2015年1月27日 星期二 本版编辑:孙萌萌 美编:任上上

C06

### 德城区农村信用社

# 支农政策好 硕果满地香

近年来,德城区农村信用社 紧紧围绕支持"三农"的服务宗 旨,坚持"面向三农、面向社区、 面向中小企业,面向县域经济" 的市场定位,放大自身优势,优 化金融服务,创新信贷品种,有 力促进了地方经济的快速发展, 实现了农民增收、农信增效、政 府创优的"三赢"局面。

#### 坚持"服务三农" 描绘美丽乡村

"农村信用社真是咱老百姓的'财神爷',是俺致富的助推器。"德城区黄河涯镇种植户赵勇拿着贷款证笑呵呵地说着,以诚恳的致谢表示对德城区农村信用社的感激。

近年来,德城区农村信用

社始终坚持服务"三农"的宗旨 和市场定位,以"三大工程"建 设为载体,不断优化信贷结构, 加大对农产品加工养殖、仓储 运输的信贷支农力度,针对辖 区内瓜果桃李种植面积较大、 瓜果桃李保鲜期限短、运输困 难、物流运输不完善等特点,充 分发挥农村金融主力军的作 用。对从事运输行业和农产品 深加工的农户加大了贷款扶持 的力度,为黄河涯镇打造了一 条"生产、加工、收购、运输"的 一条龙产业链",在助推经济 发展和支农实践中奏出一曲支 农、兴农的交响曲。

实施"阳光信贷" 提升服务效率 "在我们缺乏资金时,是德城区农信社信贷人员积极来我们合作社了解养殖项目投入、效益、销路等方面的信息后,及时为我们办理了贷款。"德城区黄河涯镇德丰罗非鱼养殖专业合作社负责人说。

该联社深入推进阳光信贷 工程,实现金融服务透明、治 效、公平,全面推广服务标准公 开、过程公开、结果公开、责任 公开的"四公开"工作,健全社 会参与评议机制,让农户评设 服务质量,使农村金融消动中。 在服务辖区的村庄、农民社区、 乡镇集市等人群聚集地和营业 网点设立简洁大方、质量良社 的信贷承诺服务公示栏,向社 会公开信贷业务服务承诺内容,在营业网点将信贷人员姓名,服务范围等内容上墙公示,并配备客户座椅,实现"一站实服务制",承诺办结时限,并实行值班客户经理制度,实行首问负责制,为客户做好一站式服务,提升服务效率。

#### 畅通"支付结算" 提供一条龙服务

德州开发区八里庄社区居民魏大爷,因右腿残疾行动不便,附近又没有银行服务网点,德城区联社的流动汽车银行开到八里庄社区,魏大爷得知后,从办理银行卡到签约网银、手机银行等办理了一连串业务,短短几分钟,解决了魏大爷多

年的困扰。他激动地说:"真没想到信用社的汽车银行解决了我的困难"。

德城区联社为大力改善城 乡金融服务水平,全力推进普 农惠民的民生工程建设,转变 业务创新工作思路,加大电子 银行渠道建设,引进"移动银 行",实现了全市首家金融机构 流动银行车正式启用。并配备 ATM、免填单机等电子设备 流动汽车银行有效推进了金融 机构空白区全覆盖计划的实 施,让老百姓随时随地都能享 受到便捷的农信金融服务,有 力助推"普惠金融"在广大城乡 的纵深发展。目前累计开展上 门业务办理10余次,累计办理 各类业务500余笔。 (孙海敏)

# 唱响好声音 助力开门红

——德州中行第二届"中行好声音"歌唱大赛拉开帷幕

1月24日、25日晚,德州中行第二届"中行好声音"——梦想合唱团歌唱大赛拉开帷

德州中行第二届"中行 好声音"以梦想合唱团的形式重返舞台,又一次在全辖 掀起了一场音乐风暴。初聚。初场,大厅内济济一堂, 要声、欢呼声不绝于耳,舞台的灯光和舞台下加油气 域声交相辉映,热烈的气彩 持续升温,在一场场精彩绝 伦的表演、一次次扣人心弦 的演唱中,选手们尽情挥洒着激情和梦想。经过两场初赛的激烈角逐,10支队伍成功杀进德州中行第二届"中行好声音"总决赛。

德州中行"中行好声音"系列赛事,深刻践行了"简单清新、上下齐心、荣辱与共"的企业文化内涵,为打造"系统内员工幸福指数最高银行"奠定了又一坚实的基础。在年末冲刺和年初"开门红"的关键时刻为全行员工奉上了一道丰盛的"文化大餐"。(李明远)



