

种核桃、修河道,还要开发攀岩

西龙湾村第一书记董文安带领村民致富奔小康

长清区发改委副主任董文安,在担任双泉镇西龙湾村第一书记两年多来,结合村子实际,确定帮扶重点,带领村民修公路,搞特色种植,美化了村居,富裕了村民,与村里老少建立了深厚的感情。2014年初,董文安被评为2013年度长清区十佳优秀驻村第一书记。

文/片 本报记者 张帅



元旦前夕,董文安(右)和村委干部一起为村里的贫困户送去了生活必需品。

攀岩项目已列入双泉镇重点对外招商项目

西龙湾村是双泉镇南部一个偏远的经济薄弱村,全村有115户村民,640亩耕地。村子地处偏远地带,交通相对闭塞,集体经济比较薄弱,从而影响了村居建设和村民致富。

2012年6月,董文安初到西龙湾村后,走进田间地头,深入百姓家中,利用一切机会和村民交谈,第一时间了解村里的实际情况。在进行了广泛的走访,征求了村两委的意见后,董文安为村里制定了发展规划,决心带领全村共同致富。

有了发展规划,董文安开始搜集信息,结合着西龙湾村争创“全区美丽乡村示范村”工作,他提出了村子今后的发展思路,要在项目建设,提升村居环境、改善基础设施条件等方面花大力气,改变西龙湾村的落后局面。

为了带领村民致富,村里在董文安的建议下,流转土地,做好产业结构调整,大力种植核桃树。目前,村里已流转土地800余亩,在村西的山坡地上种植了4万余棵核桃树。同时村里积极试种

油料牡丹、丹参、油菜花和娃娃菜,进行增产增收。通过一系列的产业结构调整,村民的收入得到了切实的提高,每亩地纯收入目前可达3000多元。

董文安特意请来专业的勘测人员到西龙湾村西山山体(九顶连柱山)进行现场勘察,勘测人员认为,西山山体适合攀岩。为此,西龙湾村编制了可研报告,并进入了长清区招商引资平台。目前,攀岩项目已列入双泉镇重点推进项目对外进行招商。

投资50多万元,完成月亮湾整治建设项目

为了改变村貌,做好基础设施建设,在相关部门的帮助下,各方共投资50多万元,完成了月亮湾整治建设项目,清淤2000方,为沿河路段铺设了720方花砖,40立方护坡挡土墙,并对河道和广场进行了绿化美化,栽植了垂柳、红叶石楠、竹

子等十多种绿化苗木。

今年11月,董文安协调了山东工艺美术学院的大学生志愿者,为村里绘制了文化墙,弘扬了传统文化,丰富了墙体内容。为了配合天网工程的顺利实施,在董文安的努力下,长清区发改委与相关部门协

调,为西龙湾村送去了价值1万多元的监控设备。此外,董文安还多次为村里争取到了健身器材和音响设备,丰富了村民的业余生活。一个个项目的竣工,改善了村容村貌,活跃了百姓的文化生活,提高了村民的收入。

今后要做让村民更满意的第一书记

每到春节、中秋节等节日,董文安和村干部都会带着大米、食用油等生活必需品,走访慰问贫困户,了解他们的实际困难。村里还投资1.5万元,为贫困户的房屋进行了修缮,保证了他们的生活起居。

作为第一书记、党支部书记,为了加强党支部建设,董文

安要求党支部的同事根据各自分工,对驻双泉镇第一书记的23个村进行分工联系,经过两年多的运转,目前各项工作都得到了无缝隙覆盖。按照市委的要求,董文安参加了全市加强和创新群众工作调研活动,利用半个多月的时间,分专题撰写了调研报告,为市委决策

提供了依据。

“对于今后的帮扶工作,我还是会以村居建设和帮助村民致富为重点,在项目建设、产业结构调整、增加集体收入、农民增收和党的建设等方面狠下功夫,用实际行动做一个让全村老百姓都满意的第一书记。”董文安说。

爱玛 电动车中国第一品牌

年销量率先突破350万辆
全国销量第一

价取全国 爱玛百团大战 钜惠不可挡
爱玛大放价 厂家零利润直销

百款超低价 百万辆钜惠

48V天能、超威电池以旧换新仅需269元再送100元话费

爱玛电动车以旧换新 仅需999元再送200元话费

爱玛三轮车以旧换新 仅需2499元再送300元话费

请保留此报,本活动长期有效

全区超低价 谁敢于我争锋!

