

两度举牌势在必得,是财务投资还是争夺控制权

黄茂如耗资5亿“偷袭”银座股份

上市公司

短短1个月的时间内,茂业系旗下的中兆投资两度举牌银座股份。在零售业低迷期,中兆投资实际控制人、号称“举牌狂人”的黄茂如如意欲何为?

本报记者 刘相华 张頔

半月买入银座股份10%股份

银座股份1月10日公告称,中兆投资管理有限公司2014年12月29日至2015年1月9日通过上海证券交易所共买入银座股份2599.7万股,约占银座股份总股本的5%,其持股比例增至10%,耗资约为2.53亿元-2.77亿元。

其实,这不是中兆投资首次增持银座股份。去年11月26日至12月23日,中兆投资通过交易所共买入银座股份2600.33万

股,约占公司总股本5%。当时银座股份每股在8.19元-9.55元之间,中兆投资首轮举牌耗资约在2.13亿元-2.48亿元。

面对茂业系偷袭,银座股份控股股东鲁商集团毫不示弱,2014年12月24日,受其托管的山东世贸中心增持银座股份600万股,持股比例增至36%。今年1月12日,鲁商集团紧急谋划重大事项致使公司停牌,让中兆投资继续增持受阻。



举牌狂人 黄茂如

广东揭阳人,深圳最大地产开发商之一,1995年创建茂业集团,发展重心为零售商业,创立“地产+零售商业”模式。2009年胡润百富榜上,黄茂如夫妇以145亿元财产排名第46位。

零售商业+地产模式

获得被低估的优质资产,再通过资本运作,例如银行抵押、定向增发等方式,迅速将资金抽走,投入到下一个项目中。

10年抄底6家公司 净赚58亿元

成商集团(600828) 投入3.8亿元,回报46亿元

茂业物流(000889) 投入10亿元,回报10.35亿元

★ST商城(600306) 投入7.37亿元,回报-4.5亿元

深国商(000056) 投入0.76亿元,回报4.2亿元

大商股份(600694) 投入4.89亿元,回报2.1亿元

银座股份(600858) 投入5亿元

截至目前,黄茂如已将成商集团、茂业物流、★ST商城3家A股公司纳入麾下。

零售业为何 频受资本青睐

在电商大行其道的当下,传统商业机构为何还会引来资本的青睐呢?

申银万国分析师金泽斐表示,零售业上市公司因资产丰厚、现金流充沛,一直以来都是产业资本重点关注的领域,尤其是在行业景气度向下、估值受抑制时,产业资本亦举牌频繁。

据此,黄茂如目的是应对百货行业难以回暖的大背景,对旗下产业进行整合寻找出路。

“事实上,近期A股市场各路资本举牌增持频上演,无论是出于财务投资考量的金融资本,还是侧重于拓展业务完善产业链的产业资本,瞄准的目标公司多涉及整合转型预期并蕴藏升值潜力的线下资源。”广证恒生首席策略分析师袁季说道。

据记者不完全统计,自去年下半年,资本对零售行业的偏好急剧升温,包括农产品、中兴商业、鄂武商A、中百集团等个股均遭到资本的大举增持。

本报记者 刘相华 张頔

阴谋还是阳谋?

12日下午,鲁商集团有关人士向记者透露,鲁商集团已注意到茂业国际的动向,并将情况上报国资委,在控制权上鲁商集团不会让步。

对于黄茂如此举,山东本地市场人士评价称,“茂业系的阳谋是进行财务投资,获利套现;阴谋就是蚕食银座股份控制权。”

“就银座股份自身条件而言,公司本身已具备较强的并购价值。”招商证券分析师杨夏表示,银座股份市销率是行业内最低的两家公司之一,成

为并购标的一点也不奇怪。

毫无疑问,银座股份是鲁商集团旗下最为优质的资产。作为山东地区商业龙头,银座股份拥有及托管的零售门店144家,年销售额超过140亿元。

对于茂业系举牌行为,中银国际证券分析认为,茂业系的增持行为应更多来源于财务投资,而非控股意图。银座股份未来更多看点仍然来自于国企改革。茂业系在增持后若能参与到鲁商集团的国企改革之中,无疑会享受到国企改革带来的红利。

传统企业转型触网急需电商人才

几十万年薪难招本土电商总监

本报记者 李虎

伴随着传统企业加快触网,对电商人才的需求也越发迫切。记者了解到,目前我省高端电商专业人才匮乏,不少企业手握高薪却招不到合适人才。为支持我省电商人才培养,在省政府、省经信委指导下,“好品山东”网络营销管理服务平台日前出台了系列电商专业培训措施。

