

财金·汽车

上海外滩踩踏事件引发关注

新的一年，保险随身而行

新的一年已经开始，在展望新年的同时，一份特殊的保险保障也少不了。在前不久的跨年中，上海外滩踩踏事件让人唏嘘，本来一场开心的盛宴，不料却酿成悲剧。事件发生后，相关保险企业也进入理赔环节。世界是未知的，新的一年更需要一份有保障的保险随身而行。

意外险必不可少

◆ 几元投入数十万保障

意外险是以意外伤害而致身故或残疾为给付保险金条件的人身保险。目前，根据客户需要，意外险的分类也更加具体，比如综合交通意外、自驾车意外、航空意外以及人身意外等，某公司还推出了电瓶车等非机动车的意外保险。综合来看，意外险多以消费型保险居多。价格多在几块钱到几十元，保险额度却高达数十万。对于长期使用交通工具的人群不妨考虑购置一份交通安全

意外险。

有娃家庭入保

◆ “先家长后子女”

孩子是家中一宝，如今随着二胎政策的纷纷放开，孩子也受到了家庭的高度重视，然而很多家长一味考虑到孩子，忽视自身的保险保障，会产生更大的问题。在给孩子考虑选择保险时，要谨记“先家长后孩子”。因为一旦家长发生意外或得了重病，孩子不仅无能为力，保费还可能成为家庭的经济负担。因此，财力有限的家庭，应首先给家庭经济支柱投保。

老人买保险

◆ 首选意外险

新的一年，老人的健康是每个子女的心愿。给老人一份合理的保险，也是子女表孝心的一种别样方式。

那么什么样的保险更适合于老人呢？老年人遭受意外伤害的概率要高于其他年龄群体，专家建议，为老年人买保险时，首先应考虑意外伤害保险。相较于其他险种，意外险的保费较低，保障高。65岁以下的老年人购买意外险的费用与年轻人相差不多，也没有过多的限制



条件，而且大多数可以保到80岁，因此应该为老年人优先购买意外险。

除此之外，对于年龄较大的老人来说，一份健康险也很重要，但是如果年龄较大的老人购买的话，可能会出现保费倒挂的情况。由于年龄大、出险概率高，保险公司需要以高费率承保中老年人，保费昂贵不说，体

检等核保程序也相对复杂。尤其在重疾险方面，甚至会出现“保费倒挂”的现象，支付的保费反而高于投保的保额。建议以消费型的意外和住院综合医疗为主。其实，子女可通过为自己投保，指定父母为受益人。为自己增加保障的同时，也可以表达孝心。

(记者 李婷婷)

滨城联社创建

小微企业“保姆银行”

近几年来，滨城联社积极践行创建小微企业的“保姆银行”行动，深入小微企业，了解其的原料供应和市场行情、产品生产和库存状况、销售和终端市场趋势、资金回笼和需求情况等，并根据掌握信息和行业发展趋势及国家政策，利用自身优势，为小微企业提供理财方案、财务规划、税务筹划、信贷供给、资金结算、电子银行等一条龙金融服务，逐户建立了相应的台账，定期和不定期深入小微企业“诊断治疗”，全力打造小微企业的“保姆银行”。现已为1500余户小微企业建立了台账，发放小微企业贷款20.5亿元。

(黎汝冰 王华春)

滨城联社

做好防范诈骗工作

滨城联社积极强化宣传教育，加大科学施策力度，有效地帮助辖内公众提高防范诈骗能力，受到了社会一致好评。

滨城联社通过宣传折页、LED显示屏、液晶电视滚动播放等方式提醒广大客户防范银行卡诈骗、电话诈骗、短信诈骗等案件。针对当前社会上电信诈骗手法不断翻新、极易造成一些个别中老年客户因为轻信或防范意识差而上当受骗现状，提醒营业网点柜员、大堂经理，在接待和发现有客户神情异常、办理业务时始终接打电话，应暂停为其办理存款或异地汇款。大堂经理应加大对附行自助设备的巡视，如发现异常应及时前往制止或询问情况，避免客户上当受骗，维护好客户利益。加强对员工进行防抢劫、防盗窃、防诈骗、防破坏、防火灾等安全教育，组织学习各项应急处置预案并适时演练，提高员工安全防范意识和突发事件处置能力，确保营业网点的正常经营秩序和人员、物品、资金的安全。

