

医院看病网上“淘药”，能成真吗？

看新一年 网上卖药大战

本报记者 李钢



冯骥才惋惜，中国每天消失80至100个村落。熊培云感叹，推土机年年作响，谁人故乡不沦陷？
越来越多的农二代农三代外出打工或上学，人人都想挤破脑袋在城市里安居。城市化大潮铺天盖地席卷而过，曾经望得见山，看得见水、记得住乡愁的乡村日渐凋敝和荒芜。

在这种背景下，当下“逆城市化”的机遇也被人敏锐捕捉，回归乡村、重建田园的努力显得独特而难能可贵。他们有的放弃百万高薪回乡投资农业，做起“新农夫”；有的记录乡愁，为美丽乡村建设鼓与呼；有的“传道授业解惑”，让传统文化植根乡村；还有的响应国家号召当村官，服务一方百姓……

今年26岁的枣庄小伙袁权，每天早晨5点一睁眼，溜达着去自己的农场里转两圈。冬天下雪时，守在帐篷里的他冻得鼻涕直流，喝着二锅头取暖；夏天，他晒得黧黑，踩着满是泥巴的布鞋，卷起裤管，坐在路边一边摇扇子一边吆喝卖瓜。

2年前，袁权还是郑州一家装饰绿化公司体面的副总，大学毕业没多久就挣到了人生的第一个100万。袁权说，当时做园林绿化，别墅样板房，赚到了同龄人不可想象的“高薪”。

“但总感觉不踏实，做工程要靠关系，请客吃饭应酬大把花钱，厌倦了这种生活。”袁权叹息，房地产在走下坡路，利润少了。“100万在郑州也就能买套房，明年呢？以后呢？我还这么年轻，觉得发展空间有限，想要一个更大的舞台。”

2012年下半年，他做了一个重大决定——回家种地。“当时除了我爸之外，所有人都坚决反对。好不容易跳出了农村，怎么又自己回来种地当农民了？”

袁权说，他无法解释，只想用行动证明自己的选择。父母和自己的积蓄，向亲戚朋友借了点，再加上银行贷款，政府扶持，总共投资了700万，袁权在枣庄市山亭区城头镇东城头村建了龙潭农场，这是省内首家具有独立法人资格的家庭农场。



袁权回乡创办的家庭农场。(读者供图)

新“上山下乡”之路实践中，袁权不是第一个，也不会是最后一个。2008年，《从写字楼到玉米地》的作者周玉堂在从事10年IT业之后，放弃高薪，在老家柳州租了300亩地，开始了回乡创业之旅。“很多人心中都有一个田园的梦想。然而，回归土地的路，却是如此困难，时代在剥夺我们最后的梦想。如果田园的梦想很遥远，我在做的事，就是在帮助很多人圆梦！”

除了追逐“梦想”之外，越来越多的人正在挖掘乡村创业的机会和商机。2010年后，农业成为一个时髦的投资领域，数据显示，2012年中国农业投资额为9004.26亿元，2013年前11月中国农业投资额为10642亿元。

诸多大佬级人物纷纷向农业投入巨资，也让袁权信心十足。他的偶像是褚时健，70多岁高龄重回哀牢山，种起了橙子。2013年11月5日，褚橙通过电商“本来生活”开始预售，不到一周卖出了此前一年的销量。联想控股的佳沃集团从2012年8月开始，先后投资十多亿元在蓝莓、猕猴桃等高端水果行业。柳传志在自媒体平台上的首次发声是“怎么卖好一颗猕猴桃？”这些大佬级人物带来的新思路、新的营销方式，互联网思维让农业焕发了生机。

在做了两年农活后，袁权500亩的农场实现了规模化、机械化管理，种植甜瓜、西红柿、草莓等，全采用微滴灌，用水量很少，以前人工浇地需要多个人好几天才能完成，而现在遥控器一开，五六个小时就能完成。

2014年袁权的主打产品西红柿，销售额突破600万，而利润率达到30%。“土地让人有归属感，他们说我以前是在天上飘着，现在终于拽下来了，接了地气。”

现象 药店用APP抢单 卖处方药

2014年11月25日，家住石家庄市众美凤凰城的陈女士，通过“阿里健康”客户端，上传医生开具的处方后，通过药店竞价，得到新兴药房响应，购买了两盒硝苯地平缓释片。“药品价格每盒15.5元，使用客户端还得到了优惠，两盒药我只支付了11元。”

据悉，这个“阿里健康”客户端是一个处方电子化平台，也是竞价平台。患者在医院就医后，如果想在院外买药，可通过该APP，将医生开具的处方拍照上传，社会药店通过该客户端以市场竞价的方式响应电子处方，患者根据价格、服务、品牌等因素选择提供药品供应和配送服务。

