

# 保险让生活更美好·大型征文

指导: 山东保监局 主办: 济南市保险行业协会 齐鲁晚报 协办: 齐鲁晚报全媒体中心

# 新常态下农险发展凸显新契机

2014年以来,从中央一号文件提出“加大农业保险支持力度,鼓励保险机构开展特色优势农产品保险,加快建立财政支持的农业保险大灾风险分散机制”,到保险“新国十条”明确“大力发展”三农“保险,创新支农惠农方式”以及日前召开中央经济工作会议明确的“加快转变农业发展方式”。这一系列政策利好都为我国农业保险带来了新的发展机遇。

经过多年努力,我国农业保险在贯彻落实中央强农惠农富农政策、防范化解农业生产风险、稳定农民收入、落实国家粮食安全战略及完善农村社会支持保护体系等方面作用积极。特别是在改革红利的刺激下,农业保险已实现跨越式发展,覆盖面和参保农户数都有了显著提高,服务水

平和服务能力也在不断增强。

据最新《中国农业保险市场需求市场报告》披露,随着一些保险公司陆续进入农业保险市场,农险经营主体已由2008年的7家增至2013年底的23家,每个省市均有2到3家保险公司获得农业保险经办资格,适度竞争的市场环境正逐步形成。2013年,主要农作物承保11.06亿亩,保费收入306.7亿元,参保农户突破2亿户次,赔款支出达到208.61亿元。

2014年以来,国家对于农业保险政策支持不断加强,不断提高稻谷、小麦、玉米三大粮食品种保险的覆盖面和风险保障水平;并鼓励保险机构开展特色优势农产品保险,扩大畜产品及森林保险范围和覆盖区域,鼓励开展多种形式的互助合作保险;另

外,规范农业保险大灾风险准备金管理,加快建立财政支持的农业保险大灾风险分散机制。

2014年12月3日,国务院常务会议决定将目前已经到期的两项农业保险税收优惠政策延长至2016年12月31日,这将大大降低涉农金融机构运营成本,提高支农积极性。而这一延长农业保险税收优惠政策,也彰显出国家对构筑农业保险长效机制的决心。

尽管中央惠农保险政策持续利好,但在实施过程中还更应注重将财政补贴政策与基层农民实际需要有机结合。

事实上,现代化农业“高科技、高投入、高产值、高收益”的特点,也相伴增加了农业经营的高风险。农业发展模式趋于一体化,农业风险关联度增强,都催生了多样化的农业保险需求。

专家呼吁,应提升农业保险创新服务能力和服务方式水平,提供全面风险保障,切实发挥其促进农业现代化的关键作用。

更为关键的是,应提高农业保险在灾害救助体系中的地位,将更多政府救助资金转换为保险费补贴,健全和完善以农业保险风险分散为主体,多种灾后援助项目为辅助的灾害援助制度,加强农业灾害的法律体系建设,从体制机制上提高救灾资金管理

和使用效率。总之,我国正处于推进农业现代化的新时期,农业生产逐步向适度规模经营转变,投入的规模更大,面临的风险也就更高,对农业保险的需求日益增强,作为“绿箱政策”的农业保险补贴还有很大的发展空间。由此可以预见,农业保险未来发展天地广阔。(肖扬)

## 投保故事

## 风雨人生 保险同行

我是一位工薪族,同时也是两个孩子的家长。几年前,我经朋友介绍先后给我的女儿和儿子都买了保险公司推出的儿童保险。那时候,我只是怀着对保险的一种好奇,现在我越来越体会到,保险是家长对孩子未来的一种未雨绸缪的投入。我们人生道路有时会有风雨,而保险将携手我们与风雨同行。

说起我与保险的缘分,十几年前就产生了。那时,我们农村老家有专门推广保险业务的业务员,他们的工作精神很敬业,每天都骑车穿梭在大街小巷里。这期间我认识了业务员老郑,他个子高高的,古铜色的面庞,嘴里常叼着根烟卷。老郑先给我推荐了份“英才少儿”保险,让我给女儿买一份。我看其中的保险内容很适合孩子将来的成长需要,和妻子商量后就买了一份。后来,我们的儿子出生了,我也同样给他买了份“成长阳光少儿两全保险”。因为我和妻子都是工薪阶层,工资自然不很高。加上我们有两个孩子,经济自然不是特别的充裕。不过,我们自从为孩子购买儿童险种以后,平常能不乱花的钱自然也都不乱花了,并且也经常教育孩子不能随便乱花钱。虽然有时手里钱紧,但我们咬咬牙也挺过来了。我想,既然选择了保险,就应该对她充满信心,不能轻言放弃。

