

齐鲁晚报昌润·莲城杯报童营销秀



第二期小报童每天早上很早来到邮局排队,大多都在附近买点吃的,一边吃着早饭一边排队等候。

报童营销秀颁奖典礼17日举行

小报童们快来报节目吧,展示自我的机会来了!

本报聊城8月6日讯 首期“昌润·莲城”杯报童营销秀已圆满结束,第二期活动也已接近尾声。报童营销秀颁奖典礼敲定在8月17日举行,孩子们抓紧来报名吧,展示自我的机会来了!

这几天,小报童们已陆续开始报节目了,大家纷纷想在这个舞台上展示自己。小报童王世聪和王世鹏报名表演双人舞,孩子妈妈特别支持,准备在家多训

练,争取让孩子有好的表现。小报童谢雨含的爸爸说,这几天都在紧锣密鼓地排练中。李玖荣的妈妈给孩子报名当主持人,张子豪也报名参加了朗诵。小报童张晓楠要展示自己的舞蹈功底,石倩涛则想来一段武术表演。

为了给孩子们一个展示自我的平台,“昌润·莲城”杯报童营销秀将在第二期活动结束后,举办隆重的颁奖典礼,典礼上要

为获奖小报童颁奖,并举办演出。不管你有舞蹈特长、歌唱天赋,或是能跳舞舞、有武术功底,都可来报名,让小伙伴们看看你的小绝活儿。首期小报童抓紧时间报名吧!筛选节目时间另行通知。

报名电话:8451234。
报名地址:齐鲁晚报·今日聊城编辑部(兴华西路古楼街道办事处2楼)。

营销明星:肖菲

用礼貌打动路人卖出900份报纸

在育新街熙攘的人群中,几乎每天都会看到一个小女孩在卖报,一位老人用自行车驮着一堆报纸跟在后面。她就是小报童肖菲,今年十一岁了,老人是他爷爷。目前为止,她以900份的成绩稳居第二名,她说,卖报的诀窍就是“礼貌”。

“一般上午在育新街,大概能卖40份,然后在附近餐厅卖大概20份,再到铁塔商场,基本上这一天的报纸就卖完了,如果还没卖完,我就再去龙山商场。”肖菲介绍着。一旁的路人说,小姑娘说话很甜很有礼貌,和孩子说话很舒

服,愿意买她的报纸。肖菲羞涩地笑了笑,除了地点的选择,她还有自己独特的技巧,她说:“卖报纸首先要有礼貌,见人就问,不管他买不买,多问肯定有好处。卖报的时候自己要大方,不能扭扭捏捏,即使别人不买也要说谢谢。”

肖菲说,等卖报挣了钱,要把其中的一半捐给福利院,另一半留着自己买一些学习用品。一旁的爷爷微笑着说:“我很支持她卖报纸,可以从她学到吃苦的精神,自从卖报纸以后,她就开始帮着做一些家务,改变真的很大。”

河北小朋友远道而来参加卖报

本报聊城8月6日讯 从四川远道而来的小报童刘沁楠这几天卖报时,多了一个小伙伴,她叫郭一帆,今年九岁,来自河北邯郸。原来,一帆的爸爸和刘沁楠的爸爸是同事,一帆爸爸听说刘沁楠在参加小报童活动时,感觉是锻炼孩子的难得机会,专门回河北老家把女儿接来参加小报童活动。

郭先生说,他一直在聊城工作,女儿和妻子在老家,虽然

他每月都回家几次,但和女儿间的感情也会有些生疏,他通过同事得知了这次活动,感觉不错,就专门把女儿接来让她参加。一方面可以增加一些陪女儿的时间,增进感情,另一方面,也想让女儿得到锻炼。

小一帆刚开始卖报时,每问完一个人就回来找爸爸,她认为“是爸爸让我问的,问完我就回来”,并不知道让她问的目的是什么,直到后来才慢

慢明白。爸爸也一直教育她,要关注过程,在过程中学习很重要。

记者观察发现,小一帆卖报时通常双手托着报纸给买报的人,她说这是爸爸要求的,卖报要有礼貌,而且要注意自己的言行举止,她在卖报中学习一些学校学不到的东西。今年报童营销秀活动迎来了两位外地小朋友,欢迎他们的到来,预祝他们在活动中过得愉快。

不少孩子卖报后才知钱从哪来

第一次知道爸妈赚钱辛苦,因此养成了节俭习惯

本报聊城8月6日讯 参加小报童活动的孩子基本在6—10岁,这些孩子往往不知钱从哪来,该怎么花。一位7岁报童妈妈说,孩子甚至一直以为钱是从银行直接取的,没钱了去银行自然有钱给。而参加报童后,孩子们才对“钱怎么来”有了更多认识,同时养成了节俭的习惯。不少家长反映,孩子买东西前知道问价了,贵的不舍得买;有的还发生了将辛苦赚

的钱藏得太严,睡一觉后连自己都已找不到的趣事。

6日上午,岳宗宇的爸爸说,要是放以前,孩子肯定觉得自己干活了,得喝点饮料补偿补偿,但现在孩子却说“不用买,我喝水!”“关键是我说不花他的钱,他还是不要,我觉得挺感动。”

小报童李兆宇来自莘县,三年前来聊与姨妈生活。爸爸是长途客运司机,妈妈是公务员

在乡镇工作,平时只能尽量抽时间来来看他。“卖报赚钱,给妈妈买最爱吃的瓜子。”他说,他常想爸妈,但他也知道爸妈工作辛苦,所以他要照顾好自己的学习,让爸妈放心。

姨妈的儿子王子豪参加了首期小报童,王妈妈说,昨天儿子想买一瓶水,三元钱,但他想到卖好几份报纸才能赚三块钱,就没舍得买。“孩子变化很大,这个活动很好,明年还会让他参加。”

小报童用诚恳态度换来“大单”

本报聊城8月6日讯 (记者 窦晴) 6日上午,正在合报纸的王紫慧忽然抬头问记者:“阿姨,还有8月1日的报纸吗?”记者不禁有些纳闷,因为这个问题,王紫慧前两天已经问过一次。她的朋友李旺昕和肖菲带着羡慕口吻说:“王紫慧可幸运了!她有了一单大生意!”

原来,8月1日,驻扎在五星百货路口的王紫慧遇到一男性市民,对方要将她所有的报纸都买下来,因为报纸上有他们公司需要的东西,王紫慧开心地就将报纸卖给了对方,没想到第二天,那人又来了,想让她帮着找找8月1日的报纸,对方还想买。

要知道,寻找隔天报纸是很困难的,但不忍心这位市民失望,王紫慧回去后问了十多

人,才从一名没有卖完的小报童那里,买到16份报纸,并亲自送到对方公司,价格依旧是每份5毛。对方被她的诚恳态度打动,记下了她的电话,并告诉她报纸还不够,如果还能找到报纸,他将高价购买,绝不让孩子白费力气。

正因那位市民要得急,王紫慧才逢人地问,但她没说,她并没有打算卖高价,而且王妈妈也说:“人家要买你的报纸,你还是每份5毛卖给人家就行,别的咱不要。”王紫慧很认同妈妈的说法,“人家买我的报纸,就是支持我,我不能沾人家的便宜。”

