

齐鲁晚报昌润·莲城杯报童营销秀

第二期小报童首日“初战告捷”

老报童当“导师”，大家结伴而行快乐卖报



本报聊城7月28日讯 28日，第二期“昌润·莲城”杯报童营销秀吹响集结号。首日，近百余名小报童奔赴水城各路口，开始卖报体验。老报童当“导师”，孩子们结伴而行，互帮互助“初战告捷”，快乐卖报。

28日早5点多，已经有很多小报童穿着统一服装来到兴华路邮局门口。孩子们中没有一个喊困的，大家仿佛都很兴奋，迫不及待地等待领报，实现卖报愿望。有的小报童去年参与了活动，非常熟悉流程，看到一些新报童不知如何合报时，他们主动请缨来帮忙。

当孩子们手握着一摞报纸要去卖报时，大家都很高兴，纷纷抢占阵地。“叔叔，阿姨要份《齐鲁晚报》吧，好看又不贵，才5毛钱。”培训会上学到的经验，很多孩子都用上了，效果不错，一些孩子挣到了人生第一笔“利润”。小报童李旺昕去年就参与过报童营销秀，今年他准备冲刺大奖，在其他的弟弟妹妹愁于如何开口时，他上去帮忙，“要主动问，微笑！”在他的带领下，很多孩子慢慢适应卖报。

“我觉得卖得挺快的，不难，只要主动多问，一定能卖出去，明天我要多订一点。”小报童王延辉说。小报童们纷纷说，这比上辅导班和在家待着没事干好玩多了，非常享受这种成就感，在15天的卖报体验中，一定会坚持到底，取得一个好成绩。



28日一早，第二期小报童早早来到邮局门口，等待领报。



小报童玄榕榕、李旺昕等在路口卖报。

表姐弟比赛合报不让家长帮忙

本报聊城7月28日讯 小报童开始卖报的第一课就是合报，不仅让孩子了解报纸，独立合报还能锻炼孩子耐心和细心。可在第二期小报童活动首日，有家长见孩子合报太慢，干脆自己代劳。而小报童徐清欣和王延辉这对表姐弟，不仅不让家长帮忙，还比赛合报，在趣味中，开始了卖报第一课。

徐清欣是姐姐，王延辉是弟弟。在卖报培训中，姥爷带他俩来到区妇幼门口，却没送孩子进去，还叮嘱他们要学会坐公交车，自己回家。“他们长大了，应该要独立，这次报名卖报，我非常赞成，锻炼孩子非常好。”

而在卖报首日，面对合报，孩子们都是首次接触，有些手忙脚乱，姥爷站在身边，

只是不时提醒，却没有上手帮忙，“我每天看报，挺了解报纸，孩子们必须要自己做，才能独立，他们会做好的。”孩子姥爷突然想到，干脆来个比赛，看谁合得又快又好，徐清欣和王延辉互相瞄了几眼，开始了合报比赛，不一会儿俩人前后手完成合报，开心地说：“我们卖报也要比赛，看谁卖得多。”

一些小报童仅用半小时就卖光30份报纸

讲礼貌常微笑是最好的“秘诀”

本报聊城7月28日讯 28日第二期《齐鲁晚报》小报童首日上街卖报热情高涨，有的仅用半小时就卖完30份报纸，他们都打算第二天要追加份数。

28日一早，兴华路邮局还没开门，门口就挤满了前来领报纸的小报童。早上6点半正式分发报纸，小报童们争着领取，分完报纸已经7点

多，大家各自离开去卖报。小报童郑守庆是第一期小报童白柯飞的同班同学，在白柯飞的影响下，他报名参加了第二期的暑期营销秀活动。28日一早，他开始第一次卖报，小伙子见到路人非常客气有礼貌，他的笑容感染了周围人，不到半小时30份报纸全部卖光。

小报童林晓鑫也很麻

利，本来小女孩要订100份，得知第一天只能卖30份，她有点遗憾，不过第一天卖报，她很顺利，30份报纸一会儿卖光。“不是很难，只要多问，再微笑，就有很多人来买。”

在采访中，一些小报童说，想把报纸卖出去，礼貌和微笑最重要，“即使他们不想买，有时我用一个微笑，一些叔叔阿姨反而会买了。”

拿到第一笔“收入” 女孩激动地跳起来

本报聊城7月28日讯 第二期小报童活动首日，很多孩子拿到了人生第一笔“收入”。小报童玄榕榕在辗转了很多路口，询问了多位市民后，终于拿到了第一笔“收入”五角钱，小女孩激动地跳了起来。

28日上午7点多，小报童玄榕榕边哼着歌边骑着自行车，这是她第一次卖报纸，既新鲜又新奇。可是让她没想到，自己心仪的根据地早已被小伙伴们占据。没办法她只能另辟蹊径，不停地寻找新地点，“再看看吧，这些地方人太多，我怕卖不好。”

当玄榕榕来到金鼎百货大楼路口时，一位市民主动购买她的报纸，她拿着收获的5毛钱报款激动地跳起来。“这是我第一次挣钱，这种感觉真好！”

文/本报记者 刘云菲 实习生 马义强 冯秀颖
片/本报记者 刘云菲 李军