

上海大众汽车品质冠军

1000万现金惠战全省秋季车展



扫描二维码关注上海大众汽车公共平台了解更多车展详情



齐鲁晚报
周刊
2014.9.9
星期一
A19-A26

都市车界

齐鲁秋季车展本周四盛大开幕

时间:9月11日—14日 地点:济南舜耕国际会展中心(豪华品牌及进口品牌展区)
济南国际会展中心(合资品牌及自主品牌展区)

曹俊杰

本周四,9月11日,筹备月余的2014齐鲁秋季车展将盛大启动。自1999年举办至今,已经举办了16年的齐鲁车展将迎来它的第30届。作为山东车市不倒的“金字招牌”,齐鲁车展在发展的16年间,从规模、参展阵容、现场活动等多方面都有了翻天覆地的变化,即将开幕的齐鲁秋季车展超越以往,达到一个全新的高度。唯独不变的,是本届齐鲁车展依旧传承其“能卖车”的特性,为齐鲁大地消费者继续提供便利的一体化购车平台。

山东省内规格最高的汽车展会

历时16年,成功举办了29届的齐鲁车展,凭借“品牌全、展车多、优惠大”的特点,成为了山东消费者购车选车的第一去处。除了满足消费者购车需求之外,齐鲁车展也同样将诸多豪车、新车呈现给车展观众。本届齐鲁秋季车展依旧采用“双馆齐下”的展出模式。值得一提的是,本届车展上将迎来F1赛车级别的汽车品牌——迈凯伦,让观众感受超级跑车魅力。在济南高新国际会展中心,

依然是合资品牌与自主品牌展区。上海大众、一汽大众、东风日产、北京现代、上海通用、长安福特、一汽丰田、广汽丰田、广汽本田、东风本田、东风标致、东风雪铁龙等合资品牌和吉利汽车、比亚迪汽车、江淮汽车、奇瑞汽车、长安汽车、长城汽车、天津一汽等自主品牌均将于车展期间登台亮相。

据不完全统计,本届齐鲁车展参展品牌将达80个,预计亮相的近期新车约20款。参展车型上,从价值数万元的微型车到价值千万元的豪车,涵盖轿车、SUV、MPV、微型及多功能车多重细分市场,为消费者带来最全面的购车选择。

精彩互动尽在齐鲁车展

为凸显齐鲁车展“消费、娱乐”于一体的独有风格,车展组委会联合部分参展商精心打造出诸多车展同期主题活动,引爆车展现场。其中,主办方联合吉利汽车带来免费抽汽车和免费中万元大奖活动,观众只需填写车展门票上的抽奖页,并投入吉利汽车于现场设立的抽奖箱内,即可参与。据悉,车展举办四天时间

里,吉利汽车每天将抽取10个万元大奖,并将于车展闭幕当日抽取最幸运大奖——吉利新金刚五年免费使用权。

爱好摄影的观众还能免费参与“拍客大赛”活动,观众只需拍摄与车展有关的照片,发送至齐鲁晚报车友之家微信(公众号“qlwbeyzj”),就有机会获得由银座汽车赞助的价值千元的奖品。据活动组织者介绍,赛事共分为静态唯美组与展场拾趣组两类,最终将评选出一等奖1名、二等奖2名、三等奖5名。

此外,东风风神、北京汽车、荣威汽车为了让观众更便利地参与车展,均推出了免费抢门票、免票入场活动,详情请关注本刊之前的报道。车展现场,主办方还通过多种渠道传递车展信息,齐鲁晚报和齐鲁晚报网联合举办的车展直播间、车展组委会免费发放的车展官方会刊等将为观众带来第一手购车指导。



New Polo 上海大众汽车 SHANGHAI VOLKSWAGEN | 30th Anniversary

聚焦第30届齐鲁车展 上海大众特约报道

东风风神邀您抢票

孟非与您相约东风风神展区



9月11日,东风风神汽车展区,八折抢风神,多重豪礼送不停,秒杀所有十万元内车型——风神A30炫耀上市,劲歌热舞炫耀皇城,火辣车模佳丽魅力十足,值得您用心期待!车展当天更有非诚勿扰主持人孟非亲临现场,与众位车友粉丝零距离接触。车展期间更有玩游戏免费拿大奖机会,只要参与游戏,就有机会赢取价值300元精美礼品一份,百分之百中奖率。机不可失,聪明的您是时候先人一步!

车展期间,东风风神不仅为您准备了购车价格上的优惠,同时也精心为大家准备了多重大礼等您拿:

- 第一重礼:订车即送金财神一个;
- 第二重礼:车展期间教师购车额外赠送交强险;
- 第三重礼:车展期间订车即送1800元精品大礼包;
- 第四重礼:万元钜惠,百万护航。

八折抢风神,多重豪礼送不停,不用再考虑了,是时候出手了!好玩的游戏,好大的优惠,好多的礼品,这样的机会就快到了,您还在等什么,赶快参加吧!

这不仅是一个车展,这是一场购车的饕餮盛宴,更是一个礼品的豪华派对,您还可能遇见一场浪漫的邂逅!这样的机会,千万不要错过!9月11日,济南国际会展中心,东风风神展台,东风风神与您不见不散!

