手机软件“卖票”潜伏高价保险

市场价3元的意外险,在这里卖到20元

本报泰安1月5日讯(记者 赵兴超) 用手机抢票软件买车票,却暗藏超过正常意外保险价值五倍的意外险。近日,一些市民发现抢票软件绑定意外险,虽然名为自愿购买,但标识不太明显涉嫌搭售。

“能够保障当日当次火车,意外伤害最高赔付60万元”3日,泰山学院的小李通过一款手机抢票软件购买火车票时,发现买票还得买一份意外保险,虽然看上去保障不低,但54.5元的车票却要买20元的保险,感觉不太合适。

记者浏览了几款手机抢票软件发现,几乎都在购票栏下方附带了意外险,而且每份都在20元左右,保障额度多为60万元,都属于意外伤害保险范畴。看上去消费者可以选择不买意外保险,但软件却委婉写明“如不购买意外保险套餐,春运高峰出票时间较长,需要耐心等待”,而购买意外险的说明为“春运优先处理订单”。“这就是说,不买就得慢慢等,还不一定有票,摆明了逼着我们买保险。”小李说。

20元保障60万元意外伤害的保险,看似挺划算,实际上却并不那么实惠。记者从几家大型保险公司网销平台看到,同样保障包括了火车飞机等交通,以及更大范围的出行、旅游在内的意外保险,保障额度只高不低,保障一天最多需要3元。这样的价格与20元相比,低了不止5倍。

“这部分价格差价,基本都被软件方拿走了,保险公司只收两三块。”某保险公司工作人员表示,其实出行意外保险保费很低,消费者可以自行从保险公司购买。一旦购买,一定要留存好短信、发票、截图、保单号等电子信息,不要轻易删除,以免索赔困难。

跨行异地ATM取款手续费打四折、手机银行汇款免手续费

新一年银行这些油水可以揩

本报泰安1月5日讯(记者 赵兴超) 新年伊始,泰城各银行也对部分业务有了新政策,从免费的手机银行汇款,到打折的分期付款手续费,再到基金申购费率优惠,多家银行又有了可以让市民揩的油水。

新一年新气象,对于泰城各家银行来说,给普通市民最大的新气象,就是在一些业务上的优惠让利。5日,记者从各银行了解到,许多银行都给客户准备好了新年大礼,从多个业务方面给市民让利。中国银行从1月1日起到年底,开展个人长城借记卡ATM渠道存取款业务费用优惠活动,本行异地ATM存款、取现打4折,跨行跨境异地ATM取现也打4折。

邮储银行从1月1日到年底,开展个人网上银行和手机银行基金申购费率优惠活动,投资者通过邮储银行个人网上银行和手机银行申购(不含定期定额申购)指定开放式基金产品,其申购费率(含分级费率)享有4折优惠。

建设银行对龙卡信用卡持卡人,开展账单分期手续费打8折优惠活动。兴业银行在指定运动类商户门店刷信用卡,单笔满500元可攒5倍积分。工商银行特色服务“掌上汇”,所有汇款手续费全免。包括同城及异地汇款、本行及跨行汇款,均享受0手续费的优惠,支持工银e支付、口令卡、电子密码器等安全支付方式。交通银行推出抢新年红包活动,话费1元充10元,1分钱购双色球等。农业银行的系列优惠活动,包括金融IC卡,换卡送好礼;贵金属买金赠银、优惠促销;优选基金,追求更高收益;指定基金,电子渠道尽享优惠;外汇业务,五重惊喜等。

银行工作人员提醒市民,这些“油水”可以有选择地揩,但还要量力而行,不要为了优惠而做出不理智消费。

保险理财宣传收益率到25%

业内人士:主流分红险收益率一般也就到3%

本报泰安1月5日讯(记者 赵兴超) 随着年底到来,保险公司为了争夺理财市场潜在客户,纷纷推出了宣传预期收益率超高的理财险产品,个别产品甚至宣传可达25%预期收益率。理财专家表示,理财险产品相比普通理财产品更为特殊,需要理性分析应对。

“这款理财险收益率能到9%,比银行理财产品高出太多了,是不是可以多买几份?”4日,市民卢女士在某网销平台看到一款保险理财产品,看到收益率的第一瞬间就想购入。记者注意到,在年末银行、股市竞相发力的当下,保险公司也都已按捺不住,推出了足以吸引投资者眼球的所谓高收益率保险理财产品。

在目前保险公司从网销平台推出的产品中,主要为万能险和分红险,所宣传收益率普遍超过6%,投资门槛大多为1000元起。如某保险公司一款万能险保险,就挂上了“热销理财产品”的名头,宣传预期年化收益率6.5%。另一家保险公司所宣传的一款分红险理财保险,更是写上“25%收益”的超高收益宣传。