继石家庄和杭州之后，12月11日，“阿里健康APP”在第三个试点城市重庆正式上线。据阿里健康相关负责人介绍，北京、上海、广东、河北、浙江、云南、内蒙古、重庆以及东北三省等地方，都会陆续上线这一款APP。一股药店用APP抢单卖药之风悄然袭来。

这股风的根源，还要从2014年5月，国家食药监总局就“网络售处方药”征求意见说起。《互联网食品药品经营监督管理办法（征求意见稿）》明确提出，互联网药品经营者“凭处方销售处方药”。

好处 或是促使医药分开的捷径

“如果电商只是为了争夺现有的药店零售市场，那就意义不大了，因为这个市场很小，不到整个药品市场的20%，但如果是能建立一个处方平台，让医院的处方流出来，做大整个零售市场，这才是对电商、药店都有利的，也是对患者更有益的。”一位药店负责人坦言。

或许正是基于这样的考虑，在对待阿里健康APP的问题上，传统药店似乎更容易接受一些。这是因为类似的平台可能会从医疗机构那里争抢到3000亿元处方药市场。

根据商务部发布的《2013年药品流通行业运行统计分析报告》，2013年，我国药品销售额是13036亿元。如果以处方药占据80%以上份额计算，粗略预估为1万亿元。业内人士预测，若放开处方药网上销售，通过电子处方平台，大概能有30%的量可以流出医疗机构，那将是3000亿元左右的市场。

除了可以做大药品零售市场，这样一个平台更重要的作用是促进医药分开，切断以药养医。“医药分开是政府和企业都非常关注的问题。我们希望能够促成医药分开，让老百姓吃到他应该吃到的药物。”阿里健康有关负责人曾这样表示。

国家商务部市场秩序司原巡视员温再兴接受采访时表示，通过这样一个平台，患者把医生的处方放上去，然后对周边的药店进行比价、下单、支付。目前看来，总体药价比医院便宜20%左右，患者可以得到实惠。

“只要处方能从医院流出来，患者能得到实惠，药店会得到发展，份额增加，医院药房的功能就会弱化，医药分开自然而然就出现了。但如果处方不能外流，这个平台可能就成了恶性的比价。”在温再兴看来，这种模式可能是医药分开目前看来最好的捷径。

展望 一个独立、公益性的 第三方处方平台被期待

尽管阿里健康APP的模式，为医药分开提供了一种可能的模式，但该模式到底能否真正落地，还面临很多难题。

“现在在阿里健康这个系统，还是靠手机拍摄处方，而不是直接和医院的处方系统连接。”一位药店负责人表示，这种方式首先能获得的处方有限，再就是会给处方的审验带来很多隐患。

有河北的记者就曾亲自体验过阿里健康APP，体验中他们发现，医生手写在处方签和病历本上的处方，因为字迹不清楚，没有药店对手写处方做出回应。

在不少业内人士看来，最理想的情况应该是政府相关部门建立一个独立的、公益性的第三方处方平台。这个平台与各医疗机构的处方系统连接，医生开的处方可以实时上传，患者可以根据各药品服务机构的报价等选择下单。

“但这就要看相关部门能不能真正下决心推行医药分开了。”一位不愿具名的专家表示，现在不少医疗机构的药品收入能占到其收入的40%以上，如果没有相应的补偿机制，切断以药补医后，医院根本没法生存，“现在技术上不是什么难题，关键看相关部门的决心。”

此外，像医保的接入问题，也是电子处方网络购药面临的现实难题。据了解，目前国内大部分地区在药店内买药只能使用医保个人账户资金，而不能使用医保统筹账户的资金，药品支出仅能通过医疗机构进行统筹账户的报销。因此，能否将医保接入，将直接影响到患者会不会从医院流出，到药店拿药。

齐鲁晚报 跨年特别报道

有戏 新常态 有温度

【小趋势】

B03

2015年1月1日 星期四
编辑：田宇 美编：牛长婧
组版：洛菁

医院看病，网上“淘药”……这会不会成为网络，这个已深刻改变我们生活的“巨兽”在新的一年里给我们生活带来的新惊喜呢？

从国家食药监总局就“网络卖处方药”公开征求意见，到电商巨头马云砸10亿买“网上药品交易牌照”，再到阿里健康试点APP药店“抢单”卖处方药，一场网上卖药大战俨然硝烟弥漫。

新“上山下乡”： 地里的梦想 正发芽

本报记者 孟燕