

中行德州分行服务网点已遍布全市

31年铸就今日辉煌

本报记者 孙婷婷



在天衢路中国银行成立的出国金融服务中心,为市民提供了很大便利。 本报记者 王小会 摄

一站式服务 支持中小微

1983年10月11日,中国银行德州支行在德州市东方红路110号原德州宾馆四楼正式建立;1990年12月12日,中国银行德州支行升格为中国银行德州分行;2004年8月26日中国银行完成股份制改造后,更名为中国银行股份有限公司德州分行。2006年6-7月,先后在香港和上海挂牌上市,成为跨境整体上市公司。31年来,随着金融体制改革不断深化,中国银行德州分行先后经历了外汇外贸专业银行、国有商业银行、国有股份制商业银行三个阶段。

德州分行在加大扶持重点骨干企业发展的同时,将发展中小企业金融业务作为全行的战略重点,积极推广“中银信贷工厂”模式。在各支行设立中小企业金融业务岗,对中小微企业实行垂直管理、单独考核、专业运作;采取全方位立体化营销模式,完善信贷业务流程,实现中小企业金融业务“一站式”;根据德州区域经济特色,不断创新金融服务品种,创新推出“粮贷通宝”、“轮胎通宝”、“酒贷通宝”等系列产品。

2013年积极抢抓总行顶层设计,成功上线微型企业授信模式,进一步拉低微型企业准入门槛,为德州区域微型企业发展壮大注入了新的血液。截至2013年9月末,全行已投放新模式中小企业215户,投放信贷资金12.07亿元,微型企业投放49户,8043万元,取得了良好的社会效益和经济效益,中银服务品牌的社会美誉度进一步提升。

31年前,年仅21岁的李华成用铁丝把一块写着“中国银行德州支行”的牌子挂在了第二招待所楼前的一棵树上,没有彩旗,也没有花篮,就这样中国银行德州支行开业了。根据德州支行人力资源部经理李华成的回忆,“中行开业筹建在1983年,那时连办公的地方都没有,当时筹备组负责人在第二招待所租了六间房,我们把洗脸盆、床垫、床铺等所有的东西搬出去,再弄了几张桌子,这样就有了最初的办公场所。”李华成介绍,开业那时相当简单,连现在的小卖部开业也比不上,当时他用铁丝把那个牌子捆到树上,相当简单。

成立初期的德州分行,发展定位于支持外贸部门发展出口贸易,努力增加出口商品生产,增加

外汇收入。已过耄耋之年(82岁)的原业务科科长李墨轩回想31年前的光辉岁月,仍然记忆犹新。“我办理的第一笔外汇业务就是德州无线电三厂从日本引进零部件,当时这笔业务可是轰动德州。”李墨轩介绍,自1985年起全面履行国家外汇外贸专业银行职能,1992年在德州区域最早成立国际结算部,率先开办信用证项下进出口押汇、进出口结算贸易融资、个人实盘外汇买卖、远期结售汇等新业务,支持了德州第一个外汇贷款引进项目。

随着中国银行由外汇外贸专业银行向国有股份制商业银行的转变,1987年,德州分行有了第一个储蓄所,地址在外贸基地公司。风险管理部副主任季永昶到德州分行报到的第一天起就一直做

信贷业务,他说:“1983年我们一共才20个人,我们骑着自行车跑业务,当时我们落实上级‘谁出口创汇效益好,就优先支持谁’的信贷原则,想尽各种办法保证外贸企业完成出口产品收购计划。在扩大出口创汇的同时我们还支持电子、纺织、医疗等行业的技术改造,我们引进了美国摩托罗拉公司的移动通讯设备和工具后,德州人民才知道‘大哥大’长啥样子。”

31年之后的德州分行,已经设立8家管辖性支行,12家经营性支行,1家市行营业部,形成了遍布全市的金融服务网络。截至2013年9月末,全行的资产、存款、贷款总额已达到145.51亿元、121.30亿元和94.02亿元。

