



# 三联退场,国美登台,银座、金霸、好日子电器卖场抢分市场“蛋糕” 菏泽家电市场“群雄逐鹿”

本报记者 董梦婕

2014年,菏泽市家电市场“群雄逐鹿”。随着三联家电黯然退场,国美电器菏泽旗舰店在其旧址隆重开业,并与本土家电“黑马”金霸电器展开贴身肉搏。与此同时,本土又一家电卖场“好日子”电器在森博家居也开门纳客,本就竞争激烈的家电市场格局再次升温。苏宁电器、国美电器、银座电器、金霸电器、好日子电器五家家电卖场共同拉开了新一轮风云变幻、充满变数的竞争序幕。

## 现状>>家电市场“添丁”,暗潮涌动

从去年就计划进驻菏泽的国美电器今年终于如愿以偿。8月15日,国美电器菏泽旗舰店在三联家电旧址开业,距离本土最大的家电卖场金霸电器仅百米,为老城区家电商圈注入新活力,这也是国美电器入驻菏泽的首家门店。

国美电器菏泽旗舰店相关负责人丁浩介绍,国美电器成立于1987年,是国内最大的家电连锁业巨头,除品牌优势外,国美电器

进驻菏泽后实行线上线下同价,还将以贯穿始终的完善售后服务消费者,让消费者买到最优惠的家电,享受到最周到的服务。

与此同时,好日子电器也于今年3月1日进驻菏泽森博家居广场二楼,总面积10000多平方米,一站式购物享受为其带来更多人气。随着菏泽家电市场格局重构,菏泽家电卖场之间的竞争更激烈,家电市场争霸战再次升温。

## 调查>>表面和气,暗地默默“较劲”

国美电器和好日子电器的进驻建立了新的家电市场格局,也为原有家电市场带来一定冲击。采访中,不少商家表示,新家电卖场进驻不仅加剧菏泽家电市场竞争,还带来了发展机遇。

“国美在附近开业后,形成了一个更具活力的家电商圈,对于聚集人气很有帮助,我们需要做的就是做好内功,不断完善提升自己。”金霸电器一位

刘姓负责人说。

目前菏泽家电卖场主要集中在人流最密集的中华路商圈和东方红大街商圈,苏宁电器和银座电器菏泽店在中华路商圈相对而立,金霸电器和国美电器则落户在“老而弥坚”的东方红大街商圈,相距仅百米。各大家电卖场表面和气,不过暗地里默默较劲,在促销上各方采取紧盯战术,一方有风吹草



“十一”期间,各大家电卖场热闹非凡。(资料图)

动,其余会立刻采取措施应对。

在今年的“十一”黄金周电商战中,五大家电卖场就为菏泽市民献上一场大力度的家电普惠盛宴。其中,不少电器商场提前放价抢占黄金周,投入的众

多爆款商品市场价格极具魅力。

苏宁家电国庆促销时间从9月26日到10月7日,买全套家电送家电,9月26日前预交20元在活动期间抵200元;好日子电器促销时间从10月1日到7日,全场3折起8折

封顶;金霸电器积极备货迎“十一”,除了巨额优惠外还延长营业时间……菏泽各大商贸流通企业都精心策划制定满减、团购、换购、降价、抽奖等丰富多彩的促销方案和活动吸金。

## 前景>>家电售价愈加透明,机遇、挑战并存

菏泽家电卖场暗战升级,各大家电卖场也都有自己的“小算盘”,一场实体店间的价格大战不可避免。“商家竞争越厉害,对我们消费者来说越是好事,可以买到更便宜的商品,货比三家,哪家便宜买哪家的。”计划明年五一结婚的开发区市民张先生说,今年黄金周期间,将安装在新居的家电买了大半,价格并不比网上

贵。

14日,记者走访菏泽多家家电卖场发现,由于不是周末,前来购买家电的市民并不多。记者逛了几家卖场后,发现相同型号的家电价格相差不多,“如果全市只有一两家家电卖场,估计家电的价格就会虚高,多家卖场来菏泽后价格更透明了,我们也有比价的空间。”正在选购冰箱的李女

士说,希望更多的连锁卖场入驻菏泽。

家电市场竞争再次升温最开心的莫过于本地市民。对此,业内人士分析,家电企业竞争加剧后必将会带来更好的服务和更优惠的价格,也可以说,家电卖场的相继进驻,让家电市场充满了机遇和挑战,竞争加剧也成了家电卖场实力的试金石。

**EWAY 亿维**  
服务 为您 成功

Apple Authorised Reseller  
授权经销商

# 苹果iPhone6 & Plus 10月17日来了 预定享独家两年保修

  
拒绝水货  
拒绝盗版

4.7 英寸  
iPhone 6



5.5 英寸  
iPhone 6 Plus

## 亿维首发

亿维 苹果山东唯一授权商 (IT)

苹果iPhone 5S手机直降1000,火爆抢购!

亿维数码广场 手机 电脑 数码同步促销进行中!

菏泽青年路店  
地址:青年南路与迎宾路交叉口  
电话:0530-2078556

曹县东方红大街店  
地址:东方红大街23号利尔电器一楼  
电话:0530-6123450

单县湖西路店  
地址:湖西路与向阳路交叉口 (三联家电北临)  
电话:0530-2092348