与孟非零距离
东风风神A30邀您抢票
追梦三十 聚焦第30届齐鲁车展

车商风云

齐鲁车展的三个时期

济南金万通汽车销售服务有限公司总经理 丁峰

从毕业实习到现在,我的汽车职业生涯已有15年。每当和朋友把酒言欢时,总是情不自禁的聊起那些让人记忆深刻的时光,这其中大部分记忆都出自齐鲁车展这个大舞台。对于车展的认知,大概能分为三个时期,在这三个时期内,又有着不同的车展感受。

认识期:2000年,国产轿车奇瑞第一次在齐鲁大地上亮相。在省体育中心举办的齐鲁车展,看上去更像一个多品牌的巡展活动。即使多品牌也只是十几个品牌,但在当时来讲那是让人非常激动的车展了。时任济南国奇汽车销售公司员工的我,带着好奇前来参展。第一次车展公司上下都很重视,最终决定用6台车的庞大规模参与,并在最后时刻搭建了3×5(米)的展台以增加豪华感。第一次,认识到齐鲁车展。

成长期:齐鲁车展成为国内各厂商必争之地,成为山东父老购车的幸福时光,成为汽车从业人员展示提升自己的平台。在经过多年的发展后,齐鲁车展因其巨大的品牌宣传和实销量成为国内比较知名的车展。2007年的齐鲁春季车展上,几家汽车厂商为了争夺VIP展位而争得不可开交。最终奇瑞汽车完胜竞争对手,并以931台的订销记录轰动整个车展,在奇瑞厂家内广为流传。

稳定期:由于场地的限制,齐鲁车展近几年比较稳定,但是齐鲁车展仍是汽车品牌在山东最大、最重要的营销平台。2009年,由于工作调动我进入了金万通汽车集团,当时集团正组建江淮的轿车4S店。当年我带领金天易团队在车展取得170台的业绩,深受厂家的表扬和肯定。后来在和厂方讨论如何打开江淮轿车山东市场时,我只提了一点:全力做好每年两届的齐鲁车展。功夫不负有心人,在多方的共同努力下,2011年秋季车展上,我们在室外搭建了最豪华的室外展台,借助齐鲁车展的平台创造了498台的订销成绩,刷新了江淮在国内车展上的销量纪录。此举震惊了江淮厂家高层,同时打破金万通集团单店十几年的销售纪录。

回想齐鲁车展,有太多的故事无法一一展开。齐鲁车展给了自主品牌提升的机会,提升了省城经销商在厂家的地位,提高了经销商团队,也帮助了我个人成长。感谢齐鲁车展,愿它越办越好。

读者回忆

车展走进了我的世界

□作者:赵磊

1999年,一本名叫《汽车杂志》的期刊吸引了我,自然地走进了我的世界。随着杂志一期期的拜读,渐渐认识了许多汽车品牌与车型,当在路上遇到一辆"小众"品牌时,骄傲地告诉身边朋友其品牌、产地和车型名称等信息,看着他们崇拜的眼神,自豪感油然而生。从对车的无知到求知到知之,慢慢的,自己成为一名真正的车迷。

在2002年9月份,得知舜耕会展中心正在举办车展,迫不及待就去参观。由于当时阅历甚少,见到进口品牌汽车就兴奋的不得了。展厅内斯柯达的Superb、Octavia在当时还比较少见,并且三四十万元的售价在现在看来有些高的离谱。克莱斯勒的300M及捷豹的XJ,放在那时算是设计比较超前,圆润的车身,前脸都是四眼大灯,平时很难见到,索性赶快拿出相机一张张的拍了起来。在路过宝马展台时,由于宝马品牌被广大车迷朋友所认知,更是被围的水泄不通,7系、5系、3系、Z4、还有黑色的宝马摩托车,一辆辆熠熠生辉映入眼帘,气势甚是惹人注目,让人不禁想上前一探究竟。

那年车展上,最让我印象深刻就是斯巴鲁,在蓝色翼豹车旁,着实拍了好几张照片。拍照后又坐到车里体验了下,座椅包裹感十足,黑色内饰很简洁,战斗气息十足的外观让人过目不忘,当时还把这辆车当做以后奋斗的目标。这是我第一次参观车展的经历,同时车展也开始走进了我的世界。

