

LUXURY QUESTIONNAIRE

“2014山东奢侈品消费星光榜”问卷调查

主办：齐鲁晚报 贵和购物中心
GUIHE PLAZA

D08

齐鲁晚报

都市消费·调查

2014.8.8 星期五



您的性别：A:男 B:女
您的年龄：A: <20岁 B: 20岁—30岁 C: 30岁—45岁 D: 45岁—60岁 E: >60岁
您的学历：A: 高中 B: 大专、本科 C: 硕士 D: 博士及以上
您的婚姻状况：A: 未婚 B: 已婚
居住地：A: 济南地区 B: 山东其它地市
您的年收入：A: <3万 B: 3万—5万 C: 5万—7万 D: 7万—10万 E: 10万—20万 F: 20万—50万 G: 50万以上

消费行为篇

- A01 您是否想过或已经购买过奢侈品?
A: 没想过、也没购买过 B: 想过、但没购买过
C: 想过、曾经购买过
- A02 您对奢侈品的第一印象(可多选):
A: 时尚标志 B: 优秀的产品 C: 高品位追求 D: 社会地位
E: 炫富标志 F: 其他
- A03 您倾向于购买或购买过哪些种类的奢侈品(可多选):
A: 钟表 B: 珠宝服饰 C: 服装 D: 鞋子 E: 箱包 F: 化妆品
G: 音响电器 H: 烟酒 I: 高档汽车 J: 游艇、私人飞机 K: 其他
- A04 您购买奢侈品的频率:
A: 每年一到两次 B: 每年三四次 C: 每个月一到两次
D: 每个月多次 E: 不固定 F: 从来不买
- A05 您购买奢侈品的原因是什么(可多选):
A: 展示财富、地位 B: 社交、送礼 C: 追求高品质生活
D: 自我享受、消费满足 E: 展现个性 F: 消费从众、跟风
- A06 您会为了购买奢侈品而节约开支吗?
A: 完全不会 B: 会节约一定的开支 C: 会节约大量开支
D: 会节约开支甚至考虑贷款或分期付款 E: 其他
- A07 您购买奢侈品的主要购买地是哪里(可多选):
A: 居住地 B: 北京上海等国内大城市 C: 香港、澳门 D: 境外
F: 其他
- A08 您打算购买奢侈品时会关注哪些方面(可多选):
A: 品牌新品 B: 材质做工 C: 款式设计 D: 历史价值
E: 品牌口碑及知名度 F: 代言明星 G: 售后服务 H: 性价比
I: 流行趋势
- A09 您是否了解或想了解奢侈品背后的文化内涵?
A: 不了解、也不想了解 B: 不了解但想去了解 C: 了解一些还想去了解 D: 非常了解，并持续关注和学习中
- A10 您是否曾考虑过或已经购买2万元以上的高档手表:
A: 不考虑，不会买 B: 考虑过，暂时不会买 C: 考虑过，想要购买
D: 考虑过，已经购买 E: 已经购买，并会继续关注购买下一块
- A11 您认为选购高档腕表最重要的是(可选三项):
A: 走时精准 B: 功能复杂 C: 具有收藏价值 D: 是否使用贵金属及珠宝 E: 品牌历史 F: 艺术设计及产品文化追求
G: 售后服务 H: 大众认知度高 I: 其他
- A12 您通常通过什么途径、什么方式了解奢侈品的信息(可多选):
A: 电视 B: 报纸 C: 网络 D: 期刊杂志 E: 平面广告海报
F: 品牌直投杂志 G: VIP订阅 H: 奢品俱乐部 I: 店铺咨询
J: 其他
- A13 您最近一年用于购买奢侈品的费用大约是多少人民币?
A: 无此类支出 B: 5000以内 C: 5000—9999 D: 10000—29999
E: 30000—100000 F: 10万以上
- A14 您认为使用年收入的多少比例购买奢侈品比较合适?
A: 10%以下 B: 10%—20% C: 20%—30% D: 30%—50% E: 50%以上
- A15 您觉得国际奢侈品牌在中国应该采取降价促销策略吗?
A: 绝不降价，因为奢侈品本来就是因为昂贵而美丽 B: 不应该降价，因为奢侈品靠价格与普通品牌区分开来 C: 不应该降价，这样会使品牌形象打折 D: 应该偶尔降价，这样可以扩大销量 E: 应经常降价，奢侈品价格虚高

