

# 完美诠释汽车设计美学 精准把握年轻群体需求

## 雪佛兰全新一代科鲁兹先声夺人

中国汽车市场的消费需求正在发生深刻变化。麦肯锡的研究显示，在年龄段上，未来中国总消费额的95% 将来自“80后”新一代中产阶级。如何更好地满足年轻消费者的审美需求，并体现出品牌自身的鲜明个性以及创新精神，这是摆在汽车设计师面前的一道现实难题。

纵观国内的紧凑型中级车市场，充满活力和个性化创意的汽车设计理念已变得越来越普遍。5年前，首次进入中国的雪佛兰科鲁兹，凭借动感的造型和优异的操控，成就了超过百万的销量佳绩。5年后，顺应年轻消费者的审美变化趋势，全新一代科鲁兹又为我们诠释了汽车设计美学的真谛，在引领潮流的同时，带来最富乐趣的驾驶体验。

目前，“80后”用户占据乘用车用户总数的40%以上，外观和内饰设计在成功车考究要素中占比不断攀升，“以貌取人”成为中级车消费者存在的现象。雪佛兰科鲁兹设计团队的市场调研也发现，在紧凑型中级轿车领域，外形、空间和性能占年轻消费者购车需求排名的前三位。究其根源，“80后”更勇于表达自我，善于彰显个性，在选车时更看重上述设计元素。

有鉴于此，全新一代科鲁兹依然延续和强化了动感外观设计，整车犹如一头蓄势待发的美貌豹，位于前脸的双格栅，打破了原有的一体式几何设计，凌厉地拉开了上下比例，显得动感十足。较低的前后悬架增强了外观的紧凑感与运动

感。车顶采用Fastback(快背)设计，尾以下倾的车头设计，提升了空气动力学性能和燃油经济性，风阻系数达到0.28。

年轻人购车不仅强调彰显个性，同时也很注重家人的用车感受。新款科鲁兹在外观上体现了酷炫风格的同时，并未牺牲乘坐舒适性，借助更为高效的设计，车内空间得到优化，如腿部空间较上一代车型增加22毫米，可调动静相宜。内外兼修。其主色调黑白等的色调，也进一步提升了驾驶乘客的参与感。

此外，顺应中级车内饰设计趋势，新款科鲁兹在材质和工艺选用上可圈可点，细节处理堪称“精致”，如车身内外焕然一新的接缝

装饰，内饰大面积采用马鞍棕色，将不同材质和最适当的藏色相接。

推出更高的档次，为时下的中级车市注入了一股新锐力量。




**一年一次 钜惠秒杀**

活动时间：8月23日

扫一扫 关注有奖哦！

咨询电话 0537-5153555

地址：济宁市新327国道润府河桥东188米路北（圣达汽车城内）

## 23届省运会“斯巴鲁”杯拳击圆满落幕

8月15日下午，23届省运会“斯巴鲁”杯拳击决赛(男子组)在全民健身广场体育馆落幕。在当天进行的甲组11个级别争夺中，各个代表队的比赛选手共同为大家展现了一场高水平的比赛。

斯巴鲁汽车作为23届省运会指定用车单位，冠名了整个拳击比赛。很多喜欢斯巴鲁的朋友听到拳击两个字，就会不

约而同的想到斯巴鲁的核心技术之一——水平对置发动机。水平对置发动机工作时就像拳击手的直拳一样，直接、有力!水平对置发动机顾名思义，就是发动机活塞平均分布在曲轴两侧，在水平方向上左右运动。使发动机的整体高度降低、长度缩短、整车的重心降低，车辆行驶更加平稳。发动机安装在整车的中心

线上，两侧活塞产生的力矩相互抵消，大大降低车辆在行驶中的振动，使发动机转速得到很大提升，减少噪音。

斯巴鲁一直致力于提高驾驶者的驾驶感受和车辆的安全性，喜欢斯巴鲁的朋友可以到金宇汽配城济宁斯巴鲁4S店赏车试驾，现在到店试驾还有精美礼品赠送!(张效良)

## 金宇家居金秋公益在行动

秋高气爽，丹桂飘香。金宇公司为了回报社会，展现爱心，8月31日，将在金宇家居卖场举行“家居奥斯卡——金宇建材、家具金秋盛典”大型公益促销活动。你买家具，我就捐款。顾客购买家具，金宇公司按商品总价值3%捐款慈善总会，慈善总会将颁发证书给消费者。

本次金宇家居的促销活动与以往有很大不同，为了回报济宁市民而加入了更多的公益元素。比如8月31日这一天，顾客来金宇不管买不买商品都会获赠中秋月饼1份，还可参加千元以上商品以1元

## 海马汽车大型抢购会现场福美来M5遭疯抢

海马汽车济宁鑫源公司10周年庆典暨海马汽车大型抢购会，于8月17日在海马汽车济宁鑫源店隆重开启，现场人气火爆，抢购激烈，仅仅两个小时成功订交车90余辆；现场冰箱大礼、洗衣机、电饼铛等多样奖品幸福抽奖狂送不停，掀起阵阵购车高潮，海马汽车大型抢购会携海马明星车型福美来M5、海马S7现场为大家带来了千元礼包，购车豪礼、幸福抽奖重重惊喜乐享不断！让

这个夏天有太多不一样。

福美来M5凭借A级车里最美车型、最长车身的风采，A级最强底盘，前麦弗逊式后5连杆独立悬架的操控，搭载了1.6L自然吸气发动机，有效节约燃油，以及装备了最高级别ESP车身动态稳定控制系统、同级少有HHC坡道辅助系统等30多项跃级配置，将为您的驾驶保驾护航，为您带来更幸福的有车生活。

活动期间，海马汽车还推出超值信贷政策，日供不到50元，就能轻松拥有售价7.89万元的手动精英型车型。“352小月供·轻松贷”只需30%超低首付，50%弹性月供，20%的无息尾款，还有长达12个月的尾款展期。

“精英计划”金融政策，首付仅两成，最低首付1.5万即可将福美来M5轻松“贷”回家，多种金融政策回馈新老用户，敬请关注。(孙涛)

润华广汽丰田高新区店·等您到 9点  
0537-2932888



扫描右侧二维码  
即刻体验最帅车



雷凌 10.78万 即刻拥有史上最帅中级车  
8月23日 雷霆登陆 济宁万达广场

润华广汽丰田济宁高新区店 销售热线：0537-2932888  
济宁市高新区327国道88号 润华汽车广场