

本报冬季购车嘉年华开始了

车展价还送千元油卡



这几天小编的电话快被打爆了,一部分读者是询问630和610车型的情况,还有一部分读者问,其它车型有没有参与我们这个活动。小编很明确告诉大家,我们这个活动包括大部分现在市场上的主流车型,只要您想在这个冬季购车,就赶快给小编打电话吧。

本期我们推出的车型2014款宝骏630,2014款宝骏610两款车,作为一款入门级的家庭轿车,这两款车的性价比是比较高的。动力方面,2014款宝骏630/610搭载了通用第二代GF6变速箱,相比第一代,

新款变速箱在燃油经济性与可靠耐用性方面进行了全面优化,做到传输能耗更低,响应更快。目前该款变速箱被广泛用于迈锐宝、君威、君越等中高级车型上。

除此之外,全新搭载的EPS电子助力转向系统也成为一大节油功臣。低速灵敏以及高速沉稳的转向性能,减少了车辆在行驶过程中的非必要动力损耗,以此达到节省油耗的效果。2014款宝骏630百公里油耗达到了令人惊喜的5.9L(手动挡)和7.0L(自动挡)。

大气的时尚外观、温馨的精致

内饰、丰富的人性化配置、通用最新一代GF6变速箱以及超低的油耗,这些统统可以在2014款宝骏630/610身上找到,使其在各大车企力争的8万级家用市场更具竞争力。

2014款宝骏630 1.5L手动标配 市场价6.58万

2014款宝骏610 1.5L手动标配 市场价6.58万

通过本报订车,即可享受6.08万元的超低价格,同时提车即送1000元油卡一张。联系电话:18560139976,QQ群:232742646。

55万个点赞

百名金牌服务顾问大赛初赛告捷

9月30日,东风雪铁龙2014百名金牌服务顾问大赛初赛告捷,东风雪铁龙河北盛孚店服务顾问李鹏敏以10226票当选“票王”,河北盛孚店的徐俊峰以及湖北东安店的吕亮分列二三名。此次参赛的630名服务顾问累计收获558096张选票,充分印证了广大用户对东风雪铁龙“家一样的关怀”服务品牌的高度认可和与服务顾问的充分信赖。

此次百名金牌服务顾问大赛的举办,为全体经销商之间搭建了一个相互交流、学习的平台,有利于更好地提升维修技能并在售后服务上树立优秀标杆。于此同时,百名金牌服务顾问大赛亦可视为东风雪铁龙品牌精神传达的第一棒,将广泛传播“家一样的关怀”的服务理念,展现真诚与专业,用微笑感动客户,让员工热爱工作、热爱客户。

潮爆“欢动中国”都市休闲新选择

由大玩家超乐场、友游游戏互动平台联合打造的2014“欢动中国”首届游戏动漫嘉年华,现如今“欢动中国”已成为都市年轻群体首选的休闲娱乐方式。

2014“欢动中国”集线下传统模拟游戏、线上手机游戏于一体,融合健康时尚、动感阳光的游乐理念,以打造全民参与新型城市休闲娱乐生活方式为目的,在6月至9月赛事期间,共计吸引超百万玩家报名参赛,掀起了游戏业界一股新热潮。

“欢动中国”包含《超乐篮球》、《节奏大师》、《我是车神》、《铁拳6BR》、《E舞成名》五大热门游戏比赛项目,兼顾传统的线下模拟游戏以及备受年轻群体喜爱的手机游戏,对

于游戏爱好者来说,这里有创新时尚的游乐体验,是一个兼顾游戏娱乐、社交分享的互动娱乐平台,对于普通大众来说,这里有时尚潮流的娱乐休闲方式,是一个健康、好玩的地方!

“欢动中国”项目负责人表示,“欢动中国”不仅仅是一项全民性娱乐赛事,更是致力于探索城市娱乐休闲生活的先锋实践者,本着为玩家创造更丰富多元的欢乐的理念,“欢动中国”对各类创新活动、时尚元素进行整合,致力于将“欢动中国”打造为一个综合性娱乐互动平台。在未来,“欢动中国”的平台上将会继续跨界,融合更多具有时尚、运动、休闲、互动、社交、体验元素的品牌、项目和产品。

你投资,我抵房,高回报率等你来拿

山东宏发投资集团落户章丘

“我手里有几万块钱的闲钱,放在银行里存着,利息了了,拿出来干点啥吧,我又没那个精力。有没有既相对保险稳定,又省力赚钱的投资方式呢?”相信这么问的时候,您的心里也会“咯噔”一下。俗话说,收益越大风险越高。怎么会有收益高但却没有风险的投资交易呢?

