



# 卖报接近尾声小报童们冲刺啦

## 孩子们全力以赴,为争取更好名次,有的一天订300份报纸

本报聊城8月10日讯 本报暑期营销秀马上接近尾声,小报童们坚持到底,没有一个懈怠的,孩子们也拿出十足精神,准备最后冲刺。9日领报时,所有报纸销售一空,一份没剩下。小报童孙振扬、肖菲、王天露更是全力以赴,一天订了300份报纸。

本期报童营销秀将在11日结束,孩子们15天的奋战也马上结束了,大家这几天没有丝毫放松,而是更加投入,坚持到最后。小报童孙振扬、肖菲、王天露三人的卖报排名虽然很靠前,但他们一天仍各订了300份报纸,争取更好名次。  
小报童孙振扬背着书包,

腰上挎着腰包,把报纸整理好放在书包里,就开始了一天卖报。妈妈有时跟着他一起,有时他一人独立完成。别人都着急赶快整理完报纸好抓紧卖报,他则是仔细整理报纸,规规矩矩地将报纸放在书包里。那天订了300份报纸,他从早上7点多,卖到晚上8点多。“挺累的,

可是到最后了我要加油。”小报童王天露由于每天订的报纸多,妈妈总先把一部分放在邮局,等卖完一些再去领。王妈妈说,有一次孩子卖报纸卖到晚上11点多,回家后就累得睡着了,妈妈心疼孩子,但坚强的王天露不说累,第二天照样很早就来领报纸。

报童营销秀马上结束了,孩子们更加争取。9日那天领报,所有报纸销售一空,一份没剩下,连工作人员都觉得不可思议。小报童们和家长说,活动给他们带来太多的收获,他们很舍不得结束,很想继续参加,等明年活动发起之时,他们一定再参加。

## 感冒发烧仍坚持卖报

10日,在花园路与东昌路口,记者见到因发烧不得不两次中断卖报的小报童魏广浩。他发烧一度近40度,才请了几天假,病刚好,坚强的孩子又继续来卖报。因家里人都有事,9岁的魏广浩身体又很虚弱,姐姐就请假来陪他卖报。刚开始,在别人不买自己报纸的时候,小广浩也曾想过要放弃,但他依然坚持了下来,因为他认为只要有人买他的报纸就有希望。小广浩特别喜欢卖报,但就在他信心满满时,突如其来的感冒让他有些力不从心。姐姐说,一开始发烧,他虽身体

很不舒服但还是坚持了下来,直到发烧接近40度,实在受不了的才肯罢手去输液。当他感觉身体好点了,就继续来卖报。但由于前几天突然降温,天气转凉,小广浩的感冒复发,他不得不又停了几天。这不,昨天感觉身体恢复差不多的小广浩又来领报了,怕弟弟身体虚弱,姐姐专门请假来陪弟弟卖报。姐姐说:“弟弟很喜欢卖报纸,而且在卖报过程中我看到了弟弟的坚持,我也很支持他参加这个活动,这也是他不错的一段人生经历,我肯定要给他一些鼓励。



雨中打伞卖报,锻炼自我。

营销小明星王天露>>

## 每天上演“铁人三项”

小报童王天露目前以1690份的报纸销量位列第三名。他一大早不但要参加游泳训练,还要徒步卖报,有时偶尔骑上几次自行车,可真快成了“铁人三项”。有时卖报要到晚上十点多才收尾,这么高强度的生活,小天露靠着一股毅力一直坚持下来。

天露说,今年暑假在妈妈鼓励下,他参加了第二期小报童。刚开始由于卖报不顺利,他不愿再去,是在妈妈鼓励与指导下,他才再次站在路口。“我很快通过‘慧眼’找到卖报‘诀窍’,在别人忙着上班时不要去问,也不能只停留在十字路口。”他走南穿北,小卖部、快餐店、医院、烧烤城、香江市场等,都成了他常去的地方。渐渐地,他销量不断增加,现在每天能卖300份。

这几天天气不好,天露不小心摔了脚,但丝毫没有影响到他卖报情绪。在卖报中,他也遇到很多感动的事。他说,一天晚上,一位骑摩托车的叔叔看到他站在路灯下,手里拿着几份报纸,急忙刹车把剩下的三份报纸都买走了,令他十分感激。还有一次,他冒雨在烧烤城卖报,一位吃烧烤的叔叔要买走剩下的五十份报纸,他知道叔叔是在同情自己,就没答应,硬是冒雨卖完了剩下的报纸。

天露说,卖报虽辛苦,但他尝到了快乐。他在卖报中锻炼成长,且懂得了无论做什么事都要有信心,有毅力,坚持不懈。他说:“我要感谢妈妈,谢谢她这一路陪伴与支持,我还要感谢报社,给我这次锻炼的机会,明年暑假我还要卖报,卖报因我而精彩!”

