



暑期 营销秀



本报邹城“九龙家电杯”第二季暑期营销秀今日落幕

20小报童15天卖报近3万份



两名小报童在卖报纸。本报记者 李慧 摄

本报邹城8月21日讯 (记者 黄广华 李慧) 22日,本报邹城第二季“九龙家电杯”暑期营销秀活动迎来最后一天。20余名小报童在15天内卖报近3万份,其中小报童孟天普以1300份的数量高居榜首。

邹城“九龙家电杯”暑期营销秀活动自8月4日启动以来,吸引了近30名中小学生参与。小报童们在烈日酷暑中,奔跑在邹城的大街小巷坚持卖

报,成为了这个夏季邹城市区一道独特靓丽的风景线。

在过去的半个月时间里,小报童们发挥着自己的才能,用心的将手中的一份份报纸交到市民手中、心中。市民无不欣赏这些孩子的勇气和机灵。

“我的付出得到收获,我每天的坚持是对的。我还要继续参加暑期营销秀活动。”小报童孟天普高兴地说,参加这个活动,让他在平时学习上

更有动力了,他有信心明年继续夺冠。

“只有勇敢迈出第一步才能收获成功,只有坚持每一步才能累积成长的动力。”在孟天普的妈妈眼中,儿子最大的变化是说话更有条理了,“之前他虽然不算内向,但是也不怎么会说话,参加这个活动,锻炼孩子的思维模式,还学会了省钱,卖报一天下来也舍不得乱花钱买东西了。”

孟天普的妈妈说陪

在孩子身后,看他双手递出每份报纸都是一次成功的积累,孩子得到了锻炼,做家长的也是最大的收获。

本届“九龙家电杯”暑期营销秀活动,将根据小报童们累积的售报数量,评选出一等奖1名,二等奖2名,颁发获奖证书以及奖品;三等奖3名,颁发获奖证书以及奖品。除了获奖的6名小报童之外,其他全勤的小报童也将获得纪念奖。

妈妈日记

儿子学会了坚强

转眼活动马上要结束了,营销秀活动让夏夏懂了很多事情,明白了很多道理。

从一个怕吃苦、没上进心的孩子,变成不怕累、意志力很坚强的孩子。每天看到儿子的进步和转变心里很欣慰。

刚开始,天比较热。卖报途中,夏夏喊累、喊热,基本上每天都会说这些话,那个时候我很担心他要放弃。

虽说他每天都喊累,但他从说过要放弃的话。我发现早上领报纸时,他会去看单子,看看谁领的多、谁领的少,他看到有的小朋友领的有10份、20份等,最多一百多份。

“妈妈明天我不要60份了,我要20

份,你看有小朋友领20份的。”夏夏说。听到这话,我心里揪了一下,这孩子怎么一点上进心没有,不和多的比,要学少的。

那位大哥哥要150份,你要和他比……

下午要报纸的时候,夏夏要了70份,增加了10份,完全出乎我的意料。

每卖出一份报,他就会高兴地手舞足蹈。我知道那些叔叔、伯伯、阿姨们每买他一份报纸都是对他的鼓励。

现在每天在街上卖报纸,他也不喊累了。“爸爸在外面赚钱哪得多累啊,我走这些路不算什么。”夏夏说。

小报童周孜夏的妈妈

儿子不乱花钱了

暑假期间,儿子孙浩然参加了齐鲁晚报举办的暑期营销秀活动。

经过十几天的卖报活动,我感觉到儿子突然长大了,而且变化特别大,变的成熟、懂事、自信了。他卖报锻炼了胆子,增加了勇气,改变了以前胆小怕人的坏习惯。

他体会到爸爸、妈妈挣钱的不容易,改变了以前乱花钱的不良嗜好,用自己辛苦挣的一点钱给妈妈买礼物,学会简单的花钱和找零钱。

在街头、店铺卖报,开拓了视野,学到了很多课堂上学不到的知识,度过了一个快乐、健康、有趣的假期生活。

孙浩然的妈妈

现场花絮

儿子的蜕变 让人觉得欣慰

周孜夏的一首《卖报歌》,吸引了不少路人,市民纷纷驻足购买报纸。

“卖报的辛苦和对陌生人的交流,都是对孩子的一种锻炼。在卖报过程中,小报童们相互帮助,交流心得,也和陌生人拉近了距离。”周孜夏的妈妈说,从小锻炼沟通能力是最好的选择,也是营销秀活动最成功的地方。

暑期营销秀活动以来,周孜夏早早来到领报点,“早来一会就能早领到报纸,在各个报亭还没有开门的时候就能卖出去。”周孜夏的妈妈告诉记者,短短半个月时间,儿子更加懂事了,每天都知道给家长倒好洗脚水,学着电视上的模样为爸爸、妈妈洗脚。早上起来总是看到他早早地为我们挤好牙膏,儿子的蜕变让人感到欣慰。从开始参加闹情绪到后来的主动打电话增加订报分数,思想认识上是个不小的转变。

不经意间,周孜夏的妈妈看到儿子的日记本,关于卖报的日子已经写了20多页了,记录了他遇到的挫折和喜悦,总结的经验和卖报的方法。

“孩子的这种体会是宝贵的,希望这样的活动经常会有,可以唤起孩子的斗志和融入社会的信心。”周孜夏的妈妈说。

本报记者 李慧

卖报心得

卖出一份报纸 对我都是鼓励

8月11日,我看《齐鲁晚报》,25天百余名卖报童卖报10万份!

看了这个标题,我心中一惊,心想:我也要体验卖报的艰辛,从中体验到快乐。

真是无巧不成书,8月18日,我在新华书店门口发现了齐鲁晚报的叔叔正在发报纸。我把想法告诉了爸爸、妈妈,他们非常支持我参加这项活动,当晚便给我报上了名。

第二天,我就开始卖报纸了。我先去基品快餐店,走到一位阿姨面前“阿姨,要份报纸吗?”阿姨二话不说问:“多少钱一份?”“5角。”阿姨从包里掏出5角钱递给我,我接过钱,对阿姨说了声谢谢。

收到第一张钱,我心中无比兴奋。这是我卖出的第一份报纸。接下来一份份报纸从我手中售出。

匆匆赶路的人,买一份报纸,竖起大拇指,我收获了鼓励;出租车司机慷慨解囊——“没零钱,不用找”,我收获了关爱;摆地摊卖菜的阿姨,买一份报纸,我收获了感动;年迈的老爷爷,买一份报纸说回家要把我卖报纸的事告诉他孙子,我收获了自信……

通过这次卖报,我体会到卖报是一份很辛苦、很累的工作,爸爸、妈妈工作同样很辛苦。我以后要节约,不再随便让爸爸妈妈买东西了。

遇到困难不能放弃,要继续努力争取,这样才能实现自己的理想。

我更知道、理解了人人都需要关爱、呵护,也许是不经意的一点付出,就会让他人收获很多很多,将来我也会向以上的好心人那样去关心关爱周围的每一个人!

小报童 冯睿涵