



齐鲁晚报《今日烟台》“金舵瓷砖杯”2014年度暑期小报童营销秀系列报道

卖报赚了钱,给妈妈买戒指

小选手高远翔感恩母亲,想用三期活动挣的钱表孝心

本报8月21日讯(记者 王敏) 本报“金舵瓷砖杯”暑期营销秀开始以来,不断有感人的小选手涌现,他们体会到了父母的辛苦。今天我们要介绍的小选手名叫高远翔,他想用三期活动挣的钱给妈妈买个戒指。

别看高远翔只有8岁,他卖起报来可是精神头十足。从参加活动以来,每天坚持上街卖报。第一天30份、第二天80份、第三天100份……高远翔给自己定的目标越来越高。

对于小选手们而言,起床气是每天早上最大的一道坎,高远翔也不例外。“他(高爸爸)每天早上都老早把我喊起来。”说起这件事儿,高远翔撅起了小嘴,不

过脸上却看不出丝毫抱怨的表情,他说参加活动以来,每天早上5点多钟就起床了,现在已经习惯了。

30份报纸的分量对一个8岁的孩子来说,就已经很重了,所以每天高爸爸骑着电动车帮他带报纸,然后站得远远的,让高远翔自己去卖报。

高远翔拿的报纸太多,早上没法全卖完。等天变热了,高爸爸就带高远翔回家,晚上凉快了再出来卖。高爸爸每天看着儿子在外辛苦,说不心疼是假的,但随着活动的进行,高爸爸也想开了,随孩子去吧。

相反,高远翔对卖报倒丝毫没有抵触情绪。记者跟随高远翔卖报时发现,他非常乐观,即使被连续拒绝,也只是笑一

笑,然后又奔向下一位路人。卖报过程中,他忘了看脚下的路,被一根铁管绊倒了,自己爬了起来揉揉膝盖,冲高爸爸“嘿嘿”一笑,又捡起报纸继续卖。不哭不闹的要强个性,让周围商家的服务员翘大拇指。

一般小选手非常卖力时,都是心中早有了打算,想要挣钱买点什么。一问,高远翔也有自己的想法,“想送妈妈一个礼物,买个戒指吧。”

看记者一脸疑惑,高爸爸帮忙解释说:“我和他妈结婚的时候没买结婚戒指,他心里记着了,从第一期活动就报名参加了,前两期活动都上榜了,一直在攒钱。”

高远翔说,他已经看中了一枚戒指,

需要将近2000块钱,他算了下,等第三期活动结束的时候,就能凑够这么多钱了。说完,冲着爸爸“嘿嘿”一笑,又夹着报纸奔向了一名路人。



总店:幸福南路车管所西红绿灯路南

抢购热线:6833777

福山店:福山区原北三路家家悦超市

东200米路北 抢购热线:18853516858

各站报名咨询电话:

芝罘东发行站

姜站长:15563860636

芝罘西发行站

刘站长:15563860722

芝罘南发行站

刘站长:15563860708

黄务发行站

韩易达:15563860653

奇山发行站

李站长:13181648958

凤凰台发行站

宋站长:15563860779

莱山南发行站

王站长:15563860700

莱山北发行站

郭站长:15668099162

开发区发行站

王站长:15563860781

福山发行站

李站长:15563860780

牟平高新发行站

夏副站长:15563860680

暑期营销秀第三期招募

“金舵瓷砖杯”小报童营销秀第三期排行榜(8月13日-21日)

名次	姓名	售报份数
1	高远翔	2000
2	杜明洋	1540
3	娄钰颖	1460
4	栾嘉一	1080
5	于程	1030
6	张广尧	1010
7	王传骏	1010
8	刘震瑜	960
9	宋怡林	810
10	孙焱琪	790
11	高浩博	700
12	郭欢萱	580
13	李振磊	570
14	林熙	490
15	孙亚慧	450
16	黄昊辉	440
17	孙豪	430
18	杨国旗	410
19	张雅文	410
20	王玉翔	410
21	徐梓涵	380
22	柳佳驹	360
23	韩懿	360
24	刘城铭	360
25	王若滨	360
26	林映志	350
27	郝乙晓	340
28	孙雪妮	320
29	纪彦秀	310
30	孙铭	310
31	姜思成	310



郭欢萱是本报牟平发行站的一名小报童,性格开朗的她走到哪儿都能和人聊起来,自参加本报暑期营销秀活动以来,她已经结识了五六個好朋友了。

本报记者 王敏 摄

快乐上学,轻松祛痘!

