



齐鲁车市速递

润华天莱举办Jeep全路况体验日活动



8月16日,Jeep全路况体验日活动在济南奥体中心北广场举行,吸引了数百名准客户的积极参与。享誉73年的全球SUV专业制造厂商Jeep为此次活动带来了一套专业SUV的评判标准——Trail Rated专业SUV四驱能力评级体系。考核严格的Trail Rated四驱能力评级体系认证包括牵引力、循迹性、机动性、通过性、涉水能力五大评级标准,通过现场设置的专业设施充分展现了Jeep全车系的强大越野实力,为消费者上演全路况SUV专业评测的精彩大戏。通过现场体验,Jeep准车主对于车辆的性能有了深刻的理解,当场便签下订单,现场成交数不断创新高,气氛十分火爆。

利华晟雷克萨斯客户关爱活动结束



8月16日,由利华晟雷克萨斯4S店主办的以“最战骑士·纯享动力”为主题的雷克萨斯客户关爱活动在济南国际跑马场倾情上演,全省近百名雷克萨斯车主齐聚一堂,依次进行了马厩参观、观看马术表演、骏马骑乘、答谢晚宴等体验环节。在专业马术教练的讲解演示下,广大雷克萨斯车主深度了解了马匹驯养知识,并和性格迥异的汗血宝马亲密接触,感悟自然的灵性和生命的意义。作为目前山东地区最新、最大、设备最豪华的LEXUS雷克萨斯豪华会所式4S旗舰店,济南利华晟雷克萨斯一直坚持“矢志不渝 追求完美”的品牌精髓和“顾客为尊、盟友至上”的服务理念,力求为全省客户提供最完美的服务体验。

雷诺全国试驾团购会济南站收官



8月16日,全国首发,“雷诺汽车全国试驾团购会济南站”完美收官,场面火爆。在雷诺品牌聚集的专业赛车场地中,激情动力和无与伦比的同级车操控性能完美体现,车友在这里尽情地享受雷诺汽车的驾驭乐趣,近千人共同见证了雷诺卓越性能,智能科技匹配完美的操控性及全系欧洲5星安全标准。本次活动不仅可以亲身体验科雷傲、纬度、风朗及塔利斯曼等车型,同时还能享受团购钜惠价,100台现车供应,热销史无前例。好车、好价、好优惠,是本次活动的最引人瞩目的焦点。

东风风行S50试驾会圆满落幕



8月15日,济南鑫泉风行汽车4S店成功举办东风风行S50试驾会。试驾路线由鑫泉风行汽车4S店出发,沿途经过经十路—阳光100—二环南路—到达南部山区小门牙景区。一路开来,充分感受到该款车充足的动力、加速顺畅,车内空间宽大而舒适。据了解,这款车于今年8月刚刚上市,是东风风行首款家轿,定位于“高品质越级轿车”,它提出“均衡高品质+突出卖点”的产品力,将有望激发大量A级车消费者的购车期待,成为这一市场上的越级新标杆。

劳斯莱斯亮相济南恒隆广场



8月16日,劳斯莱斯汽车授权经销商、福日旗下青岛合泰汽车销售有限公司在济南恒隆广场携带旗下车型,首度邀济南媒体及贵宾观赏品鉴,将劳斯莱斯汽车经典元素和创新设计精致完美呈现,为山东区域消费者带来一场独享奢华的试乘体验活动。劳斯莱斯汽车(青岛)做为山东省唯一授权的品牌代理商,始终秉承“力臻完美(Stride for Perfection)”并超越客户期待的原则,通过全系列产品、至美至臻的专业团队以及独特的Bespoke客户定制计划,为最尊贵的劳斯莱斯汽车客户提供最完美的专属服务。

奇骏式崛起:热销背后的数字DNA

如果说新奇骏是一部史诗般的大片,那么销量无疑是与票房或收视率等效的硬指标。近日,最新销售数据出炉,新奇骏再度交上一份漂亮成绩单,7月份12300辆的销量再创历史新高。回顾上市以来的销量曲线,新奇骏创造一个又一个纪录,审视这些纪录,或许能够破译“奇骏式崛起”的DNA序列。

