“金九银十”黄金能否回暖

国际金价近两个月以来一直在1300美元/盎司上下徘徊,截至9月1日的盘面情况,国际金价收盘价1286.6美元/盎司,较8月29日下跌0.04%。从今年的表现情况来看,国际金价从年初的1200美元涨至目前的1287美元,也迎来了一小波上涨行情,今年累计涨幅达7%。

随着“金九银十”的到来,实物金开始进入消费旺季,从近几年的行情来看,一般9月黄金价格都会有一波较大的上涨行情,今年9月金价能否如愿走出一波较大上涨行情?目前国际上几大投行对黄金未来的走势并不看好,认为从长期来看,黄金价格依然走空。在国内多位专家看来,受美国经济复苏的影响,即使进入金秋9月,也不大可能出现较大行情。

最近数月以来,金价始终保持在1300美元/盎司附近运行,整体走势不温不火。值得一提的是,由于行情波幅过小,市场对黄金交易的参与热情正在持续减弱,这反过来使黄金走势更为趋弱,形成了恶性循环。进入9月,这一切是否有望发生改变?

在历史上,9月黄金的表现则是比较好的。在过去20年中,金价在9月平均获得3%的涨幅,是一年中表现最好的月份。在8月底至10月,中国以及印度的一系列节日和婚礼季的到来会推动黄金需求。

证金贵金属高级研究员向伟向记者表示,中国和印度的珠宝商和交易商们会在接下来的几周中开始囤货,因此会对黄金价格有所影响。很多交易员都意识到了季节所带来的趋势,他们的买盘会形成动能,因此会推动价格上升,这也是9月黄金容易上涨的主要原因。

事实上,在七八月的走势之中,黄金便弱于往年,9月很可能延续金价的弱势走势。如果9月要走强,需要更多的上涨动能。

向伟表示,就目前情况来看,这个更多的上涨动能可能便是指俄乌局势。俄罗斯目前在乌克兰局势之中纠缠不清,并受到了西方国家的经济制裁,为了对抗压力,俄罗斯开始大举购入黄金。在8月26日的俄乌会谈中,由于乌克兰指控俄罗斯武装入侵不欢而散,就目前情况来看,俄乌局势近期缓和的可能性不大,这或会进一步支撑金价走势。

“黄金目前面临的最大压力则来自于美国。从近期美国经济数据来看,美国二季度GDP年率增长高达4.3%,就业市场也处于近些年来表现最好的时候,而CPI年率增长也控制在最合适的2%位置,这意味着明年美元的升息几乎没有任何阻碍。在经济明显复苏的过程中,人们更愿意购买股票和美元资产,这将对黄金构成长期持续的压力。”向伟说道。

俄乌局势和美元加息预期影响着目前黄金市场的走势,使得金价在今年并没有走出明确的方向。向伟表示,即使将这两方面的影响抵消掉,仅考虑实物黄金9月的需求,也很可能不及往年同期需求,这也意味着今年9月金价表现可能会差于历史多数9月表现,很难出现大涨现象。

威尔鑫首席分析师杨易君表示,近两年黄金协会公布的数据显示,投资与消费需求锐减,2013年引以为豪的“中国大妈”也最终被证明并不高于华尔街,黄金的投资情绪明显低落。今年,来自世界黄金协会的数据显示,印度和中国的黄金消费锐减。2013年度的黄金金秋就提前夭折了,2014年也可能无法出现黄金金秋。

据《北京商报》

资料图

车展邀约,不容错过的金秋盛宴

农行汽车分期业务圆购车梦想

一年一度的烟台秋季车展,在金秋如约而至,烟台农行推出的汽车分期“购车易”品牌,历经6届车展,已成就5600名市民的汽车梦,深受市民喜爱,最快三天办卡、0费率分期,最优车险折扣、从办卡分期到售后服务,为客户考虑无所不至,不少市民通过农行汽车分期亲身体验,真正领悟了农行汽车分期快捷、经济、一诺是金的承担和服务。

本次车展,为满足市民对农行汽车分期品牌的期待和厚爱,烟台农行延续车展优惠政策,凡展会期间分期购车的客户,赠200元加油卡一张,办理“安邦车主贷记卡”的客户,赠鲁信影票2张,凡持印有农行广告门票的客户,到一楼农行展位可抽取奖品,现场加农行微信关注的客户,即有小礼品赠送,同时“加农行微信,抢车展门票活动”即日开始,扫描农行微信,第一时间掌握农行车展优惠活动信息,农行金秋邀约,让我们“分”享快乐、“期”待精彩。

车展期间,烟台农行携“东风风神”、“吉利汽车”开展汽车分期0费率、0利息活动,其中12期分期付款全部实行“零费率”“零利息”特惠(按期还本、无利息、无手续费负担),24期、36期分期付款客户享最低贴息费率,农行发力烟台秋季车展,全城释放购车利好消息。

