中国人寿杯齐鲁晚报莱芜报童营销秀

本报报童昨日开始上街卖报纸

十分钟卖出十份报纸,给力!

▲报童们正在邮局分发报纸。
▶报童张子豪帮同组的小伙伴卖报。
记者 程凌润 摄

本报7月14日讯(记者 程凌润) 14日早上7点,齐鲁晚报莱芜小报童身着统一定制的红色T恤在莱芜市邮政局报刊零售营业厅门口集合,九名小组长统一领取报纸后,小报童们来到市区各主要街道沿街卖报,体验卖报收获成长。其中,一位报童创造了当天卖报最快的纪录:十分钟内就卖出去十份报纸。

"刚开始的时候,孩子们有些害羞,但当他们迈出第一步之后,情况就有所好转了。"本报报童一组组长孙明真的家长介绍,他们组的成员在红石公园、市政府广场、馨百广场以及"二区"市场卖报纸,看到孩子们卖出报纸后那种喜悦,她也很高兴。

"通过卖报我能体会到家长挣钱是多么不容易,我以后不会乱花钱了。"周煜阳是莱芜市第二实验小学学生,也是本报报童的一名小组长,当天她花了两个小时的时间把所有的报纸卖出去,她说这是她第一次"干这么累的活",但是收获了这些后也就不觉得累了。

当天上午,记者还跟随第二组报童来到了凤城西大街,他们沿着街道从横店影城一直走到加州步行街,至少有四五趟。张子豪是该组一名出色的卖报能手,几乎每次都能成功地把报纸卖出去,卖完之后还帮忙给同伴李孜睿卖报。

报童营销秀活动忙碌的不仅仅是报童,不少家长也加入卖报行列。"我就在后面跟着,看到她卖出报纸,我也很高兴。"本报报童孟璐静性格相对较内向,跑出租的妈妈为了让孩子得到锻炼,她特意陪孩子卖报。另外,报童李坤宇的妈妈特意为她设计了一个卖报手提包,还跑遍城区为她订做了一个独一无二的手提包。

记者了解到,当天报童营销秀活动中,有一名报童在十分钟之内卖了十份报纸,创造了卖报最快的纪录。当天,报童都出色地完成了任务,不少报童还主动申请提高第二天卖报的数量。

◓ 卖报花絮

"向日葵"小组正茁壮成长

本报7月14日讯(记者 陈静) "向日葵"小组的四名报童在家长的陪伴下,走街串巷叫卖报纸,虽然有些累、流过汗,但是他们收获了快乐、友谊。上午卖报结束的时候,报童们一起给小组起名"向日葵",希望他们小组能像向日葵一样茁壮成长。

组长孙明真虽然个头小,但是在统计报纸数量的时候,却一点都不含糊,记者看到她的笔记本上记录着组员的卖报数量。"卖出报纸去,我肯定很高兴。"孙明真不放弃任何一个卖报的机会,过往的路人她都会有礼貌的上前询问,"今天第一天经验少,明天会更好。"

吴昕宇是"向日葵"组里的一匹卖报"黑马",他凭借憨厚可爱的外形和礼貌真诚的语言,夺得了不少市民的称赞,"叔叔,买份报纸吧,谢谢!"即使不买也没关系,吴昕宇还是依旧会说声谢谢。

司可任、亓志昂姐弟俩不仅一起报名参加报童营销秀,而且还被分到了一组。卖报的路上俩人相互支持,和其他两名组员很快就打成一片。亓志昂妈妈告诉记者,他有些内向,不好意思和陌生人说话。亓志昂在组员和妈妈的鼓励下,很快就融入了卖报的氛围中。

亓志昂卖完报后擦去满头大汗。
记者 陈静 摄

司可任在被连续拒绝十次后,没有气馁,推荐到第十一次的时候,花园路上一位修车的师傅买了她的第一份报纸,小姑娘的脸上露出了笑容。褪去了一开始的羞涩,小姑娘的"生意"便越来越好,不到8点40分,司可任就把手上的报纸卖完了。

报童日记

7月14日 星期一 晴

我参加了《齐鲁晚报》的"报童营销秀"活动。今天,是这个活动的第一天,我特别激动,早上,我5:30就起床了,匆匆吃过早饭,换上我的营销秀T恤,带上我的小记者证,来到邮局一看,我已经晚了,其他组的同学都已领好报纸,只剩我们和另外一组还没领,同学们都等着急了,我赶忙跑进去,迅速领好报纸,快速分发好后,我们就去卖报纸。

哎呀,马上就去卖报纸了,我很紧张,心里七上八下,像十五个吊桶在打水一样。但我马上镇定下来,我们组由于提前走了一位同学,还剩四人,我们分成了两组,我和孟璐静一组,李孜睿和张子豪一组。一开始,我和孟璐静你看我,我看你,谁都不肯第一个开口叫卖,结果,沿着路走了很远,一份都没卖出去。这时,我心急如焚,想:这样下去什么时候才能把报纸卖完啊!我深吸一口气,准备去卖第一份报纸,这时,孟璐静先开口卖了,不过,情形不太好,她遭到拒绝了。尽管如此,我还是鼓起勇气,开口去卖,看到一位叔叔,我走上前问:"叔叔,您好,请问您要一份《齐鲁晚报》吗?"不买,不买"啊!我也遭到拒绝了。可是,我不气馁,依然接着卖下去,看到一位卖衣服的伯伯正在摆摊,我上前询问,伯伯爽快地买下一份,并告诉我,他每天都要买,呀,太好了。