### 卖报心得

## 为今后自食其力打下基础

放暑假了,妈妈让我去卖报纸,因为妈妈想锻炼一下我和别人交流的胆量,更重要的是让我体会赚钱的不容易。

记得卖报第一天,早晨五点,我和妈妈早早的起了床,背上小包,带上零钱,我们就去邮局领了30份报纸,然后就去汽车总站卖报了。第一次卖报纸,心里有点紧张,我抱着30份报纸,从东走到西,又从西走到东,就是不好意思开口。但看到别的小朋友都主动问叔叔阿姨,我也鼓起了勇气,问了好多人,但他们都急急忙忙的赶路,没有人理我,当时真的很沮丧,向霜打的茄子一样。

这时,一位开三轮车的叔叔大大向我招手,我赶紧跑过去问:“大大,卖报纸吧。”大大果然买了一份,我越来越有信心了,一份接一份的买,大多是叔叔买走了我的报纸。最后剩一份报纸的时候,很长时间也卖不掉,我心里想:坚持就是胜利,我一定要坚持到底。我灵机一动,跑到附近的小商店里对叔叔说:“叔叔,你买份报纸吧。”叔叔很爽快的买了,大功告成,30份很快就卖完了。

通过这次卖报活动,我感觉不仅锻炼了自己的胆量,还让我懂得了父母的辛苦与赚钱的不易,所以,我还要继续锻炼自己,为了以后的自食其力奠定一些基础,同时,我学会了,无论什么事情都要找窍门,动脑筋。

小报童——张芯源

## 2014暑期营销秀明星榜 (第二期)

排名	编号	姓名	总数
1	223	李旺昕	3300
2	259	肖菲	1750
3	278	王天露	1690
4	210	杨一冉	1570
5	221	孙振扬	1430
6	233	韩王鑫	1300
7	238	刘若涵	1140
7	217	吕玉凡	1140
9	209	齐凤东	1090
10	224	王紫慧	1080
11	287	张淼鑫	990
12	219	郑守庆	870
13	248	刘沁楠	860
14	201	雷家祥	840
15	220	高昕宇	770
16	211	张芯源	750
17	226	李丰兆	730
18	234	杨子晗	720
19	258	姚旭奥	712
20	244	张帅	680

整理 记者 刘云菲 实习生 冯秀颖  
截至10日总销量  
(注:试卖成绩不计入总数)



文/本报记者 刘云菲  
实习生 肖兰兰 冯秀颖  
片/本报记者 李军

# 绽放最美微笑,擦亮水城名片

## 百大金鼎“农商银行”杯微笑大使摄影大赛启幕

“巧目倩兮,美目盼兮。”伫立在聊城最繁华的街区,金鼎商厦十年间,始终以微笑示人,用诚信、责任、奉献服务水城的千家万户。8月11日,在金鼎商厦十周年店庆到来之际,百大金鼎、聊城农商行携手发起微笑天使摄影大赛,寻找最迷人的微笑,擦亮城市的名片。

在这座城市,有这样一群微笑天使,她们气质优雅,笑靥如花……让真诚和善良,在微笑中洋溢着感人肺腑的芳香。她们的存在,让我们拥有更为愉快的购物、消费体验,感受更为舒暢的美好生活。

光影交织中,时代变迁里,金鼎商厦循着城市发展的脉搏,十年间,以魅力无限的真诚笑容对待水城人民,形成一切为了顾客满意的服务理念,让人们感受走进百大,亲情如家的氛围。

聊城农商行的成立则标志着聊城市农

村金融体制改革迈向了崭新的历史阶段,秉承“至臻至善、精益求精、稳健经营、跨越发展”的经营理念,打造一个对股东负责、践行社会责任、备受群众信赖、文化、品牌、形象高度统一的高品质银行。

在金鼎商厦十周年店庆到来之际,百大金鼎、聊城农商行携手发起微笑天使摄影大赛,寻找最美微笑天使,用影像记录那些最迷人、最暖心的微笑,让沁人肺腑的微笑,传递正能量,擦亮城市的名片。大赛专程邀请聊城市艺术摄影学会、摄影家协会、女摄影家协会摄影会员参加拍摄,在9月13日金鼎商厦店庆之日为获奖作品颁奖,并在金鼎商厦、金鼎购物中心两店进行展出。

此外,大赛面向社会各界摄影爱好者,征集农商银行各网点员工、百大金鼎商厦、金鼎购物中心、金鼎百货、新东方商

街、鲁西科技广场、百大三联家电城、连锁公司各门店员工最美微笑照片,照片将公布在聊城百大金鼎购物(LCBDJD)微信平台,投票选举出“最美微笑大使”。

谁的微笑打动了您,就将他(她)的照片+门店+楼层(商场)+名字,以及拍摄者的名字+手机号码,发送至聊城百大金鼎购物(LCBDJD)微信平台,即可参加最美微笑大使评选。要求发送的工作照片一定要清晰,限1张。

初评第一阶段征集时间为8月11日-17日,评选时间为8月18日-20日;初评第二阶段征集时间为8月21日-27日,评选时间为8月28日-30日。两次初评共选出20位选手,并由专业团队最终评出10名最美微笑大使,获奖名单将于9月6日公布。初评、最终评选的“微笑大使”拍摄作者、员工将获得相应的现金奖励。