电池假一赔十,
话费充值:
电信、联通、
移动三网通用

<p>再送200元话费 1199 原价:1799元</p>	<p>再送200元话费 1299 原价:1999元</p>	<p>再送200元话费 1399 原价:2099元</p>
<p>再送200元话费 1499 原价:2299元</p>	<p>再送200元话费 1899 原价:2699元</p>	<p>再送300元话费 2499 原价:3099元</p>

货比三家 还选爱玛

长清总店:宾谷街中段路北 87278101
万德店:镇供销社百货大楼 13953160118
归德店:百货大楼南58米路西 87350067
平安一店:昌盛车行 15188835966
平安二店:后王集贸市场 13656412430

马山店:马山中学南邻爱玛专卖店 15098749155
张夏店:派出所东60米路南 13793124599
幽山店:电信局对门 87431249
炒米店:炒米店路口向北50米路东(22路牌) 13969074940
孝里店:孝里富群超市爱玛电动车专卖店 18764077076

“这算不算垃圾短信?”

联通用户频繁收到客服短信不胜其扰

本报12月18日讯(记者 张帅)近日,有联通用户向本报反映,除垃圾短信外,还频繁收到运营商发送的客服短信,让他们不胜其扰。

最多一天收到三条“骚扰”短信

市民郝先生是联通的老用户,他告诉记者,从今年10月中旬开始,近两个月的时间里,他的手机每天都会接收到联通发送的客服短信,最多时一天可以收到三条,这让他很反感。

“几乎都是类似办套餐、网络升级这样的推销短信。”郝先生告诉记者,为了提高上网速度,去年他把手机网络从2G升级为3G,使用一段时间后,感觉3G套餐并不划算,前不久他又将手机网络改回了2G。“从那时起,联通就不停地给我发送客服短信,让我升级。”

据郝先生介绍,他原来使用的联通3G套餐每月156元,主要包括920分钟的通话时间和100多兆的网络流量。

“平时我主要用手机上网,虽然3G上网速度快,但套餐内的100多兆流量根本不够用的,加上我的电话业务不多,每月920分钟的通话时间基本使不完,都浪费了,所以我又改回了2G。”郝先生告诉记者,相比于3G,使用2G可以不用办套餐。“我花20块钱包300兆流量,通话每分钟一毛五分钱,一个月下来,我用2G总共才花费差不多60块钱,省了将近100块钱。”

“联通向我发送客服短信主要还是推销3G、4G网络升级,我觉得没必要,对我来说,还是用2G更划算一些,不用办杂七杂八的套餐,用得少,多交费,用得少,少交费。”郝先生告诉记者,他的手机功能有限,即使升级为4G,在使用上也体现不出任何便利。

“再这样发下去,我感觉有点像骚扰短信了,也曾考虑过换号,但朋

友讲,其他通讯运营商有的也这样。”郝先生无奈地说。

手机用户

既厌烦又感到无奈

记者在城区某通讯公司服务大厅外,采访了几位手机用户,部分受访者对运营商频繁发送客服短信表示反感。

“现在几乎每天都会收到客服短信,确实挺烦人的,有时我会按照短信上的说明,回复指定内容,申请不需要该提醒服务,但过不了几天,又会收到相同内容的短信。”用户肖女士告诉记者,对于这类不必要的客服短信,她不知道该如何屏蔽。

“不是靠屏蔽就能完全解决问题的,毕竟客服短信还包括一些充值成功、欠费提醒、未接来电提醒等有用的信息,如果一律屏蔽掉,会感觉很不方便。”用户刘先生说,在最近“双11”、“双12”期间,他收到了很多来自手机运营商发送的优惠促销活动短信,既厌烦又感到无奈。

客服短信目前

无法取消或者屏蔽

记者随后来到了位于清河街与五峰路交叉口的中国联通服务大厅。服务大厅的工作人员告诉记者,目前联通主推的服务是4G网络,套餐费从76元到596元不等,可保障手机用户享受到高速的上网体验。“2G网络不用选择套餐,但目前已跟不上大部分用户的使用要求,现在已经逐步退市了。”

当记者告诉工作人员,如果用户不想升级到4G网络,如何屏蔽掉运营商发送的客服短信时,工作人员告知目前无法取消或者屏蔽。“我们推出各项优惠活动,必须通过客服短信告诉用户,让用户在第一时间做出选择,虽然一些用户暂时不需要,但另外一部分用户会根据我们的短信通知选择相应的服务。”工作人员说。