(黎汝冰 宋阿滨)

兴业银行推多款理财产品

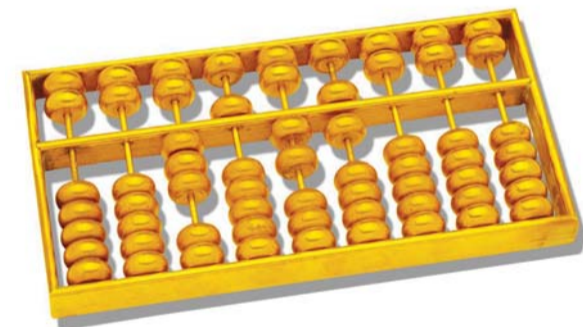
兴业银行滨州分行于即日起至1月19日发售多款理财产品，产品涵盖私人银行、天天万利宝系列、现金宝系列等种类丰富的产品，帮助投资者获取更多投资收益。

据悉，即日起至1月19日期间，兴业银行在售多款“天天万利宝”系列理财产品，5万起点，14天-365天多种理财期限任您选，预期年化收益最高可达5.8%，是您财富保值增值的良好选择。

同期兴业银行推出智盈宝系列人民币结构性存款理财产品，本产品属于保本浮动性产品，5万起点，期限1个月-12个月不等，预期收益4.14%-4.9%，值得追求稳健收益客户的关注。

为满足高端客户需求，兴业银行推出私人银行专属高收益产品，50万起点，92天，预期年化收益达5.9%；同时兴业银行代理类产品值得大家广泛关注，100/300万起点，预期年化收益最高可达6.3%。

兴业银行滨州分行理财师表示，兴业银行在近期推出的理财产品十分丰富，期限多样且预期收益率相对较高，能够满足投资者的投资需求。同时为贴近与客户的联系，兴业银



行推出了兴业银行微信平台，微信搜索xyyhbzfh(兴业银行滨州分行首字母)添加关注。

行推出了兴业银行微信平台，微信搜索xyyhbzfh(兴业银行滨州分行首字母)添加关注。

车界资讯

全新凯美瑞华丽锐变

滨州上市发布会圆满落幕

2015年1月11日，广汽丰田滨州永利开发店“世界耀我行——全新凯美瑞上市发布会”圆满落幕，全新凯美瑞华丽锐变，强势登陆滨州。发布会现场，嘉宾众多，气氛火爆，激情演艺表演尽显全新凯美瑞的完美品质。

此次新车共推出2.0L、2.5L三款不同动力配置共9款车型，价格为18.98-32.98万元。全新的凯美瑞在外观、内饰和动力系统上都做了一定的升级，在目前的中级车市场上具有相当强的竞争力。

新款凯美瑞比老款车型的造型更加动感时尚，前脸采用了丰田最新的“Keen Look”家族脸谱，前保险杠两侧的仿进气格栅

设计犹如“獠牙”一般，前大灯融入了LED日间行车灯，使车头整体看起来更加犀利。

领先同级最强动力组合，双喷射系统直喷引擎+6速变速箱，最大功率123KW。2.0L车型首次搭载丰田全球最新、最先进的双喷射系统直喷引擎，采用四大核心科技，性能领先同级，技术含量达至同级车顶尖水平。全新升级的6AT变速箱，以三大智能控制系统，带来极致平顺的驾驶质感。

傲视车坛极限油耗，双喷射系统直喷引擎技术油耗骤降16%。全新凯美瑞采用了扩大进气格栅正时可变角度的VVT-i系统，将进气VVT-i

气门正时可变角度提高至-30°~50°。对进气时机与进气量更好地控制，从低至高转速范围均实现大扭矩输出。VVT-i系统中间安装了新研发的锁止装置，可与阿特金森循环技术协同作用，有利于提升车辆在低负荷状态下的燃油经济性，同时保证低温启动性能不受影响。

滨州永利4S店推出了一系列的促销政策，1、凡春节前订车客户均享受定金5000元抵10000元的购车政策，2、享有优先提车权，3、广汽丰田还为给车主朋友提供超越期待的用车体验，全新凯美瑞增加了3年/60000KM免费基础保养。

