



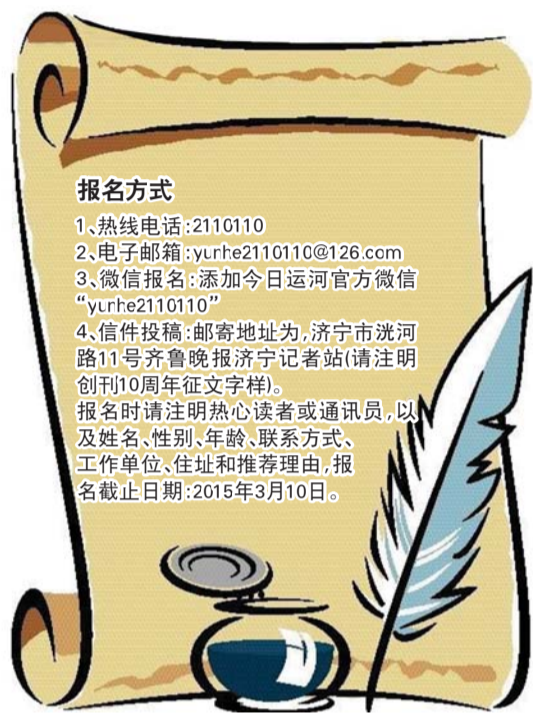
本报开评金牌读者、通讯员,同时发起“十年”征文活动

邀您讲述与《今日运河》的故事

本报济宁12月7日讯(记者 孔令茹) 在广大读者的关注下,齐鲁晚报·今日运河即将迎来她10周岁的生日。为感谢广大读者及通讯员们多年来对本报的支持与厚爱,即日起本报将在开评金牌读者和通讯员的同时,发起征文活动。欢迎您来稿讲述您与齐鲁晚报·今日运河的故事。

近十年间,齐鲁晚报·今日运河与广大读者结下了深厚的感情。很多市民在遇到困难时,第一时间都会想到《今日运河》,我们年轻的记者们通过采访也帮助他们解决了很多生活中的大问题。对于很多人而言,齐鲁晚报·今日运河已化身为他们生活中不可或缺的好朋友。在他们心里,《今日运河》不仅是一份传达政府声音、表达民意的平台,更是守候在济宁老百姓身边的知心人。

为感谢广大读者和通讯员,本报将于即日起至2015年3月10日期间,开评金牌读者和通讯员。您可毛遂自荐也能推荐他人。报名时请注明热心读者或通讯员,以及姓名、性别、年龄、联系方式、工作单位、住址



报名方式

- 1、热线电话:2110110
- 2、电子邮箱:yurhe2110110@126.com
- 3、微信报名:添加今日运河官方微信“yurhe2110110”
- 4、信件投稿:邮寄地址为,济宁市洸河路11号齐鲁晚报济宁记者站(请注明创刊10周年征文字样)。报名时请注明热心读者或通讯员,以及姓名、性别、年龄、联系方式、工作单位、住址和推荐理由,报名截止日期:2015年3月10日。

和推荐理由。同时,本报在评选金牌读者和金牌通讯员的同时,也将发起“十年”征文活动。来稿体裁不限,以千字左右

为宜。要求系个人原创,内容真实,实名投稿,自留底稿。征稿结束后,我们将评出最优秀征文并颁发奖金、奖牌及证书。

金牌读者候选人5

赠人玫瑰,手留余香

张业森:31岁,目前在济宁经营房产、农业两家公司,订阅《齐鲁晚报》近10年,关注济宁民生新闻,多次参与本报举办的“心愿漂流瓶”等爱心活动,帮助济宁很多困难家庭渡难关、圆梦。

本报济宁12月7日讯(记者 孔令茹) 为贫困学子送书橱、衣柜,给脑瘫儿送热水器……这些年,帮助过多少家庭,张业森已数不清了。这个生意场上行事雷厉风行的男人,内心却十分柔软,看到身边有困难的家庭,总会伸手帮一把。

他的办公室,订有多种报刊杂志,其中就包括《齐鲁晚报》。每天他都要将这些仔细阅读,从中获取需要的信息与知识。“初中毕业后就没认真学过文化课,文化水平有限,时常感到头脑不够用,希望能从这些报纸杂志中补充。”张业森告诉记者,生意做大的同时,更需要不断学习。

张业森说,自己是苦孩子出身,小时候跟随家人走街串巷卖馒头,早早感受到了生活的艰辛。现在摸爬滚打多年,公司经营涉足房地产及生态农业,生意越做越大,但他一直坚持一个原

则,那就是诚信、善良。

“公司慢慢走上正轨,我就越来越想用自己的所得去回报社会,尽自己能力去帮助困难家庭。”张业森告诉记者,他订阅《齐鲁晚报》将近10年,每当看到有需要帮助的家庭,他都会尽力去帮助,仅圆梦活动就参加了六七次。看到得到帮助的人露出开心的笑脸,张业森感觉特别幸福,他说这也许就是大家常说的“赠人玫瑰,手留余香”。



张业森

2014 济宁金融年度盛典

读者调查问卷

姓名: _____ 性别: _____ 年龄: _____
职业: _____ 联系方式(电话): _____

读者投票渠道

- 1、剪下报纸“2014 济宁金融年度盛典”读者调查问卷,填写好后寄往济宁市洸河路 11 号齐鲁晚报济宁记者站金融室。
- 2、加入运河金融俱乐部 QQ 群(81919153),从文件共享中下载调查问卷,填写好后发送至 qlwb1234@163.com 邮箱。
- 3、济宁金融年度盛典互动电话: 0537-2108129

- 1、您经常去济宁哪家银行办理业务: _____
 - 2、您认为济宁哪家银行的网点服务更好: _____
 - 3、您认为济宁哪家银行业务效率更高: _____
 - 4、您信赖的银行理财师的名字和他(她)所在的银行网点: _____
 - 5、您认为济宁哪家银行的理财团队更专业: _____
 - 6、作为企业客户,您认为济宁哪家银行的信贷流程更阳光透明: _____
 - 7、您认为济宁哪家银行更具发展创新力: _____
 - 8、您感觉济宁哪家银行更有社会责任心: _____
 - 9、您认为济宁哪家财险公司更值得信赖: _____
 - 10、您认为济宁哪家寿险公司更值得信赖: _____
 - 11、您认为济宁哪家保险公司更具成长潜力: _____
 - 12、您认为济宁哪家保险公司更有社会责任心: _____
 - 13、您认为济宁哪家保险公司服务更贴心: _____
 - 14、您认为济宁哪家证券营业部服务更好: _____
 - 15、您认为济宁哪家证券营业部业务水平更高: _____
 - 16、请写出您信赖的证券客户经理和他(她)所在的营业部: _____
- 开放题: 您与济宁的金融部门打交道过程中,最难忘的一件事: _____

非常感谢您认真填写我们的调查问卷。
填写问卷调查的读者将有机会获得一份精美礼品。

