

有事您说 热线:96706123

掺假蜂蜜泛滥，“原生态”蜂蜜卖不动了

历城西营几十吨成熟蜂蜜遭遇销售难题

如今正是蜂蜜的销售旺季,但在历城区西营镇,百余名蜂农却眼着一桶桶成熟蜂蜜发愁。历城区花神养蜂专业合作社理事长孙继贵介绍,这些年,蜂蜜市场良莠不齐,掺假蜂蜜频现,已经影响了整个蜂蜜市场。作为以养蜂、放蜂为生的蜂农来说,损失更为惨重,几十吨的蜂蜜面临销售难题。

文/片 本报记者 王倩

蜂农 三四千斤蜂蜜 才卖了几百斤

7月30日,天空阴沉沉的,偶尔飘过的几朵乌云,一如蜂农孙继贵的心情。连续几天来,作为养蜂专业合作社理事长的孙继贵,一直在为蜂蜜的销路奔跑,30日一大早,他再次召集合作社理事会在自己的商业门头上开会研究。这已经是他们几天来的多次碰面了。

蜂农 三四千斤蜂蜜 才卖了几百斤

大家聚在一起,几瓶蜂蜜摆在茶几上。所有人无心沏上一杯甜甜的蜂蜜,反而看着几瓶蜂蜜,点燃香烟郁闷地抽起了烟。

作为一名养了30多年蜜蜂的蜂农,孙继贵心里似乎有说不完的委屈和“不平”。这些年,蜂蜜市场完全被打乱了,掺假,伪劣产品充斥着这个市场。“孙继贵无奈地摇了摇头。

称,今年高温、干旱,蜂蜜的浓度高,质量也比往年要好一些,但销量却不好。与孙继贵相比,同样有着30多年养蜂经验的王明水更加郁闷。“今年蜂蜜产量低,总共才三四千斤,往年这时候也应该卖得差不多了,但是今年到现在才卖了八九百斤,这可如何是好啊?”王明水说,养蜂十分不容易,风餐露宿不说,还需要做重体力劳动,但只要能够产出高品质的蜂蜜,并卖个好价钱,他们就会感到高兴。但今年,销售难题让每个蜂农都发愁。

孙继贵解释,而在此之前,他们生产的大多是未成熟的蜂蜜,也就是蜜蜂将花蜜采集回蜂巢之后,在很短的时间内就要把这些物质取出来,而与成熟蜂蜜相比,未成熟蜂蜜的市场价格仅为其一半,而且浓度也仅仅在38、39度,与成熟蜂蜜的42度相差甚远。

这些未成熟的蜂蜜都作何处理呢?而又是如何流入市场的呢?蜂农李明如介绍,他们农业合作社总共有120多家蜂农加盟其中,之前70%以上是未成熟的蜂蜜,主要是供给一些蜂产品加工企业,而加工企业回收这些蜂蜜之后,要进行人工脱水,将蜂蜜浓度提高,“浓度每提高一度,就要脱掉3斤水。”而在其中,不乏有黑心商家对蜂蜜进行掺假,通过添加糖浆做成掺假蜂蜜。

正因如此,使得整个蜂蜜市场遭遇信任危机。30日下午,记者致电济南当地一家蜂产品公司,工作人员坦言:“市场上假蜂蜜太多了,甚至很多超市里卖的都是,市民对蜂蜜虽然很喜爱,但是无论如何都不信任了。”



▲蜂农从蜂箱中取出蜂蜜。



▲蜂农在灌装蜂蜜。

每卖出一斤,捐2元钱资助贫困群体

爱心蜂蜜开售,市民可拨打96706126预订

本报7月30日讯(记者王倩) 采访中,记者了解到,西营镇目前蜂蜜储量在几十吨以上,因为整个蜂蜜市场的信任危机,这些原生态成熟蜂蜜面临销售难题。花神养蜂专业合作社理事长孙继贵表示,为了帮扶贫困群体,也同时打造出西营蜂蜜品牌,每卖出一斤蜂蜜,他们将捐出2元钱资助贫困群体。