除了给我们的孩子买的长期险种以外,我还特意在每年为两个孩子购买学生平安险种。这几个月,每一年都没有错过。今年五月份,儿子因为顽皮在学校玩单杠把自己的胳膊给摔成了骨折。当时,我和妻心里都很焦急。因为这不是一般的磕磕碰碰,这需要住院花上一笔开销的。我们把儿子送进了县城医院里。第一天的住院费就给医院交了七百元,我真有点撑不住了。这时我想到了儿子在开学时购买的学生平安保险,它就像溺水的人抓到了救命稻草一般,使我鼓起了希望的帆。我赶紧给保险公司的业务员老郑打了电话,他知道我儿子住院以后先是安慰我一番,然后劝我别着急说这是意外事故,保险公司会报销一定比例的住院费用的。听到这话后,我这块焦灼的心终于被甘露给滋润了。一周以后,儿子的病情有些好转我接他回家休养。我赶快又和业务员老郑取得联系,老郑给我详细地列举了办理保险理赔的一些必要手续和证明。我按照他的要求办好了有关手续和证明,然后就去保险公司柜台进行申请理赔。保险公司的一位女同志态度很友好和热情,她认真审理了手续以后,就把我准备的东西给装进了档案袋里,她告诉我一周左右保险公司会把理赔的金额一分不少的打进我的银行卡里。走出保险公司大门,我有些不敢相信如今的保险理赔会如此的高效。但是不到一周,我的顾虑就被打消了,我的银行卡账户里保险公司打入的理赔金额是六百八十元零八角四分,真如保险公司承诺的那样一分钱也不少,而且时间也如此迅速。保险公司的诚信态度令我这个老客户折服了。

如今,保险越来越走进人们的生活之中,保险行业越来越受到客户的信赖和支持。“欲穷千里目,更上一层楼”但愿我们的保险行业前程越来越辉煌!(李建强)

## 险界拾贝

提起保险这个话茬,我便会想起当年自己的投保经历。那是上世纪70年代的事,当时我还在学校当老师,月工资仅36.00元。日子虽过得清贫,但觉得也舒畅。

一次,乡中心校在开家长会时,向各校宣传参加人寿保险公司人身保险的有文件,我听后觉得挺新鲜,大家也议论纷纷。

有人说:“既然是国家大力推行的自是差不了,就冲着我也要买几份。”结果,生活条件好的,有的一次就投保10来份,我根据自己的条件,仅为爱人填表投保人身简易保险3份,每份1元钱,按投保

## 从业感悟

“民之为道也,有恒产者有恒心,无恒产者无恒心。苟无恒心,放辟邪侈,无不为已。”(《孟子·滕文公上》)国家要想稳定、和谐,国民须有恒定的财产,这是两千多年前先哲就已明了的道理。国民的财产怎么去保障?除了有国家宪法法律规定的保障以外,国民的财产还有很大的空缺需要保障,那么,这就需要保险业来弥补和完善我们国民的财产安全与保障。

30多年前开启的改革开放,正是肇始于农村。农民兄弟在自己承包的责任田上圆温饱梦想之时,也是整个中国在开化的大地上耕耘希望之始。在这个改革开放发展关键之年,藉由新一轮农村改革,为中国仍在进行中的

## 保险特色服务

### 推介之③

安华农业保险股份有限公司是首家全国性的专业农业保险公司,自创立以来,积极创新、勇于实践,努力推进农险业务发展,逐步形成了一整套适应目前我国农村现状的农险运行机制和经营模式。为“三农”提供生产、生活基本保障服务。

### 专业无人航拍勘察 为农业保险增添新动力

种植业一次性灾害波及面积广,标的分散。面对不同灾害受损程度与不同的受灾地块,人工无法更准确的确定受损面积及程度。为了解决农险查勘定损难的一大问题,安华研发和应用了国内最先进的农业保险查勘定损技术——无人航拍勘察技术。2011年,安华农业保险公司无人机成功通过中国民航局适航审定,获得中国第一张《民用航空无人机特许飞行证》,成为我国民用无人机深化为“三农”服务的先行者。

## 我为保险鼓与呼

人和受益人的年龄计算,期限分为10年、15年、20年不等。从此,每月在我工资中扣出3元钱交保险费。

一晃几十年过去了。2006年6月中旬的一天,县人寿保险公司通知,让我拿着保单和投保人、受益人的有效证件去领钱,我来到县人寿保险公司服务窗口,保单一算账,一次给支付现金1360元。