数据见证“奇”迹,
新奇骏谱写“纪录进行曲”

下半年伊始,7月份,新奇骏凭借12300辆的市场表现,赢得下半年开门红,继续谱写着“纪录进行曲”。我们不妨去聆听下,那些新奇骏创纪录的精彩乐章。

纪录1:连续3个月进入万辆俱乐部。5月11058辆,6月11596辆,7

月12300辆,新奇骏连续三月碾过万辆,且呈逐月攀升态势。

纪录2:连续4个月进入TOP10阵营。新奇骏3月26日上市后,4月即以9130辆的销量一举杀入TOP10阵营,5月升至TOP7,6月更杀入城市SUV TOP3高位。7月再创销量纪录的新奇骏,势必将写就连续4月进入TOP10的纪录。

纪录3:跻身主流城市SUV市场TOP3。新奇骏一上市即搅动主流城市SUV市场,新奇骏在6月份即杀入主流城市SUV TOP3,上演后来者居上的传奇。

纪录4:3-7月唯一销量正增长主流车型。回顾新奇骏上市以来的主流城市SUV市场,其是唯一始终保持正增长的主流车型。

纪录5:2.5L排量车型销量占

比64%。新奇骏在北京的订单中,高达64%是2.5L排量车型,其中又以顶配车型订单居多,这并非个案,良好的销量结构说明,新奇骏的高端级别已经得到了消费者的广泛认可。

据知情人透露,新奇骏斩获的订单早就突破了6万份,但受制于工厂产能,未满足消费者的火热需求。随着产能的爬升,新奇骏的市场当量将全部释放。

成绩源于出色,
全景“数读”产品DNA序列

分析新奇骏的产品DNA序列,不难发现,其核心竞争力,就在于领先同区隔市场的的产品力“代差”优势,这从其诸多臻于同级之巅的数字指标即可见一斑。

DNA序列1:同级最长2706mm

轴距。4643×1820×1725mm的超大车身尺寸,让更有同级唯一LED远近光大灯作为点睛之笔。同级最长的2706mm轴距和660mm的超大后排腿部空间。

DNA序列2:世界首创3A公路稳行系统。集成ARC主动行驶舒适控制系统、ATC主动循迹控制系统、AEB主动发动机机制动辅助系统,以尖端科技开创极致享受。

DNA序列3:同级独有超级四驱系统。包括可在2WD、AUTO、LOCK模式间自由切换的4×4-i智能全模式四驱系统、B-LSD电子制动差速锁、YMC动态扭矩控制系统、可设定速度的陡坡缓降控制系统、上坡辅助系统在内的诸多先进配置。

DNA序列4:同级最优4大“绝配”。新奇骏搭载同级唯一可停入三

种泊车位的IPA自动泊车辅助系统、豪华品牌方配备的AVM全景式监控影像系统、智能感应式全电动尾门、ITS预警式整体安全系统等一系列全球领先又极致实用的智能科技。

DNA序列5:同级最佳7.1L综合油耗。新一代7速手自一体XTRONIC CVT智能无级变速器,配合MR20DD缸内直喷发动机及QR25DE发动机,享受同级最低7.1L(2.0L 2WD CVT)、8.3L(2.5L 4WD CVT)百公里综合油耗。

纵观新奇骏的产品DNA序列,其在外观、空间、性能、经济、安全、售价等消费者注重的所有方面均有领先同级的表现,更是以“既城市又越野”形成产品力“代差”优势,从而以高性能、高智能、高价值的“三高”指标,重新定义了城市SUV的产品力坐标。(天祺)

润华济青零点店
地址:济南市历城区二环北路555号
(二环东路高架北首路西)
电话:0531-88772111

润华汽车公园店
地址:济南市经十西路润华汽车公园
(京福高速西口西行四公里路北)
电话:0531-87297866

山东鸿发森泉汽车销售服务有限公司
地址:济南市经十路124号省体育中心西侧
电话:0531-82787000

山东兆瑞汽车销售服务有限公司
地址:济南市历下区工业南路60-1号
(华达汽配城东邻)
电话:0531-88938866