而在所谓超高收益率旗号下,能否达到宣传收益水平,是投资者更为关心的。记者从保险从业内部人员处了解到,超过正常收益水平的宣传收益率,最终很可能都达不到之前宣传。目前主流的万能险和分红险,收益率也就在2%、3%左右,而且仔细阅读这些产品宣传,基本都能看到不到3%的最低年化收益率等字样。“保险理财不等同于银行理财,不能仅以收益率作为购买依据,更重要的是保险功能。”保险专家张先生说。

现金分期不得用于炒股

本报泰安1月5日讯(记者 赵兴超) 面对复苏的股市,许多投资者都想在其中捞上一笔。而缺乏资金让部分投资者不得不另辟蹊径,有的想出了用信用卡取现、现金分期等方式筹措资金入股。多家银行规定,现金分期等不能用于投资股票,信用卡取现也应优先考虑成本。

退休老干部张先生有20万元,分散在5只股票里,前几天股市的好转,让他解套了2只。看着震荡起伏的股市,张先生又心痒痒,看准了几只股票,准备再次投入。可套牢的3只股票占用了他多数资金,只能想别的办法筹钱。张先生想到儿子有一张10万元额度的信用卡,就想取现投入股市,收回本利后再还上。无独有偶,市民孙女士也想涉足股市,她考虑的是银行信用卡现金分期业务。

对于这两种方式,银行业内人士表示都是不合适和不能用于炒股的。信用卡取现炒股的最大弊端是成本太高,除了每日万分之五的利息,还有每笔几元到几十元的取现手续费,而且每日取现最高四五千元的额度限制,也都限制了信用卡取现炒股的盈利空间。

而信用卡现金分期直接被银行禁止用于投资股票。记者从多家银行了解到,现金分期业务属于小额贷款途径,银行为控制风险等,明确规定不能用于股票、购房、期货、贵金属等投资途径,只能满足消费之需。银行对申请人的消费情况,可以随时调查,若出现违规使用资金的情况,有权收回剩余分期资金。投资股票就有可能鸡飞蛋打,实在是得不偿失。

兴业银行 INDUSTRIAL BANK CO.,LTD.

兴业银行 全球银行50强

买理财到兴业！兴业理财收益高！

投资偏好	要素/名称	起点金额	基本要素 期限	参考年化收益率	产品特色	销售状态
稳健型	现金宝	5万	1天	4.80%	工作日7:30-15:15 当天购买 当天起息	在售
	天天万利宝		14天	5.20%	预约型产品 循环发售 电子渠道均可销售	
			28天	5.50%		
			84天	5.70%		
			168天	5.50%		
			336天	5.60%		
			56天	5.70%		
			63天	5.60%	自助通购买	
私行	万利宝	50万	191天	6.00%	高端专享 柜面认购	
		100万	365天	6.20%		
代理类	华能信托	300万	3个月	6.00%		
			6个月	6.10%		
			12个月	6.30%		

好消息！兴业银行泰安分行为答谢泰城广大持卡客户，现推重推出跨年巨献：梦泰山啤酒城，满100返50；丽景新天地、德庄火锅、来往餐厅、唯客哆西餐厅满额乐享5折；圣大影城15元看大片。详询8676885

岱岳支行：岱岳区开元路2号（岱岳区政府对面） 财富热线：8687098 8687099
营 业 部：东岳大街157号（海关东临） 财富热线：8676888 8676889
肥城支行：肥城市泰临路089号（地税局对过） 财富热线：3381666 3360777
光彩社区自助网点：光彩大市场北门西侧 财富热线：8087088
山景社区自助网点：文化路62号山景蚕院小区1102号 财富热线：8087077
嘉德社区自助网点：温泉路北首嘉德现代城 财富热线：8087066

扫一扫加入兴业微信平台

微众银行料4月正式营业 倒逼传统银行加速创新

4日,国务院总理李克强率财政部、发改委、银监会等多个部委领导,考察了深圳前海微众银行,这是首家开业的互联网民营银行。在李克强总理见证下,微众银行完成了第一笔放贷业务。

业内人士表示,高层到访的背后,是以微众银行为代表的民营银行新生力量,将加速搅动中国银行业160多万亿总资产规模的大池子,倒逼传统金融加速改革。微众银行副行长黄黎明向证券时报记者表示,微众银行大概4月份正式开业并上线产品。对于具体业务运营方式、网点架设与产品规划,微众银行高层均三缄其口。

业内人士表示,从目前微众银行官网的四个界面主题(想走就走、想吃就吃、想玩就玩、想约就约)来看,微众银行似乎首先会在信用卡、购车、装修、旅游、游戏消费、留学等个人消费金融领域大施拳脚。

中国社会科学院金融所银行研究室主任曾刚称,微众银行和阿里网商构成的互联网民营银行军团,对中国银行业的意义落脚于业务和监管两个层面——一个是启发传统银行体系进行更为高效的业务创新;一个是促使监管层探讨适度宽松的可能。按照现行监管规则,为确认客户身份及行为合法性,客户新开银行账户和首次购买理财产品必须“亲见亲签”。曾刚表示,在兼顾风险与效率的前提下,现有银行业监管框架不妨探索适当宽松。

据证券时报