



## 生有观 活有致

观致汽车系列报道(六)

### 志在长远心淡然

十月中旬,在武汉召开的主题为“中国汽车产业转型升级之智慧与远见”的2014全球汽车论坛上,观致汽车董事长郭谦讲了如下的一段话:“我们通过几年的建设,品牌的认知度有了很大提高。我们现在有52家经销商,通过调查发现,两年前品牌认知度是2%,一年前大概是5-10%,现在一些主要的城市达到40-60%。我们自己的经销商也有体会,现在到店的消费者不像半年前一样对观致一无所知。”从这段话中,连未亲临现场的我都能感受到郭谦言语中对观致快速成长掩盖不住的喜悦。

三年前,郭谦带领着他的全新团队——前大众副总裁石清仁、前宝马MINI计总监何歌特、前萨博总工程师毛杰等信心满满地向公众描绘观致的未来。但是,观致两款在售车型——观致3与观致3五门版,尽管在日内瓦国际车展期间得到国内外媒体称赞,尽管都得到行业的认可,尽管在E-NCAP的碰撞测试中摘得5星,尽管获得“红点设计大奖”,尽管观致逸云TM互联服

务平台荣获Telematics Update大奖,尽管揽获德国设计委员会年度汽车品牌大赛五项大奖,但销量太少、产能不足、渠道拓展缓慢等质疑始终围绕着观致。今年上半年,观致的全国销量仅3000辆左右。这样的成绩,让一向气定神闲的郭谦也着急上火,“过去我们认为只要造出了有技术的产品,就能够获得相应的市场认同,现在看来,并没有那么容易。”

其实,只要试驾过观致,无论是3厢版还是五门版,都会认为这两款产品没有问题,“对标合资品牌”不是一句空话。从方形的油箱盖、横向切割的A柱、峰网式的进气格栅等处,人们可以真正体验到观致在用心造车。在造车这件事情上,观致团队用上了另类的研究方法,比如在车辆内部放置摄像头,让研究人员与消费者捆绑。为的是深喉汽车消费者的日常生活,挖掘消费者自己都没发现的需求,最后把这些需求反馈到观致产品的功能与设计上。

只是,树立一个新品牌并非易事。举世公认发展飞快的韩国现代起亚,也花了整整20年时

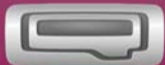
间,才在国际市场初步站稳脚跟。如此来看,按照国际水平来树立品牌的观致,成立刚刚7年,品牌发布只有3年,充其量也还在学步阶段。它虽然“慢”,但却一直在轨道上。并且,观致也将继续丰富旗下产品线,每6个月推出一款新车的承诺不会改变。目前,基于观致3设计的跨界车型,已经整装待发,很快将与消费者见面。明年,观致还将推出首款SUV车型。从难得一见的内部资料图来看,这将是一款惊艳之作。与此同时,经销商网络也在扩充。目前已经有50余家经销商开业,另有60家在建设。在延了一年之后,到年底,全国布局100家经销商的目标基本可以达成。

据悉,外资股东方对观致汽车的未来发展抱有坚定的信念。前不久召开的股东大会上,观致汽车外方股东代表以色列集团董事长兼首席执行官Nir Gilad在回应外界对观致的争议甚至是质疑时,用淡定的语气传递了一种坚定的信念:不急功近利,不拔苗助长,我们要做的是目光长远的投资人。

(文/江北)

#### 济南嘉悦汽车销售服务有限公司

地址:济南市历下区工业南路60-2号  
销售热线:0531-88231999



QOROS  
观致汽车

### 广汽丰田热推无抵押贷款 促二手车销售

随着二手车市场的不断兴旺,二手车贷款业务在各大银行以及汽车金融机构的宣传下,逐渐为人熟悉。为抢占市场,广汽丰田近年积极开展“悦贷”二手车个贷业务,为消费者提供多元的二手车购车服务。首先是便捷性,银行贷款需要提供资产抵押,且审批时间较长。而办理“悦贷”二手车贷款业务,申请人只需出示身份证、驾驶证、收入证明等文件,无需房产、不动产等抵押担保。其次是灵活性,银行贷款首付比例较高,分期期限也短,而选择“悦贷”,申请人可自由选择首付比例,最低比例为50%,

余款可选择1-3年分期还完,这样的贷款方案对购车者来说有更多选择空间。此外,相比银行贷款,广汽丰田“悦贷”的对象是广汽丰田“心悦认证二手车”,因此购车者在申请贷款时只需要提交证书,车辆无需再次接受车辆评估。“悦贷”二手车个贷业务如今已在广汽丰田全国15个地区21家销售店导入。通过推出二手车贷款、置换、评估,网上4S店、心悦拍、认证二手车等一条龙服务,广汽丰田希望为消费者提供更为便捷、安心的优质二手车服务,成为消费者心中值得信赖的二手车交易渠道。(陈甜)