奢侈品牌篇

- B01 下列哪些服饰品牌是您最喜欢的(限选5项):
A: 香奈儿(CHANEL) B: 迪奥(Dior) C: 古驰(GUCCI) D: 普拉达(PRADA) E: 阿玛尼(Armani)
F: 范思哲(VERSACE) G: 华伦天奴(Valentino) H: 波士(HUGO BOSS) I: 登喜路(Dunhill)
J: 唐纳卡伦(DKNY) K: 杰尼亚(Ermenegildo Zegna) L: 博柏利(Burberry)
M: 纪梵希(Givenchy) N: 巴利(BALLY) O: 芬迪(Fendi) P: 赛琳(Celine) Q: 托德斯(TOD'S)
R: 菲拉格慕(Salvatore Ferragamo) S: 盖尔斯(GUESS) T: 杜嘉班纳(Dolce&Gabbana)
U: CK(Calvin Klein) V: 霍根(HOGAN) W: Max Mara X: 宝鲨(PAUL&SHARK)
Y: 路易·威登(Louis Vuitton) Z: 迪拉(GIADA) Z1: 巴尔曼(Balmain) Z2: 其它
- B02 下列哪些箱包品牌是您最喜欢的(限选5项):
A: 爱马仕(Hermes) B: 路易·威登(Louis Vuitton) C: 迪奥(Dior) D: 古驰(GUCCI)
E: 华伦天奴(Valentino) F: 普拉达(PRADA) G: 登喜路(Dunhill) H: 芬迪(Fendi)
I: 蔻驰(COACH) J: 乔治·阿玛尼(Giorgio Armani) K: 博柏利(Burberry)
L: 蒂芙尼(Tiffany) M: 托德斯(TOD'S) N: 日默瓦(RIMOWA) O: 其它
- B03 下列哪些腕表品牌是您最喜欢的(限选5项):
A: 百达翡丽 B: 朗格 C: 爱彼 D: 宝玑 E: 宝玑 F: 江诗丹顿 G: 积家 H: 伯爵
I: 雅典 J: 芝柏 K: 宇舶 L: 卡地亚 M: 格拉苏蒂 N: 劳力士 O: 欧米茄 P: 真力时
Q: 沛纳海 R: 万国 S: 百年灵 T: 肖邦 U: 帝舵 V: 豪雅 W: 浪琴 X: 万宝龙
Y: 雷达 Z: 其他
- B04 下列哪些珠宝品牌是您最喜欢的(限选5项):
A: 梵克雅宝 B: 宝格丽 C: 卡地亚 D: 蒂芙尼 E: 肖邦 F: 伯爵 G: 勃艮第
H: 万宝龙 I: 尚美巴黎 J: 施华洛世奇 K: 格拉夫 L: 戴比尔斯 M: 宝曼兰朵
N: ENZO O: 其它
- B05 下列哪些化妆品品牌是您最喜欢的(限选5项):
A: 那莲娜 B: 兰蔻 C: 海蓝之谜 D: 雅诗兰黛 E: 欧珀莱 F: 莱珀妮 G: 兰芝
H: 迪奥 I: 碧欧泉 J: SK-II K: 希思黎 L: 香奈儿 M: 芭比布朗 N: 资生堂 O: 娇兰
P: 阿玛尼 Q: 雪花秀 R: 后 S: 高田贤三 T: 纪梵希 U: 欧舒丹 V: 科颜氏
W: 娇碧 X: 茱莉蔻 Y: 娇韵诗 Z: 其它
- B06 您认为以下哪些特性是奢侈品品牌必不可少的:
A: 可靠的质量 B: 尊贵的服务 C: 彰显身份的品牌价值 D: 时尚的设计
E: 源远流长的文化内涵
- B07 您认为奢侈品品牌以下哪些方面在国内、国外存在明显差别:
A: 产品的价格 B: 款式更新速度 C: 服务范围和水平 D: 店员的素质 E: 购买便利程度
- B08 您认为目前进驻中国的奢侈品牌最急需改进的工作:
A: 上架新品与全球同步 B: 提高售后服务质量，享有与全球同等待遇
C: 定价缩小与国外差距 D: 增加二三线城市专卖店及专柜数量
E: 关注年轻消费群体的需求 F: 请中国明星做形象代言
- B09 您所在地区奢侈品品牌专卖店的开设情况:
A: 非常少，不能满足本地有需要的人群购买 B: 比较合适，符合地区的购买能力及购买人群
C: 专卖店过多，超过地区消费承载能力 D: 不太清楚
- B10 您认为奢侈品品牌在您所在的地区专卖店定位如何?
A: 定位过高，超过地区高端消费者的消费能力
B: 定位合适，与地区高端人群消费相符
C: 定位偏低，品牌定位高端的主打系列并没有在当地落户 D: 不太了解
- B11 您认为您所在地区已进驻的奢侈品品牌缺少怎样的服务?(可多选)
A: 一线大牌产品系列不全，一些高端产品需要异地或境外购买
B: 售后服务中心当地没有，箱包、钟表等产品维修清洗需要寄往总店及境外，服务周期长
C: 一些新款产品需要预订，已有产品系列存货不足
D: 店员对于品牌了解不够，不能有效讲解品牌产品及为顾客做好导购建议
E: 当地的品牌走秀活动及VIP客户活动较少

感谢您的填写!

请完善您的个人联系信息，我们将抽取10名幸运读者给予丰厚礼品。

个人联系信息：

姓名：_____ 联系电话：_____

有奖投票方式：

问卷邮寄：请将此页报纸填写剪下，邮寄至本报。

地址：济南泺源大街2号大众传媒大厦3楼306都市消费工作室。

网上投票：登录齐鲁晚报网首页(www.qwb.com.cn/)

点击“2014山东奢侈品消费星光榜调查问卷”按钮进入投票页面。(投票截止日期至8月底)