我省某品牌电器直销网站负责人告诉记者,公司每年都要在高校举行招聘会,但只能满足20%至30%的需求,更多的人通过社会招聘,既懂得网络销售推

广,又有传统营销功底实战型人才缺口很大。

济南一家从事能源机械的公司想成立全球性电商销售平台,开出了几十万年薪,但一直找不到合适的平台总监。这家公司一直想找一个山东本土的电商人才来运营,但搜寻无果,只能去北上广碰运气。

目前,省内不少高校都设立了电子商务或与其相近的专业,每年毕业生近万人。面对大批企业年薪数十万元寻觅高端电商人才,大量电商专业高校毕业生却无法满足不同企业需求,多数在其他行业工作。

业内人士告诉记者,目前我省的电商人才主要集中在济南、青岛两地。传统企业转型电商后不仅需要电商人才搭建电商平台,还要他们承担推广、营销职能,还需对传统企业所在行业的专业知识有所了解,对电商高层管理人才的人脉要求更高,所以想找到合适人才并不容易。

在山东省经信委指导下,“好品山东”自2013年底开始帮助山东省企业培养电商专业人才。据介绍,“好品山东”是山东省经信系统开展网络营销的综合服务平台,是国内最大的地域

性名优工业产品门户网站。“好品山东”相关负责人表示,这些培训包括网络推广、客服、美工等初级岗位的技能培训,还包括为企业制定电商发展战略、规划实施中高层管理人员培训。

为帮助企业快速培养组建起自己的电商团队,“好品山东”于1月8日至3月20日推出“百万电商奖学金大派送”活动,通过公众在线投票评选出的前50名获奖企业都将获得1-2万元额度不等的电商学习奖学金奖励,以支持我省企业电商人才的培养。

苏宁物流 将向社会开放

本报讯 日前,苏宁云商物流公司总经理侯恩龙在接受记者采访时表示,2015年,苏宁的物流部门将进一步实现社会化开放,由企业物流转变为物流企业,从以往的成本中心转变为利润中心。

根据苏宁云商提供的信息显示,预计到2015年,苏宁将建成12个自动化分拣中心、60个区域物流中心、300个城市分拨中心以及5000个社区配送站,并逐步向社会开放物流资源和能力。

按照侯恩龙的说法,社会化开放将面向苏宁易购的平台商户、上游供应商开放等。对于平台商户的试点开放已于本月10日开始。

据每日经济新闻

一本好书 帮您远离失明——

眼睛有疾病 就读《老年眼病咨询》



白雾蒙眼,干涩痒痒,飞蚊飘动,畏光流泪,视物变形,光感消失……很多中老年人正在饱受着白内障、青光眼、玻璃体浑浊、视网膜病变等眼病的困扰。轻者视力下降,视物模糊不清;重者致残,生活在黑暗中!

面防治眼病,经过协调,目前,500本《老年眼病咨询》在我市免费发放。

该书系统地揭示了中老年人眼病发病根源,对当今普遍治疗方法进行了科学剖析,并提出了具体的、有效的解决方案,帮助中老年人眼病“视力提升,光明重现”的愿望。

如果您还在忍受着眼病的折磨,或因找不到合适治疗方法感到无奈,赶快拨打400-003-7155就把健康带回家。若遇到电话高峰期,请反复拨打,莫失良机!

申领电话:400-003-7155

来电即送,送书上门!

ISBN:978-7-313-08820-8

教你自己防治耳病——耳聋耳鸣防治书

《专家诊治耳鸣耳聋》免费送



嗡嗡叫、火车响、成天吵得人烦躁;听不见,听不清,头晕脑胀……耳鸣耳聋真是苦不堪言!植入人工耳蜗费用高风险大;滴耳液,助听器,西药扩血管药,中药活血药盲目使用,效果不好,延误病情还易引发心脑血管疾病。

5000年中医黄帝内经中讲到“肾气通于耳,肾和则耳能闻五音”,正常人肾气充盈,耳部供血充足,听觉所以灵敏;当人体衰老,肾气由盛转衰,血液供养减少,听力就会逐渐下降,以致耳聋耳鸣。所以耳聋耳鸣根在肾气亏虚,肾阳不足。中医告诉我们,“通

过补肾气,升元阳,我们就能迅速提升听力,远离耳聋耳鸣。”

如果您一直没有关注过此类信息,建议您赶紧阅读这本今年畅销的耳病秘籍——《专家诊治耳鸣耳聋》,让你一辈子远离助听器,重回有声世界!

该书通俗易懂、图文并茂,实用性强,很多耳病患者一口气读完,都有茅塞顿开之感,书中收录了耳病防治必须了解的近年来100个问题,便于患者对照治疗,通过该书的科学指导将健康把握在自己手中。

本次赠阅活动纯属免费赠送性质,不收取任何费用。因反响热烈,喜迎新春,第四版最后300册发完即止,望广大耳鸣耳聋患者抓紧时间免费申领,勿失良机!

领书热线 400-088-4677

书号: ISBN978-7-5439-5214-0