“双11”未到,电商提前“开战”

线下商家也不甘寂寞,纷纷打着“双11”的噱头搞促销

本报记者 李静

距离“双11”还有一个多周时间,不少电商已经“等不及”提前“开战”。记者了解到,目前各天猫卖家纷纷备货,备货是平时五六十倍,热门货品存货量是平时100倍,此外,还有不少商家已经开始促销打折,提前抢占市场。不少商场中的实体店也不甘寂寞,纷纷打着“双11”的噱头搞促销。

港城实体商家也向“双11”套近乎,推出各种促销活动。 本报记者 李静 摄

卖家提前备货 存货量可达平时百倍

“双11”快到了,各大网站随处可见“双11”促销信号。打开天猫网站页面,“双11”抢红包等各种优惠活动开始提前抢占市场,不少卖家已经亮出“双11”当天的优惠价格,吸引买家提前加入购物车。

“早在一个月前就开始备货了。”港城一家销售男士皮包的电商彭经理告诉记者,电商这几年对“双11”已经摸到规律,都提前备货。“平时一天100多单的交易量,估计‘双11’当天能达到五六十倍。”彭经理告诉记者,有的热门货品达到平时100倍的交易量。

“备货量要比当天的交易量大,因为过了‘双11’还会有几天交易量大的时候。”彭经理告诉记者,大部分卖家不会过了“双11”马上涨价,而是一点一点地涨价,这段时间还会有很多人下单,也要为此备货。

为抢占市场,不少电商提前促销

对于即将到来的“双11”,不少商家已经提前进入“实战”开始促销。如今,苏宁易购已经推出了“O2O购物节”,从11月1日起到11月6日正品商品击破8折,实行线上线下同价。1号店推出“扒光日,便宜无节操”优惠活动。当当网也推出15周年庆,从10月28日持续到11月11日,分食“双11”“蛋糕”。

采访中,有商家告诉记者,每年到了“双11”各商家迎来大量订单,不仅给卖家带来压力,也给快递业出了很大难题。提前促销可以分流“双11”市场,也是一个好事。

韵达快递官方网站上显示,据统计,从10月9日,率先开启“双11”模式以来,韵达快递全网络的业务量上升近20%。分析原因有很大方面是由于用户对电商的促销行为更趋于理性,不再选择通过“双11”当天购物,而一些电商卖家也迎合用户的这种需求,所以在“双11”之前提前促销。

线下商家也凑热闹,借“双11”搞促销

“双11”是前些年电商发起的一个购物节,每年这个时候,电商忙得不亦乐乎,同时实体商超也跟着冷清不少。眼看着电商们钱包鼓起来,实体店商家也坐不住了。采访中记者了解到,如今不少商超店铺也向“双11”套起近乎,借着“双11”推出优惠活动,吸引消费者。

在芝罘区振华购物中心,一品牌男装推出了“欢乐双11”活动,承诺在11月1日至12日期间,凡是关注该品牌官方微信的消费者,新品都可享受7.5折的优惠,同时还可以返购物金的11%现金。工作人员告诉记者,全烟台三个店铺全部参与该活动。

此外,有的商场也推出了“11.11找快乐”的优惠活动。包括相亲会,关注微信赢现金券,“双11”抄底价等活动。一位商场经理向记者透露,为刺激消费,各个商店都会在一些节点上搞促销活动,现在关注“双11”的人越来越多,各大商场一定不会放过这样的好机会。

鲁东大学获单笔最大捐款800万元

本报11月2日讯(记者 王永军) 1日上午,一场爱心捐赠活动在鲁东大学上演。城新集团董事长邢新强向鲁东大学捐赠800万元教育基金,这是鲁大历史上单笔额度最大的捐款,将用于奖助学、科研等方面。

在捐赠活动现场,鲁东大学和城新集团签署了校企合作协议。随后,城新集团董事长邢新强向鲁东大学捐赠了一张800万元的支票,用于设立城新教育基金,邢新强也受聘成为鲁东大学土木工程学院兼职教授。

据了解,城新教育基金将选取优秀大学教师进行奖励,还将设立城新创新奖学金,用于奖励大学生科技创新优秀团队。

“这是鲁东大学历史上单笔捐赠额度最大的一次。”据鲁东大学方面介绍,为了管理好教育基金,还将设立城新教育基金管理委员会,由双方人员共同组成。

在捐赠仪式上,烟台市政协副主席、市工商联主席夏晓峰说,不少企业在发展的同时不忘回馈社会,用自身行动书写大爱,希望更多的企业能参与其中。

“希望大学生通过自己的努力实现心中的梦想。”邢新强说,希望大学生们珍惜机会,用辛勤汗水来织造梦想。

“来自社会的捐款对于发展教育还是有很大帮助的。”对于邢新强捐资助学的举动,中国教育科学研究院研究员储朝晖说,大学要想有大发展,一定离不开资金的支撑,也希望能出台相关的政策,鼓励更多的企业参与捐资助学当中去。