得到这笔钱后,我兴奋不已、激动万分,因为当时女儿上大学正需要钱,这笔钱立刻派上了用场,我急忙把钱给女儿寄去,解决了燃眉之急,家人也高兴得不得了。

说句实在话,我虽是正式

工,但家庭生活条件并不富裕。

由于尝到了参加保险的甜头,我产生了强烈的保险意识,对老有所养,病有所医的认识产生了新的飞跃,得到了新的提高。

于是,我和老伴相继又投了健康险、养老金。现在,我们老两口早就计划好了,将来再为孙子、孙女投一份保险。等到我们百年以后,让她还能感受到爷爷、奶奶那永不停息的爱。我想他们心中不仅会萌生对爷爷奶奶的感激之情,还会萌生关于爱的种种思考,催生他们懂得如何去关爱社会、关爱他人、关爱自

## 不安民何以安天下

改革开放凝聚共识、重拾动力与信心,如果说是历史的巧合,“合”的也是中国历史的深层密码。

不安民何以安天下,民以食为天,食以粮食作保障,迄今为止,我们这个民族的主体仍然是农民。数千年来支撑我们民族与文明历经苦难与挑战仍然生生不息的,正是一代又一代在土地上劳作的农民。进一步,也正是30年来中国农民持续、稳定地发展,为整个国家解除了衣食之忧,才奠定了中国经济高速发展之基。作为安华农业保险员工,我们永远铭记成立伊始的誓言,争做中国农业保险第一品牌。始终秉持“根植农村,安身农业、贴近农民、服务三农”的企业宗旨。

不安民何以安天下,近年来,随着我国国民经济的发展和人民生活水平的不断提高,人民物质文化需要的不断提高,高精尖产业,现代物流业的迅速发展,带动了保险业的迅速发展。安华农业保险的领导者,审时度势,以农业险为主导和支撑迅速发展各类商业性财产保险如:财产保险、责任保险、货物运输保险、保证保险、意外伤害保险以及机动车辆保险等,公司业务范围不断扩大,羽翼如日丰满,公司规模、市场占有率得到了迅猛长足的扩大和发展。

与此同时,有机遇就会伴随着挑战。

作为安华农业保险的员,我们要走在信息科技发展的最

尖端,才能把握市场的动脉,找准企业发展的方向,走在同行业的最前端。1、以客户为中心,走金融保险业融合道路,实现业务经营综合化。2、以创建核心竞争优势为目标,通过实施后援集中,共享服务、外包等,实现保险运营模式的不断优化,在业务品质、成本控制、服务时效等方面体现出明显的价值。3、以电话销售、网络销售等保险销售方式变革为突破,新型营销方式方兴未艾。

安华人奔驰在国家经济发展的快车道上,正一步步的做大做强,就像我们战歌唱的一样:“带着无畏的勇气,年复一年更加茁壮,我们的意志犹如钢铁,我们的理想无比高尚”。

(史亮)

### 安华农业保险运用专业高科技手段

## 打造特色农业保险服务模式

害集中、受损面积大、查勘时间较短等情况,公司确定初查报案、踏查报损、查勘定损、复勘核定“四查”的查勘定损办法。

通过“四查”方式,可以快速真实掌握实际灾情损失,解决了查勘时间短和一次定损偏差问题,保证了查勘定损更快更真实更准确。

### 探索新服务方向 发展林业、养殖业保险

根据市农业局、市财政局、市林业局、市金融办、山东监管局关于济南市农业保险新增补贴品种实施方案,安华农业保险济南中心支公司根据济南市特色经济和主导产业保险需求,在2014年开办了林业保险及养殖业保险。

2014年,安华保险开办了樱桃种植保险,承保了2020亩樱桃,为农户提供了747.4万元保险保障。为林业种植农户分担了大部分风险,让农户自身权益得到了保障。

同时,安华保险开办奶牛保险,努力采取措施为奶牛养殖户减少生产风险,为奶牛养殖户保驾护航。从保障农民切身利益出发,大力推进政策性农业保险业务的发展。

此外,安华保险创造性的开办生猪价格指数保险,当生猪价格持续一段时间低于一定程度时,保险公司给予保户赔款的一种保险。有效解决“猪残伤农”的问题。为养殖户规避市场价格风险及养殖风险提供了有效的避险工具。

目前,农业保险在各级政府及农业保险联席会议成员单位的全力推动下,正在持续健康的发展,安华农业保险公司作为农业保险的承办单位承诺:严格依法合规原则,按照“五公开、三到户”的要求,不惜赔、不滥赔。切切实实走进农户,与农户零距离交流,及时了解农户的需求,定将党和国家的“三农”保障政策落到实处,全心全意为农民服务。(朱琳)