只能说,不是没有,而是您没有遇到。

记者了解发现,宏发投资集团目前主要运作的投融资方式,便从投资者的角度,仔细研究制定降低投资风险的应对方法,力求在保障高收益的同时,让投资者在将资金投出去后能够安枕而眠。

以房担保引融资,高回报率惹眼球

“你来投资,我们会通过在房管局网签、备案等方式,将房屋挂在你的名下,来作为资金的担保抵押。”在宏发投资集团章丘营业部,相关负责人向记者介绍,公司自成立以来,凭借慎重严格的项目审查,和诚信守诺的工作态度,从未发生一起纠纷诉讼案件,

“高回报率、低风险承担的资金运作模式,也逐渐被大众所认可。”

据了解,山东宏发投资集团有限公司(简称宏发投资集团)是经国家工商总局及政府相关主管部门批准、备案设立的集团公司。注册资金1.14亿元,是集投融资对接、股权运作、投资信

息咨询、金融信息服务、进出口贸易、电子商务、中介服务等功能为一体的综合型控股集团公司,业务涉及金融服务、房地产、互联网、国际国内贸易等众多领域。

集团自2010年开业至今客户资金对接量已经达到2.1亿元,项目分布地区遍及山东各

地。今年9月,集团正式在章丘成立营业部,既为客户提供高回报率的投融资渠道,同时也向社会吸纳闲余资金,满足高品质项目的融资需求。

“目前,公司最基本的年投资收益率为8个点,随着投资金额的增加,收益率还会有提高。”该负责人表示,在投融资市场,

达到十个点以上收益率的多为一些P2P模式,也就是个人对个人的借贷,而这类借贷中,虽然有极高的投资回报率,但不少融资方在筹资成功后跑路,给投资者带来很大的资金风险。“我们吸纳了资金,有房子作为抵押,能很好地为投资者规避这类风险。”

完善的公司管理,确保制度化运作

在宏发投资集团的业务中,其核心为实现投融资的顺利对接。

所谓投融资对接模式,即是融资项目(即投资方)和投资机构或个人(投资方)之间的资金对接。确切讲就是通过投融资对

接平台(金融中介服务机构),可以先行项目后委托对接平台找资金;或先有资金委托对接平台找项目,帮助优秀的项目获得资金支持,帮助投资方获得投资收益,为双方搭建一个良好的资金对接平台。

目前,鉴于国家宏观政策调控,以及公司对抵押物、行业利润率等方面的考虑,首选的对接项目是房地产项目。

对此,集团制定了完善的管理制度,确保各部门分工协作、有序进行。集团实行以董事会为

领导核心的总经理负责制,下设项目评审、风险管控、投资、证券、财务、人事、行政办公、机构拓展、宣传法务、策划培训等部门。公司坚持“专业化、职业化、精英化、精细化”的人才管理理念,组建了一支在金融、管理、法

律、财务、商务、国际贸易等经济领域具有专业知识、管理经验丰富的精英团队。

“我们希望,公司能够以投融资中介服务为依托,走多元化发展的道路,把公司打造成最具核心竞争力的集团化公司。”

荣誉堆砌出品牌,做更大更强的企业

虽然公司成立还不到4年,但宏发投资集团在短时间里快速成长。在第五届山东品牌文化节上被授予“2013年度山东省著名品牌奖”,促进公司在经济转型中,以品牌为驱动力,以金融

为支撑,推动品牌建设持续、创新发展。

随后,公司又一次获得全国行业品牌奖,即荣获华尊奖“中国投资咨询行业最具影响力十大诚信品牌”,这个荣誉,是行业

标志性品牌公益调查推选奖项,是真实反映消费者期望和品牌感知的口碑奖项,体现着企业品牌的公众形象。“这是对我们公司多年诚信经营、大力支持实体经济发展的肯定。”

今年5月,集团运作的民间资本对接业务被山东省发改委列为2014年度金融改革创新研究重点调研课题,相关领导对公司运作模式给予充分的肯定,同时希望宏发

投资集团紧紧抓住国家和省市加快金融改革,积极寻找优质投资项目,确保实现民间资本安全成功对接,为实现国家民间资本阳光化、规范化运作作出表率。