

# 暑期营销秀首期今日收官

## 第二期营销秀7月30日启动,同时公布首期获奖情况

本报7月28日讯(记者 许君丽) 经过15天的风吹雨打,7月29日,营销秀第一期正式收官,前30名的金、银、铜奖获奖名单将于7月30日正式揭晓。同时,7月30日,本报第二期营销秀活动将正式开锣。按照营销秀活动规定,第二期活动首日,本报将向所有小报童免费赠送30份报纸,作为个人“创业启动资金”。

随着第一期营销秀接近尾声,小报童们卖报热情空前高涨,日总订报数过万份。特别是最近几天,小报童营销排行榜“抢金夺银”异常激烈,有机会获奖的小报童纷纷加大了预定量,尤其是10到15名的排名交替较大。根据规定,本届营销秀活动按照每期15天的售报总量,从高到低评选金、银、铜奖。其中,金奖5名,奖励人民币500元;银奖10名,奖励人民币300元;铜奖15名,奖励2015年

《齐鲁晚报》一份,并自动成为本报2015年小记者。首期前30名获奖名单将于7月30日揭晓。

凡参加活动的小报童,本报将免费提供T恤衫一件,免费提供少儿专用生活用品一套(每期活动第15天发放,单期活动参加10天以上有资格获得,两期同时参加者不累加)。29日,各站点将为符合条件的小报童发放奖品,相信这套蜡笔小新主题的少儿生

活用品,会让小报童们爱不释手。

7月30日,本报第二期营销秀活动也将正式开始,不论是已经参加活动的小报童还是刚报名的新报童,当日本报都将赠送每人30份当天的《齐鲁晚报》,营销收入全部归小报童所有,并作为个人“创业启动资金”。之后,小报童利用这些资金以每份报纸0.5元的价格,预定次日的《齐鲁晚报》,如此循环(每名小报童单日

的订报数量不得超过300份)。第二期奖励参照第一期。同时,两期活动全部参加,从未缺席,且每天订报数量不少于10份的小报童获评全勤奖,奖励2015年全年《齐鲁晚报》一份,并自动成为本报2015年小记者。两期小记者活动重复获奖获得金、银、铜奖的小报童,奖金累计发放,铜奖赠报与全勤奖赠报不累计计算,两期都获得铜奖的可累计计算。



## 人多力量大

28日,利群卖报点的小报童们自发组成插报团队,互帮互助,很快就完成了插报工作。

本报见习记者 陈乃彰 摄影报道

## “回北京的最后一天也要坚持卖报”

本报7月28日讯(见习记者 陈乃彰) “我们是到威海度暑假的,但是看到有卖报纸的这个活动,觉得挺锻炼孩子的。所以,就让孩子参加了这个活动。”孙书鸿的妈妈说道。

孙书鸿是北京的一名小学生,今年10周岁。暑假期间,孙书鸿和家人来到威海度假。在一次偶然的的机会,他们看到海边有许多孩子卖报纸,就知道了“营销秀”活动,于是报名参加。目前,孙书鸿已经卖了两个星期的报纸,他说:“回北京的最后一天也要坚持卖报”。

孙妈妈说,刚开始孩子卖报挺难的,被拒绝次数也很多,但是慢慢就卖得很好。每天他会订

20份报纸,不到一个小时时间就全卖完了。通过“暑期营销秀”活动,孙书鸿学到了很多,也得到了很多锻炼。

记者了解到,24日下雨那天,孙书鸿仍然坚持卖报纸。“我觉得孩子在雨下大雨那天表现特别好。虽然开始时一点信心都没有,但是我鼓励他让他继续坚持一会。”孙妈妈说,“没想到,他对卖报纸这个活动还挺执着,真的一直坚持着”。孙书鸿的妈妈说道,以后他们如果还来威海,还会继续参加“暑期营销秀”活动。

7月31日,孙书鸿将返回北京,但是他对妈妈说“那一天我还要来领报纸,卖完后,晚上再走。”

### 小报童作文

## 相信自己,我是最棒的

记忆犹如一本多彩的相册,里面记忆着我那一桩桩开心的事和伤心的事,让我记忆犹新的是卖报纸,里面充满了酸甜苦辣,让我从初次的营销者变为第二年的老报童。

阳光明媚的早晨,闹钟唤醒了我,我伸伸懒腰,快速起床收拾好书包和妈妈一起来到卖报地点——汽车站。排队领报纸再蹲下熟练地插报。看着他们一个个立即在推销报纸,而我却不能,因为今年我要上小提琴课还有文化预习班。只能等到傍晚开始卖报纸。

