



双举海参感恩潍坊家人

——李双举致潍坊海参用户的一封信

尊敬的潍坊家人：
大家好！

一个月前，怀着感恩敬重的心，在潍坊客户亦是友人齐老先生的极力邀请下，我来到潍坊考察海参市场，在潍坊的第一天，就感受到了潍坊人特有的真诚热心，心中坚定了一个信念，那就是我一定要将立足于威海的双举海参，在潍坊这片土地上生根发芽，让更多的潍坊家人来亲自鉴别双举海参的品质。

双举海参已经十年发展，十年之际来到潍坊，这其中有太多要感谢的人。首先感谢老顾客齐老先生的热情邀请，齐先生已是年逾古稀之人，身体仍然硬朗，是我学习的榜样。他是土生土长的潍坊人，但与威海有不解之缘。齐先生年轻时曾在威海部队呆过十八年，与威海有很深的感情，转业回到家乡潍坊后，每年都会带着家人来威海小住几天。每次来威海，先生必然要来到位于统一路140号的双举海参专卖店，找林东红买上几斤海参。七十多岁的人了，身上不见一个老年斑，精神头儿不输年轻小伙，周围的朋友问起来，齐先生就向朋友介绍起神奇的海参，慢慢地，找他捎双举海参的朋友越来越多，有一次林东红跟齐先生开玩笑说：“大叔，您都成了双举海参在潍坊的代言人啦！”齐先生一琢磨，他所接触的潍坊亲朋，现在都知道海参的好处，也都想买到货真价实的好海参，就是苦于不知道去哪里买。那些让自己捎双举海参的亲朋，无一例外对双举海参非常满意，连最初不会发泡海参的朋友，现如今都成了发泡专家，大家一见面就交



李双举举着一盒糖干海参在经销商大会上讲：“这种海参我们坚决不卖，卖了我们心中不舒服，会受到良心的谴责。”

流自己发泡的双举海参肉厚又有弹性，一斤发了一大盆。但终究是亲自来威海不方便，于是，齐先生几次找到我建议双举海参去潍坊开直营店。

没想到去潍坊开双举海参直营店这件事情，先得到了店里所有员工的大力支持，因为一说起潍坊，大家都倍感亲切，不仅仅是齐先生，许多潍坊顾客都是双举海参多年的老客户，他们有的会特意亲自开车来威海买海参，也有许多只是通过电话订购多年未曾谋面的老顾客，能让潍坊的家人在家门口就吃到双举海参，能到店里亲自鉴别双

举海参的品质与服务，不仅仅是潍坊双举海参客户的愿望，更是双举海参每一位员工的心愿。

感谢我的员工，十年来，是他们相伴双举海参每一步成长。十年时间，双举海参从无到有，从威海一个店面做到在南京、泰安等地40多家店面，到如今即将进驻潍坊的双举海参直营店；从一个默默无闻的品牌，到2009年据全国水产流通加工协会统计，双举海参品牌影响力排名全国同行业第三，2010年被世博会官方网站收录向全球消费者展示，多次代表威海刺参登上央视……每一次成绩的取得，都离

不开员工的背后付出。

感谢威海父老乡亲的厚爱，双举海参一个立足威海的海参品牌，到如今遍布全国23个省份数百个城市的双举海参客户，其中离不开威海乡亲的口碑相传；更感谢每一位潍坊的亲朋好友和所有父老，是你们的热情与包容，使双举海参在十年发展之际，得以登上更大的舞台。

双举海参是立足威海的海参品牌，“威海刺参”是一个值得威海人骄傲的品牌。2010年，威海市委市政府专项召开海参现场观摩会，到现在已经过去四年时间，这四年的时间里，我没有一天不在心怀感恩，感恩市委市政府对海参产业的重视，感恩全国的用户对双举海参的支持与厚爱。对全市上下展开的大力推介“威海刺参”品牌活动，多部门联合齐抓海参品质，我是一个个赞成，一百个拥护。这一活动，像一轮初升的太阳，照亮了我做好海参业的前程，我在做海参的道路上一直苦苦追求的梦想终于可以实现了！