成功参与抢票的观众,请于9月11日-14日每天10:00至15:00,持预留手机前往济南高新展馆西检票口处(会展西路)领取。

小时代杀出自主狼

北汽E系列“逼宫”A0级合资三强



在自主与合资的对决中,受伤的似乎总是自主。1-6月,自主品牌乘用车市场份额降至37.68%,本属于自主强项的A0级市场也节节败退,销量同比下滑17.0%,唯一能让自主挽回部分颜面的,恐怕就是有着超值小车王称号的北汽E系列了。上半年,E系列累计销售41741辆,相比去年同期增长131%,稳坐自主A0级轿车销量第一宝座。而自2012年3月上市以来,短短28个月,E系列单车型累计销量就成功突破10万辆,正式迈入10万辆俱乐部。

业内基本有这样一个共识,累计销售10万辆,标志着一个车型在市场的初步扎根,未来,只要做好车型的口碑维护和有序更新换代,这款产品就能保持一定的销量份额。随着合资价格不断下探,消费者可以选择的合资车型已经不少,他们为什么要把选票投给自主小车E系列呢?答案就在于产品“超值”。

从产品本身来看,E系列无论是造型、空间还是配置,都不输给合资车。在外观设计方面,E系列颇似奔驰B200的设计,没有以往自主车那种“半吊子”的感觉,成熟大气,能给车主带来面子感。而在空间方面,两厢三厢的双重选择、同级别较长的轴距、类MPV的头部设计,20多处车内储物空间,无疑是非常能打动家庭用户的。在配置方面,E系列坐拥6.5英寸触摸屏、电动天窗、电动折叠后视镜、无骨雨刷、倒车影像等众多越级配置,能甩出合资品牌好几条街。

除了超值的产品力,直接有效的营销策略也是其销量持续增长的助推剂。与竞争对手相比,E系列营销手法最大的不同就在于接地气,多元化,精选择,让目标消费者真切感受到品牌的亲和力。上市伊始,E系列即通过娱乐、跨界等手段,放大其在消费者中的品牌能量。此外,E系列还联手知名婚恋

网站百合网、育儿网站宝宝树以及宠物论坛狗民网展开跨界合作,从最贴近消费者生活的婚恋、育儿以及宠物等生活细节入手,以润物细无声的方式渗透到广大消费者的生活中。

有人说,购买A0级车的消费者是最贪心、最实际的,几万块的预算,却要求什么都有。可从另一个层面来看,正是因为消费者的严苛,才锻造了车企打造入门车型的认真态度,拿出最前沿的科技,最好的工艺来做入门级家轿,不断提高品质,降低价格,最终让利给消费者。更进一步说,E系列在小型车市场与合资相抗衡,不仅打造了自己的产品实力和开拓市场的本领,也为北京汽车培养了基盘客户。当客户认同了小E,未来升级换代时,自然还会考虑北汽的中高级车,这种长远的策略、扎实的态度,才是一个企业做好整个产品序列、获得长远发展的根本之道。

我的路 进无止境

丰富人生路,精彩每一站!

长安福特打响购车超强“站”役,200余场活动站点盛况空前,超多购车优惠幅度惊人,还在等什么,购车黄金时机就是现在,马上行动吧!



扫一扫了解更多活动详情!



进无止境

长安福特 荣誉出品

青岛六和 0532-8667222/86679140
青岛成胜达 0532-8612333
山东福瑞 0531-88916888
山东福康 0531-88727513/88890777
山东福特福 0531-87299888/87299889
济南信达通福 0531-88285888
青州飞达 0536-6132777
邹城宝泰 0537-5218111/5216111
高密润福 0536-2215188
寿光富鑫 0536-5506969
枣庄永成 0632-7679111
潍坊冠成 0536-2283338/2285959
潍坊天盛 0536-7360222/7360211
莱芜华贸 0634-6783666
聊城福特宝 0534-2633331
聊城金福 0635-8534188
聊城五洲 0635-8316677
东营华正 0546-6880666
东营泰瑞福 0546-6098666
淄博鑫汇 0533-2882006
淄博锦腾 0533-6721222
淄博福特鑫 0530-2079777/2079666
滨州京福 0543-5081222
滨州华诚 0543-5068888

烟台裕华 0535-6116111
烟台海之润 0535-6688123
龙口裕通 0535-8556661
临沂福华 0539-8466111
临沂福悦 0539-7675877/7675800
临沂御骏 0539-2023357
威海福鑫 0631-5626666
威海福麟 0631-5379678
日照泰华 0633-8617888
日照泰华 0633-6170666
济宁福泰阳光 0537-2986255/2986266
济宁福泰阳光 0537-5125666
滕州福 0632-5775777
泰安北方福泰 0538-8566696
山东福和 0538-5071333
青岛成致达 0532-80985353
青岛成致达 0532-68082888
青岛成致达 0532-86627333/86627337
青岛成致达 0532-89055333
青岛成致达 0532-89065111
济南祥瑞 0531-86388111/83278156
诸城广隆天瑞 0536-6151117
莱州康捷 0535-2599777
莱阳裕隆 0535-7967666

www.ford.com.cn
800-810-8168
400-887-7766