佐康专业祛痘中心:当次见效,3次显效,20天治好重度痤疮



暑假期间,因大量进食油炸食物,熬夜、上网,许多孩子痘痘滋生或加重了。许多家长关心一个问题:快开学了没有时间治痘怎么办?为此佐康祛痘中心秦主任告诉大家:大可不必为没有时间治痘而烦恼。佐康祛痘中心的治疗方法特别灵活,可根据孩子的作息时间设置适合孩子的治疗方案,既不影响学习,又不耽误治疗。包卡祛痘,拍照为证、在约定的时间治好,治不好全额退款。

专家指出:刚长痘时皮肤炎症损伤轻,好得快,不留疤,及时治疗,可减少炎热潮湿对皮肤的刺激,皮肤恢复得快。佐康祛痘中心根据不同痘友的情况,辨证施治,内调外治,疏通毛囊堵塞的现象,消除炎症,修

复受损毛囊,使皮肤恢复健康,治好痘痘。佐康祛痘中心采用的产品都是苗族草药秘方,纯植物无添加,孕妇儿童皆可使用。入驻烟台8年来,为无数痘友解除了烦恼。

如果你有以下皮肤问题:粉刺、痤疮、青春痘、脓疱、囊肿、痘印、痘坑、过敏、激素依赖、毛孔粗大,请及时拨打祛痘热线报名参加“99元3次”体验健康祛痘活动吧!

刷二维码到店,赠送价值68元纯植补水面膜。当次到店包卡,额外减免祛痘款400元。老顾客介绍新顾客有双份礼品赠送。

以下为烟台部分佐康祛痘服务中心:

芝罘佐康总店:6263931

开发区佐康店:6398791

莱山区佐康店:6726500

福山区佐康店:2132018

烟台佐康网站:www.yantaiqudou.com

佐康总部网址:www.zkqudou.com

全国加盟咨询:18604606080 张经理



扫一扫,加关注,有好礼!

金秋车展盛宴,您还等什么?

金秋到购车忙,买车就到烟台国际车展

本报8月21日讯(专刊记者 原玥)

金秋即将到来,在万众期待的目光中2014秋季车展也即将在烟台国际博览中心拉开序幕。纯电动动力的豪车特斯拉、阿斯顿马丁、F1赛车首次登陆港城,引领豪车盛宴!金秋车展盛宴,您还等什么?

钜惠政策集中释放,低价购爱车

众所周知,夏季是汽车销售的淡季,尽管经销商为增加销量绞尽脑汁,但受到气候的影响,销量与预期相比仍有一定差距,库存压力让经销商们都期待着“金九”

的到来。

对于车商来说,车展是带动销量的好机会,借助车展,车商们通过降价销售来回笼资金,为四季度的销售做好准备,因此,此时正是市民购车的黄金节点。本届车展由厂家直接支持经销商,下放优惠力度。

金秋车展=购车超市

在本次车展上,不仅有近百款新车型亮相,几乎所有的车型都能看到。不少市民反映,现在烟台市汽车经销商分布过于分散,选车达不到最好的效果,但在车展

上仅需半天时间就能看完想要逛的品牌。不仅如此,车展上相近款车型、同等价位车型可以随时进行对比,选择机会更多。

参与活动赠门票,购买门票赢大奖

为了给港城市民更大的优惠,组委会特设关注烟台国际车展微信免费抢票活动,以及微信优惠折扣购票,都将在烟台国际车展微信服务号上进行。看到任意一车展广告(广告形式不限,时间不限,地点不限),拍下后,注明拍摄地点及拍摄人姓名联系方式,上传到烟台国际车展微信公

众平台,将有机会赢取车展门票一张。购买车展门票的读者,还有机会参与抽奖。



烟台国际车展二维码