教您一招

“一闻、二看、三手感”分辨真假蜂蜜

本报记者 王倩 蜂蜜虽然不是生活必需品,但因其营养丰富,口感香甜,受到不少人的喜爱。根据多个市场的反馈信息,市场上的掺假蜂蜜泛滥,有的市场甚至六七成都是掺假蜂蜜。面对鱼目混珠的蜂蜜市场,很多假蜂蜜甚至能达到以假乱真的地步,而对于缺乏专业知识的市民来说,又该如何进行鉴别呢?蜂农李明如介绍,可以通过“一闻、二看、三手感”来辨别。李明如称,真蜂蜜闻上去会有特有的花香味道;从感官上来看,真蜂蜜虽然比较黏稠,浓度高,但是整体色泽清透,光亮如油,看上去比较通透,而且用手接触真蜂蜜,真蜂蜜的黏度较大,当从一个容器倒入另一容器时,真蜂蜜不会出现“断线”的情况,拉丝部位也非常有弹性。记者也从网上进行搜寻,有网友提供了白纸渗透、冷藏结晶检验两种方法,市民不妨进行鉴别试

失主求助本报 感谢好心人

本报7月30日讯(记者李文平 实习生 程鹏鹏) 近日,市民程女士向本报热线求助,想寻找一位拾金不昧又不留名的好心人。“只知道好心人姓康,40岁左右的女性,但是没有任何联系方式和信息,非常感谢您。”程女士说。

程女士回忆说,7月25日中午11点多左右,下班骑自行车回家,包放在自行车的后座上,从荣泰小区出来经堤口路,不过几分钟的时间就到家了。回到家里直到接到姐姐的电话,她才发现在自行车后座上的包丢了。

原来,程女士的姐姐给她打电话,接电话的却是一个陌生的声音,经了解才知道妹妹的包丢了,接电话的正是捡包的人,捡包人也正着急联系失主呢。程女士丢的包内有一百多元现金、一部手机和医保卡及其他会员卡。程女士是退休职工,现在在荣泰小区做小时工。

当天下午4点左右,捡包人与程女士约好在荣泰小区南区有健身器材的小广场见面,见面后程女士说出钱包内物品,经证实无误后,好心人将包归还给了程女士。好心人告诉程女士,她是在荣泰小区7号楼的南北小路上捡到包的。好心人只说自己姓康,把包还给程女士后没有留下联系方式和姓名就走了。“现在我连他住哪里都不知道,不过我猜想应该就在附近住,真的非常感谢这位好心人。”程女士说。

“看到失而复得的手机和其他东西我非常感激,可是我联系不到这位好心人,希望通过本报表扬一下这位拾金不昧又不留名的好心人。”程女士说。

中国休闲沙发领导者

好沙发 选顾家

8.16

全民顾家日

为爱放价 只在顾家

买顾家居重奖超级跑车特斯拉

赢取特斯拉一年使用权

顾家沙发: 红星美凯龙店西厅一楼 55530177 银座家居中心店西厅一楼 55559508 银座家居北园店三楼 83160158 顾家软装 银座家居北园店三楼 83160312 欧亚达北园店一楼 67727688 红星美凯龙店西厅一楼 55530177 居然之家北园店三楼 55592823 La-Z-Boy功能沙发 银座家居中心店西厅一楼 55559981 东亚家居二楼A2-208 85955698

齐鲁晚报 生活日报 广告中心 服务电话

广告中心客户部: 0631-82963188 82616676 (文倩) 85196557 85196552 85196150 85196158 设计部: 85196177 85196155 财务部: 0631-85196568 拓展部: 0631-85196866 (主任直) 85196289 85196137 85196138 85196139 省内代理部: 82608360 82963199 省外代理部: 82616688 82616800 汽车工作室: 85196006 房产编辑部: 85196627 都市消费编辑部: 85196668 旅游编辑部: 85196613 财经编辑部: 85196616 健康编辑部: 85196681 教育编辑部: 85196190 生活日报经济专刊部: 85196191 85196182 85196643 地方广告部: 82966943 85196050 85196272 85196184(传真) 地址: 济南市经十路16122号 邮编: 250004