十几年以前，我就背着包卖海参，那时不管走到北京还是上海，人家都问卖的是不是辽参，我是来自山东威海的，在那时我的心就被深深刺痛了。为什么威海是优质刺参的原产地，却不能名正言顺，说到底就是“品牌”二字！

做双举海参这十年的时间里，面对全国大的海参品牌中仍少见威海刺参的品牌这一现实，我一直渴望有一天威海的海参从业者能抱团经营，一起创出在全国叫得响的威海刺参品牌，让威海刺参在全国海参市场上扬

眉吐气，以前，我只能做我自己的双举海参品牌。现在，我们终于可以理直气壮了，省政府在打造“鲁参”品牌，尤其是有了威海市委市政府的正确决策，并出巨资在央视等全国大媒体大力推介“威海刺参”品牌，这是我多年的梦想。我常常把威海刺参比喻成咱威海的一个胖小子，以前这个胖小子被抢走了，现在，威海刺参在市委市政府的领导与支持下，抱团创品牌，我们的胖小子，开始回到咱们山东人的怀抱中来了。

2010年10月，我在市委市政府召开的海参现场观摩会上发言，那一刻，我感受到了市领导对我的信任，我也感受到了肩上的担子，更重要的时，那一刻让我看到了“威海刺参”黎明的曙光！

在以后的日子里，我亲眼看到“威海刺参”品牌登上了央视，让全国人民竖起了大拇指，我也尽我自己最大的努力，在威海、泰安、南京等地，从各个角度宣传威海刺参，有了优越的大环境，双举海参得以在“威海刺参”这条大船上乘风破浪，越来越多的人开始对威海刺参竖起了大拇指。当有人再问起我是不是辽参之时，我无比自豪地向他们宣布：我来自山东威海，是“双举威海刺参”！我明显感受到，在全国消费者口碑中，我们的知名度美誉度越来越高。潍坊是一片具有深厚文化底蕴的热土，我相信，有潍坊父老的支持，威海刺参在全国叫响指日可待！

敬祝潍坊海参父老工作顺利，身体健康！

李双举

中国海参看威海 威海海参数“双举”



“双举海参王”亮相大连国际渔博会，引起中外媒体强烈关注。

中国最好的海参在威海，“威海刺参”地理标志商标就是最好的证明；威海最具口碑影响力的海参品牌数“双举”，数以万计的回头客就是见证人。

从无到有，从一个不足40平米的小店，发展到如今在全国拥有40多家专卖店，顾客遍布全国全部省市自治区，全国海参行业影响力第三名——仅仅10年时间，双举海参成就了中国海参界的一个传奇。10年一路走来，留下一串辉煌的足迹：代表“威海刺参”登上央视《远方的家》；2008年被收入世博会官方网站向全球展出；唯一代表威海刺参参加台湾山东印象展；连续多年送员工父母旅游，登上《大众日报》头版头条，引发全国范围内的关注，10年不裁员形成业内独特的“双举现象”；双举海参经理李双举从1998年开始捐资助学，至今经他资助的学生已达1000多人。

“对母亲和用户负责”是双举海参的经营理念，“先做人，后做事”是双举人的行为准则。CCTV2《第一时间》、中央人民广播电台、新华网、人民网、齐鲁晚报等全国数百家主流媒体均报道过威海双举海参和李双举的事迹。

双举海参潍坊直营店正式进入筹备阶段，预计2014年12月试营业，双举在此郑重承诺，双举海参带给潍坊家人的是具有全国独一无二口味的双举即食高压参和野生纯淡干海参，真诚希望家人用心鉴别双举品牌。

团队组建中，诚聘人品好、爱学习、爱岗敬业的您加入双举大家庭，详情面谈。

联系电话：18863177976 冯经理

双举海参，对母亲和用户负责。

威海双举海参总店地址：威海统一路140-3号

家人热线：0631-5205228 5205425 (免费邮寄海参)

总店淘宝网址：<http://shop107744991.taobao.com>

潍坊双举海参专卖店选址：奎文区东风街8216号(敬请期待)



双举微信平台



双举淘宝店