(一)东风风神

1、活动时间:即日起至12月31日。

2、活动车型:所有乘用车型。

3、活动内容:

12期分期付款零手续费率、24期4%手续费率、36期8%手续费率。

(二)吉利汽车

1、活动时间:即日起至12月31日。

2、活动车型:全球鹰、帝豪、英伦。

3、活动内容:

全球鹰、帝豪(除EC8)、英伦,12期零手续费、24期手续费6%、36期手续费10%。

活动详询:0535-3895599

网友吐槽

象棋队和太极队成银行新目标

上海一家社区支行刚刚开业1个月有余,一位客户经理在健身房结识了一位千万级的客户,购买了其1个月期限的理财产品,贡献了该行理财产品销售的半数指标。有人称,继广场舞之后,太极队、象棋队等已经成为社区银行重点挖掘的客户群。在网友看来,象棋队和太极队有多大潜力呢?

飞吧飞吧小黄鹂:目标群体由大妈转移到大爷身上了,客户经理真是无孔不入呀!

昀耀Elson:广场舞和麻将大赛深得大爷大妈喜爱。

璐璐不爱吃豆腐:潜在客户群体迅速扩增,快打入爷爷奶奶群体。

ICandCdel:广场舞、太极队、象棋队,我来啦!

佛山大叔:今天周一,要陪大妈们跳广场舞,不过俺不是“鬼子兵”,是“党代表”。

萌萌兔:激烈竞争下,实现业务快速增长必须有新的市场和新的客户来源。

“情满翠苑,阳光随行”

光大银行携手翠苑社区举办消夏晚会

光大银行消夏晚会现场

专刊记者 李媛媛

现在的天气中间热两边凉,在这个季节,清凉又多汁的西瓜和傍晚的休闲是消暑的双重选择。为了给大家带来酷暑中的一丝清凉,缓解工作的压力,同时为更好服务港城广大市民,增强公众对银行业务的认识,普及市民金融相关知识,8月27日,中国光大银行烟台分行翠苑社区支行举办了一场以“情满翠苑,阳光随行”为主题的光大银行消夏晚会,精彩的演出给居民带来夏日的欢乐。

当晚7时许,消夏晚会在一支由29人组成的,平均年龄65岁的舞蹈队表演的广场舞中拉开了序幕,记者了解到本次参演的演员都是附近社区的居民。演员们优美的舞姿在灯光的照耀下分外美丽,经过该行的精心策划,合唱、舞蹈、演奏等多种精彩纷呈的节目沸腾了整个社区,吸引了大批居民前来观赏晚会表演,随着晚会一个又一个的高潮,博得了现场观众阵阵热烈的掌声。

晚会还设置了互动环节,将金融知识的现场讲解、咨询、问答及幸运抽奖等与居民互动的节目融入晚会当中,丰富多彩的内容不仅拉近了银行与市民的距离,而且收到良好的宣传效果。台上台下互动,不少市民积极参与,并获得了由光大银行提供的精美礼品。“像这样既能消暑又能学金融知识的消夏晚会,我们大家都特别爱看,希望能经常举办。”观看晚会的于女士高兴地说。

翠苑社区支行是光大银行烟台分行首批取得完整运营资质的社区银行,翠苑社区支行紧紧围绕核心业务开展金融服务,通过错时服务、上门服务满足社区居民储蓄、缴费、理财和提取退休金等基本金融服务需求,通过为社区银行发行专属的理财产品、让社区银行的员工成为社区居民的朋友以及丰富多彩的社区活动,形成银行与社区居民的良性互动。其贴近社区、服务社区的做法获得了社区居民的信任,取得了良好的社会效果。

传房贷利率下调 网友不买账

近日,业界疯传上海某银行下发文件,对首套房认定做出调整,认房不认贷。消息称,该银行认定调整仅针对一手合作楼盘。对此,业内分析称,该政策短期内在上海公开执行落地的可能性不大,上海全面限贷松绑的可能性更微乎其微,但出于计提拨备考虑,或有银行跟风放松盘活楼市存量。对此,网友怎么看呢?

小猫咪:对首套重新定义还不如直接降低贷款利率。

美城机构:重新定义二套房标准,就是新举措。虽然消息化为泡沫,但值得后续关注。

Blue2mm:坐等传言成真时。

惊恐大猫:这才是真正为改善用户需求着想,呼吁央行落实。

小辉辉:有首套,不想再买了,转战国外市场。

Lady121:定不定义、放不放松,我都买不起,不能在根本上解决问题吗?

传媒书生:坊间传闻,可信度不高。