放学后,我背起了书包开始卖报。第一站汽车站,第二站火车站。我开始不停的抓住每位顾客,有礼貌的对他们说:“叔叔阿姨买份报纸吧!”但销量不理想。我对妈妈说:“太晚了,没有人要买。”但妈妈鼓励我说:“看,不有好几个小报童晚间也在卖报吗?别灰心相信自己一定能卖出去。”我就这样坚持了下来。那天,我非常高

兴,一位叔叔买走了我27份报纸。我很快就回家了。

还有一次我沿着台阶问顾客,结果一位穿漂亮衣服烫发戴眼镜的阿姨狠狠地瞪了我一眼说:“都问几遍了,站一边去,我就不买。”我哭着去找妈妈,妈妈说:“或许阿姨心情不好,或许你都问过了,你应当记住谁问过了,就别再问。还有,如果大家都买你的报纸,那么就不用你推销了,生活中会有一些不如意的事,但你要坚强,相信自己,不要在乎别人说你什么,走自己的路做自己的事。失败乃成功之母。”于是我有自信不再气馁,继续卖下去。

卖报纸让我体会到要有信心,要坚强,要相信自己,我心里默念着:“王沐恩,你是最棒的。”我一遍遍的念,心里就充满了信心,让我从不敢张口到勇敢的坚持下去,甚至连续两天下雨我都坚持把报纸卖完。  
蒿泊小学 五年级一班 王沐恩 记者 王震 整理

## 坚持下去,我就是最棒的

早上,我起床照例在日历上做下标记,令我惊讶的是:今天是我卖报的第12天了。真的吗?我都坚持12天了。

记得卖报的第一天,天刚放亮闹钟就响了我快速起床。在妈妈的“加油”声中,犹豫的走出家门。领完报纸,面对车水马龙的大道,我不知所措;面对来来往往的行人,我张不开口。我该怎么办。这时妈妈打电话给我,鼓励我要勇敢、

自信。听完妈妈的话,我深吸一口气,一咬牙鼓起勇气,迎上一位叔叔:“叔叔,今天的报纸有世界杯的消息了解一下吧!”叔叔笑笑说:“小姑娘还关心世界杯,好,我要一份。”我迅速的把报纸递给叔叔,心里乐开了花。没几分钟我把报纸又推销给了一位爷爷。接下来,方法对了,也自信了,报纸很快就卖完了。回到家,拿报纸的手又酸又痛,白嫩的脸也晒得红红的满是汗水。可我心里却像吃了蜜一样甜。接下来的几天,我不但卖掉许多报纸,还感悟到父母挣钱的不易与待人接物的对话方式。

回首十几天的卖报经历,我感慨万分。但我最想说的是:坚持、坚持、再坚持,我就是最棒的。

城里中学 初二七班 徐涵 记者 许君丽 整理



## 排行榜

第一期(截至7月28日)

名次	姓名	份数
1	段佳林	2497
2	鲁博源	2030
3	刘栋生	1923
4	姜文豪	1787
5	王沐恩	1696
6	毕中兴	1642
7	苗佳慧	1520
8	程鸣翔	1360
9	周晓冬	1335
10	梁凯	1300
11	陈鹏睿	1280
12	赵茂森	1240
13	王钰涵	1146
14	姜佳好	1090
15	许好好	1035
16	何世昌	950
17	宋彦君	800
17	梁瑗祝	800
19	贺佳康	770
20	郭阳	705
21	孙梓允	690
21	纪昊	690
23	题兴亮	670
24	唐佳蔚	660
25	郑小博	642
26	于宸浩	630
26	姜书腾	630
28	房韩	600
29	马霖	560
30	李建智	540
30	李英文	540
30	潘留飞	540

记者 许君丽 整理

## 祥府家酒,好喝不上头

白酒作为中国古老历史的传承,代表了中国酒文化的传统与经典,吉斯集团利用享誉中外的烟台地产水果资源,在发扬中国传统酿酒技艺基础上,研制出具有专利技术的水果白酒酿造工艺,首开水果发酵蒸馏白酒之先河,诠释了中国特色白酒的新时尚。既有独特浓郁的果香,又有传统白酒的醇厚与舒爽,回味悠长,且不含甲醇和甲醛等有害成分,具有“好喝不上头”的特点,实为倡导健康、引领时尚、激发活力的新一代白酒的上乘之作。

jisì 吉斯集团  
烟台吉斯波尔葡萄酒有限公司出品  
服务热线: 400-658-2211  
http://www.gisbelle.com

