

## 齐鲁晚报昌润·莲城杯报童营销秀

# 第二期小报童首日“初战告捷”

### 老报童当“导师”，大家结伴而行快乐卖报



本报聊城7月28日讯 28日,第二期“昌润·莲城”杯报童营销秀吹响集结号。首日,近百余名小报童奔赴水城各路口,开始卖报体验。老报童当“导师”,孩子们结伴而行,互帮互助“初战告捷”,快乐卖报。

28日早5点多,已经有很多小报童穿着统一服装来到兴华路邮局门口。孩子们中没有一个喊困的,大家仿佛都很兴奋,迫不及待地等待领报,实现卖报愿望。有的小报童去年参与了活动,非常熟悉流程,看到一些新报童不知如何合报时,他们主动请缨来帮忙。

当孩子们手握着一摞报纸要去卖报时,大家都很高兴,纷纷抢占阵地。“叔叔,阿姨要份《齐鲁晚报》吧,好看又不贵,才5毛钱。”培训会上学到的经验,很多孩子都用上了,效果不错,一些孩子挣到了人生第一笔“利润”。小报童李旺昕去年就参与过报童营销秀,今年他准备冲刺大奖,在其他的弟弟妹妹愁于如何开口时,他上去帮忙,“要主动问,微笑!”在他的带领下,很多孩子慢慢适应卖报。

“我觉得卖得挺快的,不难,只要主动多问,一定能卖出去,明天我要多订一点。”小报童王延辉说。小报童们纷纷说,这比上辅导班和在家待着没事干好玩多了,非常享受这种成就感,在15天的卖报体验中,一定会坚持到底,取得一个好成绩。



28日一早,第二期小报童早早来到邮局门口,等待领报。



小报童玄榕榕、李旺昕等在路口卖报。

## 表姐弟比赛合报不让家长帮忙

本报聊城7月28日讯 小报童开始卖报的第一课就是合报,不仅让孩子了解报纸,独立合报还能锻炼孩子耐心和细心。可在第二期小报童活动首日,有家长见孩子合报太慢,干脆自己代劳。而小报童徐清欣和王延辉这对表姐弟,不仅不让家长帮忙,还比赛合报,在趣味中,开始了卖报第一课。

徐清欣是姐姐,王延辉是弟弟。在卖报培训中,姥爷带他俩来到区妇幼门口,却没送孩子进去,还叮嘱他们要学会坐公交车,自己回家。“他们长大了,应该要独立,这次报名卖报,我非常赞成,锻炼孩子非常好。”

而在卖报首日,面对合报,孩子们都是首次接触,有些手忙脚乱,姥爷站在身边,

只是不时提醒,却没有上手帮忙,“我每天看报,挺了解报纸,孩子们必须要自己做,才能独立,他们会做好的。”孩子姥爷突然想到,干脆来个比赛,看谁合得又快又好,徐清欣和王延辉互相瞄了几眼,开始了合报比赛,不一会儿俩人前后手完成合报,开心地说:“我们卖报也要比赛,看谁卖得多。”

一些小报童仅用半小时就卖光30份报纸

## 讲礼貌常微笑是最好的“秘诀”

本报聊城7月28日讯 28日第二期《齐鲁晚报》小报童首日上街卖报热情高涨,有的仅用半小时就卖完30份报纸,他们都打算第二天要追加份数。

28日一早,兴华路邮局还没开门,门口就挤满了前来领报纸的小报童。早上6点半正式分发报纸,小报童们争着领取,分完报纸已经7点

多,大家各自离开去卖报。小报童郑守庆是第一期小报童白柯飞的同班同学,在白柯飞的影响下,他报名参加了第二期的暑期营销秀活动。28日一早,他开始第一次卖报,小伙子见到路人非常客气有礼貌,他的笑容感染了周围人,不到半小时30份报纸全部卖光。

小报童林晓鑫也很麻

利,本来小女孩要订100份,得知第一天只能卖30份,她有点遗憾,不过第一天卖报,她很顺利,30份报纸一会儿卖光。“不是很难,只要多问,再微笑,就有很多人来买。”

在采访中,一些小报童说,想把报纸卖出去,礼貌和微笑最重要,“即使他们不想买,有时我用一个微笑,一些叔叔阿姨反而会买了。”

## 拿到第一笔“收入”女孩激动地跳起来

本报聊城7月28日讯 第二期小报童活动首日,很多孩子拿到了人生第一笔“收入”。小报童玄榕榕在辗转了很多路口,询问了多位市民后,终于拿到了第一笔“收入”五角钱,小女孩激动地跳了起来。

28日上午7点多,小报童玄榕榕边哼着歌边骑着自行车,这是她第一次卖报纸,既新鲜又新奇。可是让她没想到,自己心仪的根据地早已被小伙伴们占据。没办法她只能另辟蹊径,不停地寻找新地点,“再看看吧,这些地方人太多,我怕卖不好。”

当玄榕榕来到金鼎百货大楼路口时,一位市民主动购买她的报纸,她拿着收获的5毛钱报款激动地跳起来。“这是我第一次挣钱,这种感觉真好!”

文/本报记者 刘云菲 实习生 马义强 冯秀颖  
片/本报记者 刘云菲 李军