想吃紫心火龙果还得再等等

本报11月2日讯(记者 齐金钊) 在几千里之遥的云南红河谷,生长着素有“热带水果之王”称号的紫心火龙果。日前,本报云南羽楠火龙果种植基地的紫心火龙果,原定于10底与烟台市民见面,但因云南气温降低,导致紫心火龙果目前仍未完全成熟,想要吃正宗云南紫心火龙果的市民,需要再等等了。

发源于青藏高原的红河水滴灌,全年尽享2300小时的光照,哈尼族、彝族百姓用最自然的耕作方式来孕育,使得云南元江红河谷的火龙果,拥有着一颗特别的紫色心脏。

紫心火龙果红皮紫肉,口感鲜甜多汁,甜度适中略有回味,且富含高浓度天然花青素,与其他水果相比,具有抗氧化、抗衰老、养颜美白、促进肠胃消化、补铁活血的神奇作用,因此素有“热带水果之王”的称号。

在外形上,由于云南元江属于干热河谷气候且常年日照强烈,所以本报直供的“圣蓓”紫心火龙果果形偏小,成熟果实鳞片会出现灼伤的痕迹,鳞角微黑,果皮较其他市面上常见的火龙果微干略皱。本报直供紫心火龙果为全程直供,既能保证水果新鲜的同时,又最大程度为市民节省流通环节的成本。

云南紫心火龙果预订价为168元每箱(内含8枚,总重约3公斤),订购咨询电话:18660095767。

不一样的冬之旅,你还在等什么

本报齐鲁爱游俱乐部三大特色旅游线路等你来报名

本报记者 齐金钊 李凝

寒风渐起,喜欢旅游的你是否开始向往南方的温暖与热带海岛的风情?本报特成立齐鲁爱游俱乐部,专门为爱游一族量身打造惬意的冬日旅程。即日起,齐鲁爱游俱乐部与资深旅行社合作设计推出了南方两广、日本冲绳以及斯里兰卡三条特色旅游线路。如果你厌倦了常规旅游线路的单调乏味,或是对旅游过程中种种消费陷阱深恶痛绝,即刻加入我们,来享受“私人定制”式的特色旅游吧。

游山玩水还能养生健体,为老人量身打造

齐鲁爱游俱乐部为久居家中的老年人量身打造了一套“齐鲁好福气”系列旅游产品,包含精游广西和广东山水健身游线路,让老年人结伴一同踏上冬日里的“春”之路。

精游广西的线路设计,集合了市面上常规广西线路的精华,不但会带着老人赏桂林山水,还会带着老人们游览延寿隧道百鸟岩,去往著名的长寿村巴马的风光,在充分感受当地特色人文的同时,让老人们学习当地人长寿秘诀。

而在广东山水健身游的线路中,赠送太极服,专业教练现场授课叶问、黄飞鸿武术,学习洪拳让游客亲身体验一下中华武术及舞狮的苦与乐,并在每日早餐前组织老人们练习叶问、黄飞鸿武术,无疑成为了线路亮点。设计这一行程,就是旅行社真正站在老年人的角度,希望老年人能“游有所得”,让老年人在返乡之后,依旧能回想起这次愉快的旅程,并保持强健的体魄,安度晚年。

深度玩转海岛,体验热带风情

与市面上常规的只含万座毛、首里城等几个景点的冲绳线路不同,本报推出的“冲绳四飞六日游”几乎囊括了冲绳所有的知名景点,将美之海水族馆、浪漫水晶教堂、购物圣地国际通等热门景区一网打尽,在常规四星住宿之外,加入度假村酒店和温泉酒店,零距离感受冲绳海边度假“慢生活”,享受正宗日式“泡汤”文化。

作为本报独家推出深度体验斯里兰卡的半自由行线路,我们将用8天时间玩转这座印度洋上最美丽的海岛。行程包含两晚滨海度假酒店,自由活动时间充裕,尽享印度洋的阳光、海水、沙滩。在红茶故乡努瓦里埃利耶欣赏万亩茶园,品尝正宗锡兰红茶,住宿英伦小镇。探访小象孤儿院,探秘马特莱香料园,找寻绿野仙踪。当然,还要走访那些让人叹为观止的世界遗产:空中宫殿狮子岩、烂漫古城康提、佛教圣地、丹布勒石窟、失落之城、荷兰古堡。

三大特色线路 发团时间

1、冲绳四飞六日浪漫之旅

报价:6880元/人。

团期:11月5日、11月12日、11月19日、11月26日、12月3日、12月10日、12月17日、12月24日。

2、斯里兰卡八日童话之旅

报价:12800元/人至13800元/人

团期:12月25日。

3、好福气夕阳红火车专线

广东养生9日专线报价:3780元/人

团期:11月20日、11月27日

广西全景11日专线报价:3480元/人

团期:11月19日、11月26日

联系方式:13853555532张女士,13853555610杜女士。“齐鲁爱游”QQ群:372086820。