座椅，亦或是三维超静音工程技术、双区独立控制自动空调、自动天窗等智能配置，都带来堪比中高级车的驾乘感受。

不仅如此，新轩逸搭载了由日产高级



车技术打造的全新一代发动机与全新智能XTRONIC CVT无级变速器组成的高效动力系统，在带来卓越动力输出、平顺驾乘感受的同时，带来6.2L/百公里的超低油耗。此外，随着尊享版的上市，新轩逸让“低排量=低配置”成为历史，成为中级家轿市场的价值典范。

2006年，轩逸上市，针对消费者对空间和节能技术的需求，轩逸巧妙的将精致化的车身与宽绰的内部空间和谐统一起来，2700mm的长轴距极大的提升了消费者的驾乘舒适性。不仅如此，轩逸还在中级车市中最早搭载CVT技术，既环保节能，又动力强劲，让消费者在畅享激情驾驭的同时不用为油耗烦恼。

随着汽车消费的成熟，消费者更加关注外观、空间、动力、油耗，追求四者之间的最高平衡点。2009年，轩逸在秉承老款一直追求的舒适空间和科技装备理念基础上，凭借“大气之极”、“宽适之极”、“顺畅之极”、“节能之极”的四大家轿极致标准，全面树立新轩逸“全尺寸旗舰家轿”的产品形象。

2012年上市的新轩逸凭借在造型、空间、安全、舒适性以及动力、价格方面的全方位表现，将均衡化发挥到极致。6.2L/百公里超低油耗、680mm行政级后排空间、980Mpa核潜艇级超强钢以及前后豪华晶钻LED灯四大产品优势，打造出突破传统中级车价值界限的巅峰之作。(沐风)