从20年前的大众维修站到今天的汽车服务品牌 瑞驰4S店填补东城空白

本报记者 孙婷婷



市民在位于大学东路上的德州瑞驰一汽大众4s店选购。 本报记者 王小会 摄

20多年前,上海大众首次入驻德州。德州属于较早一批引入上海大众汽车品牌的城市。同时,在当时的德州市场,汽车品牌几乎为零,在这片未知而又空白的土地上,上海大众以其经久耐用、德系卓越品质迅速扎根,并赢得了德州人民的青睐。今年3月3日,德州瑞驰汽车销售有限公司于大学东路1527号盛大开业,填补了经济技术开发区市场的空白。

“1992年7月,上海大众德州特约维修站入驻德州,负责全市几百辆车的维修工作。”瑞驰汽车销售有限公司总经理周喜第回忆起来,当时销售与维修是分开的,购买汽车需要国家调控,通过机

电公司从上海总部购买。德州瑞驰汽车销售有限公司开业后,为了节省客户时间,增加了取送车特色服务,并推出走进小区,让客户了解大众汽车的服务。“服务更加贴近客户,服务好每一位进店客户。”

20多年来,上海大众以其经久耐用、德系卓越品质迅速扎根,并赢得了德州人民的青睐。“1997年一位客户购买的第一代polo,一直没有舍得卖掉。”周喜第介绍,1997年,看重德系品牌以及其安全性能的市民胡先生,购买了一辆第一代polo,伴随他创业成功,之后更换志俊、领驭。目前,胡先生更换了帕萨特,而胡先生的儿子购买了新款polo,儿媳买了

了朗行。

时代在不断进步,在国民经济增长的背景下,德州人民的经济水平也迎来了一个小高峰。如今,各类汽车品牌纷纷入驻德州地区,德州市场的汽车品牌与20多年前早已不可同日而语。时间的沉淀,更加证明了上海大众的德系精良品质。2014年新年伊始,崭新的上海大众4S店正在筹备酝酿中,3月3日,德州瑞驰汽车销售有限公司于大学东路1527号盛大开业。出于对经济技术开发区目前空白市场的考虑,也是为经济技术开发区居民提供便捷服务及更好地促进企业成长的考虑,大学路德州瑞驰4S店应运而生。

24小时服务 解后顾之忧

上海大众德州瑞驰汽车销售有限公司,于2014年3月3日正式开业。严格按照德国大众全球最新标准设立的上海大众4S店,是德州地区首家突破上海大众传统伞状结构,依据最新模块理念展厅设计,而建设的旗舰展厅,展厅内部可同时展示12辆精品展车,同时多达20处各类形式的客户舒适洽谈区域,为消费者提供了舒适的洽谈环境。

截至目前,上海大众德州瑞驰已经成立4个月时间,算是德州地区较为年轻的4S店,但是瑞驰的骨干组成人员却是资深级专家,各部门经理均有10年左右的同行业从业经验,有的高级技师甚至已经为上海大众工作了近20年之久,目前公司又招聘了大量年轻员工,更是为公司注入了无限充满生机的新鲜血液。

今年,上海大众推出了大众轿跑NMC的新产品,还有不断更新换代的New Polo,近期2015款新途观也已闪亮面世。新产品的不断面世也是众望所归。作为优质品牌的经销商,目前公司拥有专业的经上海大众汽车专门培训的销售和维修技术队伍,再结合朝气而强大的销售团队,持续创造佳绩不仅仅是美好愿景,更是公司发展的必然结果。

另外还具有经上海大众专门严格培训的维修队伍,外加24小时紧急服务都能更好地为您解决后顾之忧,使您更省心、放心。本着“让顾客满意,让用户放心”,秉承“敬业进取,追求卓越,永争第一”的核心价值观,及先进的设备,强大的销售、维修队伍,纯正的配件品质,合理公正的价格体系,热情周到的服务,为每一位用户提供全方位的优质服务。

齐鲁晚报

T56

2014年7月29日
星期二
编辑:张晓琳
组版:闫继军

领风

今日德州创刊四周年特刊 · 企业故事