齐鲁车展从1999年开始走过了16个春夏秋冬,渐渐被大家熟知,成为各汽车厂商展示、交流的平台,也成为泉城乃至全省人民赏车、购车的便利途径。我也伴随车展一步步走来,由一名学生成为一位合格驾驶员,与车展共同成长,因为汽车是我们的好朋友、好伙伴,愿汽车离我们更近,愿车展进入更多朋友的世界。

往车事展

本栏目由北京汽车特约赞助

北京汽车 BAIC MOTOR

"我与齐鲁车展"征文启事

岁月荏苒,时光走过16年。从1999年第1届齐鲁车展成功举办,到2014齐鲁秋季车展走进第30届。从第1届到第30届,你可能偶然参与过。在你的身上,总有许多跟齐鲁车展有关的故事。这些故事或开心,或搞笑、或温暖、或辛酸。让我们来听一听你的车展故事,讲一讲车展之缘。是回忆,更是一次铭记。让我们用亲历者的眼光,再一次眺望远方。

活动须知

稿件字数800-1000字;照片以电子版形式投递,要求不低于300万像素

征集截止日期

9月5日

投递方式

邮箱:qlwbqcb@163.com

信件投递:山东省济南市泺源大街2号大众传媒大厦A302-2汽车事业中心

邮编:250014

(请在邮件中注明姓名与联系方式,稿件一经采用,将奉上300元壳牌油卡作为稿酬。)

北京汽车 BAIC MOTOR
万人空巷抢北汽 免费观展赢大奖
65800元北欧全时安全家轿开回家

当你满意于当下的拥有,何以满足你对未来的不断追求?中级车新纪元开创者——新一代东风标致408,不止是澎湃向前,更畅意T+STT高效动力;不止有便利科技,更尽掌All in One集成触控;不止于身心备护,更坐拥3D Safety三维安全……唯有追求不止,才能成就全面领先,助你问鼎人生的"驾"值巅峰。
详询当地特许经销商,或致电客户服务中心400-8877-108。

东风标致 408

同心同行 标新致远
MOTION & EMOTION

PEUGEOT

301		307		308		408		508		2008		3008	
山东泰通	0531-83151111	83152888	淄博金锐狮	0533-2989133		栖霞欣瑞	0535-3378666	济宁致圣	0537-2988307-1		临沂睿狮	0539-2778017	
山东远方泰通	0531-86550000-1		淄博巍狮	0533-3587777		潍坊天狮	0536-7363880	7363808	济宁方科	0537-5261234		临沂骏狮	0539-2776567
济南志和永茂	0531-55562555		淄博蓝狮	0533-2347888		潍坊泰通	0536-8825333		泰安华君东狮	0538-8152888		临沂恒华	0539-8416777
青岛宝狮	0532-85665888		枣庄荣狮	0632-8886111		青州润弘	0536-6132799		泰安致成	0538-8367777		德州天狮	0534-2219206
青岛信和	0532-88721222	88721333	东营天狮	0546-7778307	7778207	诸城宝狮	0536-6152688		威海鑫狮	0631-5999307	5995206	聊城金辰	0635-2921777
青岛庚辰昊狮	0532-86768222		烟台陆通	0535-6015111	6022307	寿光华硕	0536-2233111		荣成鑫狮	0631-7511166	7517799	聊城金狮	0635-2994666
青岛庚辰润狮	0532-82296555		烟台威狮	0535-6105111		高密隆兴	0536-2219988		日照东星	0633-2198111		滨州狮瑞	0543-2210207	3521333
青岛华德	0532-87330000		龙口君泰	0535-8553008		济宁裕龙	0537-2985668	2989307	日照志美欣业	0633-2271888		菏泽鑫狮	0530-5157666
青岛庚辰祥狮	0532-82171111		莱州豪骏	0535-3078408		济宁华源兴狮	0537-2236888		莱芜全润	0634-6026666			