购车福瑞达  
金秋钜惠 惠享3000元

东区:济南市历下区工业南路83号 电话0531-88956988  
西区:槐荫区匡山汽车大世界东区9号 电话0531-85979708

购置税补贴3000元 再享让利4000元  
合资家轿起亚纳A6幸福版49900元  
经典微轿北斗星创业版32800元

东区:济南市历下区工业南路83号 电话0531-88956988  
西区:槐荫区匡山汽车大世界东区9号 电话0531-85979708



## 再战吉利GX7

6.99万元起,试驾即送5880元世界钱币

吉利GX7  
6.99万起  
第一辆越野车首选

非试驾,不买车!齐鲁晚报购车俱乐部带您走进吉利汽车超市,一同感受吉利越野汽车GX7带来的极限劲酷驾乘体验。本周六,吉利汽车厂家为大家准备了68台特供吉利GX7,活动期间成功订车的朋友即可参与抽奖,现场还将抽取一名幸运车主,免费登上齐鲁晚报,和大家一起分享您和吉利汽车的故事。

#### 第一辆越野车首选吉利GX7

吉利GX7来自沃尔沃技术、生产线,沃尔沃专家团队打造。作为人生第一辆越野车首选,吉利GX7具备十足的性价比。为支持此次大型试驾团购会,吉利厂家更是拿出万分诚意,6.99万元起的超值价格绝对让您怦然心动!用轿车的价格买越野车,划算不止一点点。现场订车送精美大礼,试驾更有5880元世界钱币等您拿。

试驾团购时间:11月1日周六上午9:30  
试驾团购地点:吉利汽车超市经十西路店(经十西路31210号,京福高速西出口路南)  
试驾条件:1)持有国家颁发的驾驶证件,驾龄满一年;2)通过齐鲁晚报试驾热线留下有效信息。

简单2步,即有机会拿到吉利越野车专属试驾权,名额仅限100人,电话已被打爆,名额所剩不多,机会稍纵即逝。

齐鲁晚报购车俱乐部试驾报名:

85196370,85196006;

吉利汽车产品咨询:69928000

买第一辆越野车为什么要选吉利GX7?首先从价格来说,轿车的价位即可拥有它,6.99万元起的售价,绝对让您怦然心动。而GX7的自动挡,更是拥有来自澳大利亚DSI 6速手自一体变速箱,用手动挡的价格,开自动挡的车,这绝对是最划算最明智的选择。

试驾就会爱上它:

※特有S档运动模式,挑战全路况

※0.3秒换挡响应,平顺节油

※6大自动调节模式,助您一路轻松驾驭

※拓展更多人性化储物空间,各类贴身物品存取更加便利

※580升后备厢容积,可4/6翻折和二次折叠后排座椅,空间组合灵活性远超同级

※定速巡航,影音娱乐系统,高集成数字化行车电脑等更多人性化科技配置,尽享贴心舒适的驾乘体验。

(王明娟)



## 三菱汽车击穿底价放肆购

首付2万起  
新劲炫私人订制版 直降3万

公务员购广汽三菱:送12次免费常规保养,转介绍成功送500元工时卡。

澎湃的动力、利落的身影、高远的眼界、舒适的驾驭……这一切的一切,源自三菱汽车精湛做工与品质,在都市的现代丛林中,自在优游,畅行无阻,使您感受三菱汽车“城市王者”的超凡魅力!

#### 全城热销三菱车 钜惠不断享好礼

本周六,三菱新劲炫、蓝瑟翼神再掀价格风暴。现金直降万元起步,还有油卡、装具等万元豪礼等你拿。真正击穿价格底线,给力的金融政策,让这个周六放肆购!

三菱热销风暴席卷全城,城市急速战神三菱翼神,9.98万起,钜惠1万;三菱蓝瑟经济实惠,省油1.6L,6.98万起,钜惠1万;SUV世家新贵三菱帕

杰罗·劲畅,20.88万起。钜惠2万,20%超低首付,1-2年0利率!另有“50:50”超值金融方案,今年付一半,明年付一半,明年付一半,白开一年,明年付一半!

第10代LANCER EVO“街车版”三菱翼神9.98万起

三菱翼神鲨鱼嘴仿生造型犀利霸气,与生俱来的运动基因,采用高效节能原装进口全铝发动机搭载CVT变速器(1.8L搭载原装进口发动机),提供澎湃动力的同时也能极限节能。独创四维安全系统让行车更安全,空调1秒速冷,EVO战神级轿车,极致操控性让驾驶成为享受!

首付2.58万拥有帅气SUV广汽新劲炫

广汽三菱新劲炫具有

秀气、时尚的新颖外观,搭载高效的赛车动力系统,拥有现代动感内饰,舒适便捷,操控安全。购三菱新劲炫将享受“6.5万买劲炫”的购车优惠,今年付一半,白开一年,明年付一半!

公务员购广汽三菱汽车还可享12次免费常规保养并享受专属绿色通道,成功转介即可获赠500元工时券。一股购车热席卷泉城,让泉城人民畅享速度与激情的驾驭新感受!畅行齐鲁不再是梦想!

试驾报名电话:

85196370,85196006

轿车产品咨询热线:88943030

SUV产品咨询热线:88933030

团购时间:本周六下午2:00

团购地点:济南市工业南路67号