咦,那边有个小吃店,我进去看看,这时,我又看到一位叔叔,急忙跑上前,问道:"叔叔,您好,请问您要今天的《齐鲁晚报》吗?"多少钱一份?""五毛钱一份""给我拿两份。"叔叔掏出一元钱,我可不敢怠慢,赶紧从包里拿出两份报纸,递到叔叔手里。哎呀,真是兴奋极了,一下又卖出两份,信心大增啊!我和孟璐静继续向前走,我们一个人接一个人地问,可就是没有买的,孟璐静说:"这实在也太难了吧!""不过,我可不能放弃。"我心里暗想。这时,对面又走来一位伯伯,我赶紧迎上去,又开始询问起来,哈哈,我又卖掉了一份,喜悦之情油然而生。咦,旁边有几个卖麻辣烫的,周围有很多等待的人,看到一位阿姨,我赶紧上去:"阿姨,请问您要今天的齐鲁晚报吗?""多少钱一份?""五毛钱一份。""我买一份吧!"这时,做麻辣烫的阿姨转过身来对我说:"等等也给我来一份。"我欣喜若狂,我一会儿已经卖了六份报纸了,原来卖报纸这么简单。

这时,又和孟璐静走到一起,孟璐静对我说她只剩五份报纸了。啊,什么,我心里暗想:她怎么卖得这么快?不行,我也得抓紧卖,顺着街道来回跑了好几趟,我又累又热,可情况不见好转,急死我了。哎呀,我不能再来回跑了,实在太累了,看来我只能找一个人流量大的地方固定卖。于是,我走到一片摆小摊、有树荫、围着很多人的地方,幸运的是,我的报纸在这里被一扫而光了。我兴冲冲地回到集合地点,发现孟璐静还有三份没卖掉,而我是这个小组第二个买完报纸的,我太开心了……等了一会儿,我们小组的报纸全部卖光。

今天,我获得了几位固定客户,明天我首先会把报纸卖给他们。

今天,我最大的感受就是:团队协作很重要;有些事情做起来不是我们想像的那么难,只需大胆去做;挣钱真的很不容易,今后我要珍惜每一分钱,做个不乱花钱的好孩子。

明天,我会用我更加灿烂的笑容对待我的每一位顾客!

莱芜二实小 四年级六班
李坤宇
指导教师 :郇凤芹

7月14日 星期一 晴

今天,是我们小报童卖报的第一天,我很兴奋,早早地就来到邮局领取了报纸。

刚开始,我不敢开口,生怕别人拒绝。当行人从我身边路过时,我想说,可话到嘴边又咽下,既难为情又不自在。妈妈不断为我加油,说:"不尝试怎么知道别人买不买。"妈妈的话让我恍然大悟,这时一位爷爷正向我走来,"爷爷,买份《齐鲁晚报》吧!五角钱一份。"爷爷笑着点点头,买了报纸。我高兴极了,顿时信心十足。来到馨百超市,我不停地向行人卖报纸,可不断遭到拒绝,有的说没零钱,有的说订了报纸,有的直接摆手不买,我暗暗为自己加油,不要泄气。"叔叔,买份《齐鲁晚报》吧!五角钱一份。"出乎我的意料,叔叔竟买了两份,让我接下来卖报更带劲了。"奶奶,买份报纸吧。""阿姨,买份报纸吧。""爷爷,买份报纸吧"……终于,报纸一份份从我手里卖了出去。

虽然今天很累,但是我很快乐。让内向、害羞的我,迈出了第一步,敢于向陌生人推销,明天继续努力,更上一层楼。

莱芜二实小 四年级六班 孙明真
指导老师 郇凤芹

齐鲁晚报 暑期"青岛夏令营"召集令

小伙伴们,为期近两个月的暑假已经开始。可是暑假这么长,做点什么好?宅在家里看电视?奔波在各种培训班里?还是无意义的旅行?请对以上各种SAY NO!

跟全省各地市的朋友相聚青岛吧!齐鲁晚报精心打造"青岛夏令营",让您领略海边风情,尽享暑期,玩转青岛!

独家特色:

1.农家乐(亲手炒制崂山茶,制作青岛海水豆腐、制作二月二大馒头等。二月二馒头房是王哥庄大馒头最大的生产基地,也是山东省内最具规模的锅蒸馒头生产基地。)

2.军事训练(学唱军歌、学叠方块被、跟军官学擒拿术、防身术)

3.爱国主义教育(航母主题展,青岛海军博物馆参观,海战影片等,海军博物馆是青少年爱国主义教育基地,也是中国第一座专业性海军博物馆。)

4.海岛集结号(灵山岛一日游,体验海上仙山独特魅力,聆听仙岛传奇故事。灵山岛是青岛和中国北方第一高岛,在中国仅次于台湾岛和海南岛,有"中国第三高岛"之称。)

5青岛一日游(前海一线 海水浴场 五四广场 栈桥 青啤博物馆)

训练目的:

培养孩子乐观自信、自强自立、吃苦耐劳、团结奉献精神锻炼孩子的执行力、意志力减掉孩子的一些"城市病"

招生对象:

10-16周岁,身体健康。

夏令营时间:

四天三晚(第一期7月20日至7月23日,报名截止日期7月15日;第二期8月3日至8月6日,报名截止日期7月30日)

报名费用:

1860元/人/期,齐鲁晚报小记者可享优惠价1760元/人/期。报名费用包括:军事训练费,夏令营课时费,4天3夜住宿费及三餐费,景区门票及来往车费,船费,晚会费用,军训服装1套,荣誉证书,保险费用等。

报名电话:
0634-6380009
0532-58760039

服务标准:

1.住宿:农家小院(6人间)学生楼(上下铺6至8人)独立空调,公共卫浴

2.用餐:早饭 学生盘餐,中午、晚上普通用餐10菜一汤,面食有馒头、油条、蒸包、米饭等

3.交通:空调车

4.教官训练 辅导员安排