中奖者于力找到啦! 10万大奖新闻追踪——融汇爱都感谢全城市民

经过多方努力,通过媒体的寻人报道,7月26日,“买房,晚报帮您出首付”活动一等奖中奖者于力走进了融汇爱都售楼处。“在售楼处现场,我们已经为于力先生准备好了一切需要的资料,包括户型图和相关的合同版本。”融汇爱都置业顾问郭惠惠称,通过再次介绍,了解,于力先生已经决定购买融汇爱都85㎡的房子,只需要交上相关官付款,再与融汇爱都签订网签合同后,于力就可以到齐鲁晚报领取10万大奖了。

寻找于力, 愿刚需住房梦

融汇爱都为什么要寻找于力,融汇爱都的营销总监融汇爱都:“融汇爱都最便宜的房子首付款只需要19万,扣除中奖的10万先,于力仅仅需要付9万就能可以在南城拥有一套两室的房子。如果找不到于力,大奖作废了,对于融汇爱都来说,仅仅少卖了一套房子,可是对于购房者于力而言,可能就是失去一个住房梦的破灭。”融汇爱都介绍,融汇地产多年来一直肩负着“融汇世界成就梦想”的使命,进入山东后,位主要以服务刚需客群为主,承担应有的社会责任。近期,融汇爱都还签约了第二路小学,为小区所有的业主解决了孩子的教育问题。“不论是于力也好,还是其他购房者也好,我们愿意帮助每一个刚需购房者去实现他们的住房梦,只要他们住在融汇建造的房子,我们就会想尽办法让他们实现安居乐业的融汇梦,这就是我们大力寻找于力的初衷。”

此次“寻找于力”活动,也获得了全城市民的多次帮助,不少购房者向主办方和融汇爱都提供线索。当事人于力,在7月26日走进了融汇爱都的售楼处,他称,当初融汇爱都打出“于力,你在吗”的广告后,他身边不少亲朋好友问是否是他,在确定了中奖之后,他做足了功课,以最快的速度到了售楼处现场。“搞定了,有了自己的房子,正在想着买房的事呢,现在居然中奖了,真是想不到,真是太惊喜了!”在售楼处,于力多次表示感谢齐鲁晚报和融汇爱都的用心帮助,让他实现了他的购房梦。“我是今年最幸运的人,安居、立业的梦想一步一步要实现了!”

南部学区房盘, 成于力首选

融汇爱都为什么会选择融汇爱都,于力表示,因为有了孩子,正想考虑换房子的事,他给妻子和孩子一个稳定的家,所以才想要买房。“我的首付款不是很多,可是搞定了孩子,总得有个新房住,南边房子的环境好,而且正在建高架,交通很方便,都成了我的首选。”于力称,当时是听朋友介绍才决定去融汇爱都看看,他第一次看就非常满意,“户型很合理,价格也要比周边大盘便宜,又有学区,还是现房。”于力说,他近期考察了很多楼盘,发现还是融汇爱都最适合自己,性价比最高,看到齐鲁晚报推出的“买房——融汇爱都首付”活动中有融汇爱都的二手房,就毫不犹豫地去报名参加了。“虽然扫了两遍二手房,可是当时真没想到会中奖,我还正发愁怎么凑首付呢。现在好了,我真幸运!不光中奖了,还有那么多人那么努力地通知我,才没有让我的住房梦落空。”

据了解,购买融汇爱都的业主,大部分是年轻刚需购房者,“我们的房子在南部的几大楼盘中,价格不高,户型也是经过融汇地产多年实践引入进来的最好的户型,要受年轻购房者的欢迎,现在又签约了学区,房子该有的配套,基本都已全部配齐了。”融汇爱都置业顾问郭惠惠称,融汇爱都是今年6月签订的90年名校第二路小学,正式成为学区房,在学区确定后,并没有像别的开发商一窝蜂去宣传,主要考虑的是为刚需购房者服务。

全城市民, 感谢您的热心帮助

如今,于力已经找到,为了感谢全城市民的倾情帮助,融汇爱都近郊推出首期6万㎡两房,首期8万享三房的优惠,85—130㎡现房,7600元/㎡起。同时,【美学区·精英乐】第二期融汇爱都幸福学区杯活动8月快乐归来,届时欢迎大家参加! (楼市记者 李艳婷)