

# “移动4G·和生活”杯暑期营销秀

## “10分钟卖出10份报纸太不过瘾”

### 售报第二天小报童订量翻倍

本报7月22日讯(记者 孙秀峰) 22日,“移动4G·和生活”杯第三屆中小学生社会实践活动暨暑期营销秀大赛第二期第二日,小报童们表现出更高的积极性,不仅把报纸的数量增加了好几倍,售报速度也是大大增长,让报童们在收获快乐的同时也赢得了自信。

来自滨城一小8岁的张霁在首秀之日便表现出过人的售报能力,“昨天那十份不到十分钟就卖完了,还没怎么感觉过程呢,报纸就没了,太不过瘾了。”张霁的妈妈韩静说。今天在黄河八路渤海八路的小吃摊,记者看到张霁正在卖早餐的小吃摊上售报纸,短短几分钟,

张霁就把四份报纸卖给了吃早餐的人,并且还有人主动买她的报纸。

相较于张霁这个售报达人,谢妃玥和唐萱慧俩姊妹则在六街市场进行了售报比赛,与昨天相比,俩人的售报速度可谓是突飞猛进。“昨天谢妃玥拿着十份报纸转了一个多小时,因为她不好意思向别人开口,所以卖得很慢。”谢妃玥妈妈说,“但今天强多了,在唐萱慧妈妈的提议下,她俩进行了售报比赛看谁最先卖完,俩人不到一个小时就分别卖出了30份,比昨天好多了,今天她俩卖得相当开心,表示很痛快。”



张霁在小吃摊赢得了一席之地。

#### 移动4G·和生活杯 营销秀明星榜

苏冠齐	90份
杜少语	55份
杜文暄	50份
张霁	40份
谢妃玥	30份
唐萱慧	30份

## 家长语录

苏冠齐家长:

苏冠齐和农村来的“小舅舅”张硕一起卖报纸,2天的时间卖了160份。张硕是青岛平度市蓼兰镇的一名农村娃,乡下的孩子从来没有这样锻炼过,尤其是还

说着一口地道的胶东话。第一次参加这样活动的他,开始非常胆怯羞涩,但是经过两天的锻炼,大胆心细了许多。张硕还善于观察,在苏冠齐的鼓励和帮助下,越卖越好。豆浆店的一位叔叔,热心鼓励孩子做得真棒,让两个孩子更有信心了。今天张硕卖掉了30份后还帮助苏冠齐卖了9份。真的谢谢齐鲁晚报给了这么好的锻炼机会,让一个农村娃成了真正的小报童。

手机空间不够了吗?买个大容量存储卡?你OUT了吧,用彩云啊!注册即获彩云16G永久免费存储空间;手机里的文件文件即时同步,电脑也可共享;手、信息都自动备份;共享文件给特定好友;存储和传输安全加密;时光功能让您每一步操作都会显示在时光轴上,随时找到您在彩云里的脚步。

并且提供默认及自定义分类,更方便查找与管理笔记,按照设定时间对用户进行免费短信提醒。彩云笔记,通过信息同步,您可以在所有计算机及使用设备上找到他们。通过移动MM商城mm.10086.cn即可轻松搜索并下载彩云笔记。还可以通过登录<http://caiyun.feixin-portal.com/caiyun>下载客户端。

建行个人消费贷款  
梦想实现,满载而归

建行住房金融与个人信贷系列产品

中国建设银行  
China Construction Bank

客户服务热线: 95533  
网址: www.ccb.com

# 2014年滨州高考招生咨询会通知

## 东营银行滨州分行、齐鲁滨房网、红利人才市场、朱家峪旅游风景区全程支持

又是一年高考季,由省招办和齐鲁晚报联合主办的高招会已成为著名活动品牌,此次本报和全国百家高校联合举办的“2014年山东高考招生咨询会(专科/高职专场)”将于7月27日在滨州红利人才市场举办。届时,全国300余所高校齐聚滨州,招生人员与滨州考生面对面交流,帮助高考学子寻找美好未来。

本报将充分利用齐鲁晚报多年的高招会举办经验,邀请多位高校招办主任参加,咨询会现场将有多位报考专家坐镇,负责解答各种疑问。这些专家都有着多年参与高考报考的经验,是志愿报考的权威。

为更好地服务于滨州市民与高考学子,东营银行滨州分行全力支持高考报名咨询会。即日起,考生或家长可到东营银行网点免费办卡,咨询会当天持有东营银行卡可以免费进场(每卡仅限1人进场),咨询会现场也可持身份证办卡凭回执单免费进场。

办理东营银行卡,有以下好处:一、开户、工本等二十项免收费。二、持有东营银行卡,在全国任何一个城市任何一个银行有银联标示的ATM机取现都享零费用,是你给孩子汇学费、生活费的佳选。三、持有东营银行卡,在滨州星光天地影城票价享5折优惠。

时间: 7月27日(专科高职专场)  
地点: 红利人才市场(原政通人才市场,黄河六路渤海七路南100米路东)  
咨询热线: 0543-3211123 招商热线: 0543-3262626

