

上千来电来信参与本报“好房百姓评”票选

十二盘荣膺年度四大奖项

本报聊城12月25日讯(记者 张超) 自本报11月26日启动“好房百姓评”年度特别报道活动以来,吸引了广大市民的火爆参与,通过来电、来信、微信及APP等多种形式,本报收到上千条票选信息,通过对43家备选楼盘近一个月的票选,十二大项目斩获“聊城地产领航楼盘(商铺)”桂冠。

2014年是全市新区建设实现全面提速的一年,同时,一城四区全新格局配套的不断完善与深化的关键时间节点。今年以来,在全新格局引领下,城区外延不断延伸,崭新的待开发片区将带给市民置业新风,养老地产、旅游地产等多种类型化地产项目相

继破土问世,市场更加细分。主流房企大手笔储备土地和项目,入驻房企抢滩优势地块,多点布局,与本土房企分庭抗礼,水城地产格局在悄然发生着变化。

同时,受大环境影响,今年以来的楼市也是一波多折,从上半年的过于平淡,到“金九银十”季的强势回升,再到“限贷”政策取消背景下成交量稳步上涨,部分楼盘也趁国庆期间开盘加推。受全面取消限购以及央行正式放松“限贷”的双重利好下,聊城楼市成交量持续升温。

无论是外部大环境还是本地楼市,今年的楼市让不少市民感到扑朔迷离,一方面受崩盘论

调的刺激,坚定了持币观望的态度,另一方面受解除“限贷令”,楼市成交提升的现实,不少市民面临选择的两难境地,对楼市更有自己的看法和认识。

“来聊城将近五年了,从起初租住在不到20平的平房内,到如今有了自己130平的三居室,这些年对我这样一个外乡人来说既是买房记,更是真真切切的创业历程……”在来电来信中,不少市民在分享自己选房置业的同时,也讲述着自己生动活泼的创业历程,同时更有着对于城市发展的深刻解读。

在市民来信中,不乏真切可读的选房故事,洋洋洒洒数千字,讲述了自己一路走来的

选房历程,在票选问卷中,不少市民也讲述了自己对于小区发展和建设的新意见,更有着对于未来置业的新意向,新打算。

基于此,本报《聊城房产》周刊向广大市民持续征稿,市民可通过五大平台随时向本报来稿,来稿内容可以是生动可读的选房故事,也可以是对小区发展建设方面的好建议,新思路,也可以是对于某个项目的询问,本报《聊城房产》将适时开设专栏予以展示及解读。

获选楼盘中既有户型涉及合理,物业配套成熟的刚需项目,也有社区规划完善,布局更趋人性化的改善性项目,同时还有被受市民关注,异军突起的商业地产项目。

五大交流平台 即日同步开启

来信:东昌府区兴华路与向阳路路口西北角齐鲁晚报·今日聊城编辑部(收)

邮箱:jrlfc@126.com

微信:添加微信公众号qlwbjrlfc参与来稿及票选

APP:下载聊城房产移动APP客户端参与来稿及票选

QQ:本报业主交流群:37509855937

十二大项目聊城地产 领航楼盘(商铺)

昌润莲城 裕昌大学城 万里国际 亚大农都 阿尔卡迪亚 金柱大学城 恒大名都 荣盛水岸花语 弘泰御景王宅 当代国际广场 京都商城 西安交大科技园

元旦送祝福,京都有礼送!

京都商城抄底价精装公寓火爆预约

京都商城精装公寓正以抄底价推出,感恩回馈聊城市民,元旦佳节即将来临,京都商城又推出元旦心愿卡,京都帮您心愿活动,先到先得哦!

坐落于利民西路的京都商城,自进驻聊城以来便受到市民的关注,同时项目工程也在有条不紊、紧锣密鼓地进行。

京都商城,以“打造聊城一站式购物平台”为目标,积极推动城市建设,促进城市新发展。此次推出的精装公寓,更是本着让利业主的原则,以抄底价的价格区间4680-5180/㎡回馈全市。

京都精装公寓拥有得天独厚的优势:小房子大区位,京都公寓位居聊城独一无二的财富宝地,是不可错过的私人不动产银行,

弹指间,便可坐享丰厚回报;小投入大回报,26-99㎡,低门槛,让年轻人在市中心安家置业,给创业者提供绝佳的创富平台;高效收益,以租抵贷,最高商业蓝筹股;大教育大享受,毗邻学区,入学便捷,三人之行,必有慈师,给孩子宝贵财富;丰厚租金回报,独立产权,商务服务,临驾综合体之上雅享便携式服务,为孩子买一份成长绩优股。

京都公寓配套齐全:三部电梯直达,时尚便捷,满足现代生活的节奏;门禁可视对讲系统、消防报警联动;安防监控中心提供楼宇全天候安保服务;足量地下停车场,为爱车提供全方位呵护;房间内均采用地板辐射采暖,节能、高校、安全,最大化空

间利用率;墙面、吊顶、地板、门窗、品牌厨卫一应俱全,拎包即可入住,便捷生活随心而定;花灯初上,城市繁华,东昌湖景尽收眼底。

同时,京都商城小公寓大配套,自由一居,灵动两居,别致三居,多户型多重选择。老城中心,百年城建,开窗见府,运河之畔,浓厚商业,完善配套,美好生活,轻松掌握。小小的空间,加上你满满的爱,铸就一个大大的家。京都公寓给你一个叫做家的地方。4680-5180元/㎡,超低价抢东昌府区铁塔鎏金商圈生财公寓,稀缺房源仅160余套,错过将不再有。现精装公寓样板间对外开放,恭迎您的品鉴。

购房者说

闫先生(25岁,毕业2年,未婚)

毕业两年了,手头有点余钱,又到了谈婚论嫁的年龄,10多万在京都买个公寓,既可单身居住,又可作为自己的爱巢,等手头富足了,自己买个大的房子,公寓作为创业地点,注册个公司,一举多得!

王女士(42岁,个体,儿女双全)

孩子学习优异考上三中,教育是孩子一辈子的大事,全家都得全力以赴,给孩子精神鼓舞,10来万京都买个公寓,离校一街之隔,四年下来,物超所值,后期直接就当包租婆收租了,呵呵

李先生(30岁,返乡青年)

外地工作了几年,总得落根家乡了,大城市公寓卖的火,没想到家乡的产品也是有声有色,比品质毫不逊色,比区位独一无二,习惯了大城市的繁华,京都公寓,真是

随我所愿。

赵女士(35岁,服装店老板)

就是看中她的性价比啊,在附近自己做生意,京都商铺刚开盘,就入手了一套。平时也比较忙,东昌湖边上能观景的精装房子,怎么让我不动心,大些面积才20多万,这年头20万能买个市中心高配套公寓,着实让人心动,投资、自用都能行!

孙先生(60岁,20多年商业投资经验)

就是看中她的价值,对于京都,通过那些运营的项目考察,我是信心十足!

市中心位置,周围交通、医疗、教育配套如此成熟,多少年才出现的商机,肯定得把握住了,最重要的是她还能商用。这样的价值,5000每平的均价让我大吃一惊。早就就预约了。