### 建行德州分行

## 各项贷款新增25.68亿元

2014年,面临严峻的经济形势,建行德州分行围绕上级行信贷规模配置政策变化,全力争取信贷资源,助推地方经济发展,各项贷款及融资新增25.68亿元,完成市政府核定全年计划的117%,不良贷款余额4800万元,不良率0.28%。

全力支持重点企业发展。积极梳理全市106个市级重点项目和60家骨干企业,做好逐户对接。共为辖内123户大中型企业授信160.2亿元,累计投放87.8亿元,投放过亿元的项目15个。积极为企业提供中长期可用资金,新增中长期大中型贷款8.9亿元,占全部大中型企业贷款新增的83.8%。

**全力支持县域经济发展**。为 德城区以外各县市及两区大中 型及小企业累计投放贷款74.56亿元。其中县域大中型贷款累计投放58亿元,占全部大中型贷款投放的76.49%;县域小企业累计投放16.56亿元,占全部小企业贷款投放的87.34%。

全力支持小微企业发展。小企业非贴贷款余额20.57亿元,累计投放21.18亿元,小企业客户较年初新增104户。打造小微企业"首选助力银行",目前小微企业信贷产品已达到20余种,形成了完善的小微企业产品服务体系。小微企业"信用贷"、"善融贷"、"创业贷"、"POS贷"、"税易贷"、"结算透"(即"五贷一透"产品),六类信用类贷款业务全面开花。累计为121户小微企业客户办理了信用类贷款,累计金额7310万元。

全力支持科技成长企业发

展。新成立了"兴德科技支行",强化对科技成长企业的配套服务;为三家企业办理了四笔资产收益权和股权收益权理财产品,共计3.2亿元;办理了买方付息贴现、委托付款、汇贷盈等境外新型融资34亿元,满足不同企业的资金需求。

全力支持新农村建设。为禹王实业等八家农业产业化龙头企业授信5.2亿元,贷款5.3亿元。城镇化建设、旧城改造、新农村贷款已授信9.2亿元,为禹城、齐河、临邑办理新农村贷款9.1亿元。已布放16个助农服务点,进一步向乡镇社区延伸服务触角。同时,为德州维多利亚农牧有限公司项目授信1.66亿元,发放贷款1.03亿元,

全力加强客户服务工作。立足"德馨服务"品牌建设,不断提

升客户服务能力,积极推进营业 网点的改造和亮化,让环境更优 雅,功能更清晰,窗口更觀化。同 时,大力加强电子渠道和自助设 备建设,方便市民办理各类金融 业务,有效减少了客户排队现 象。积极开展了文明用语服务、 普通话服务、外语服务、站立微 笑服务、便民服务,赢得了社会 各界的一致称赞。

全力践行社会责任。倡导"在有德之州,做有德之人"的员工道德建设要求,组建"德馨服务"志愿者团队,先后走访儿童福利院、敬老院及环卫工人等,增强了广大青年员工的社会责任感,向社会传递了大爱,传播了真情,传承了优良道德文化品牌,更为传递公益理念、建设幸福德州贡献出了一份力量。

### 联社资讯

# 齐河农商行稳抓机遇支农提质增效

2015年, 齐河农商银行 围绕2014年总体经营情况, 有效梳理利弊,充分挖掘 优势力量加大对优质产业 的投入。坚持工作下沉,积 极开展惠农助农流动服 务。通过壮大资金实力,用 活用足新型科技手段,安 排专人负责微信圈维护, 定期发布本行开展的各项 活动优惠政策,在营业网 点设置免费WIFI,客户登 陆即可查看本行资讯。完 善普惠金融物理渠道,按 照人口规模和村庄密集度 等特点合理布设自助点。 将小微企业发展从资金扶 持扩大到产业链扶持,加 大对小微企业市场开发营 销力度,有效拓展新客户 (王宁 魏宝瑞)

#### 平原农信 **"春天行动" 突出三个重点**

平原县农村信用社 在开展的"春天行动"和 首季开门红业务竞赛中, 突出抓好三个重点:

一是及早行动,突出 一个"快"字。元旦过后,平 原联社快速动手制订出 全年任务和奋斗目标,并 召开全体职工大会进行 宣传发动,在全县开展了 春天行动和首季业务竞 赛活动。二是注重效率, 突出一个"实"字。联社把 全年任务,特别是一季度 存款增长7亿元,贷款投 放6亿元和清收不良贷款 的任务,层层分解落实到 每个信用社和各个干部 职工身上。全体干部职工 借两节有利时机,不畏严 寒,真抓实干,他们起早 贪黑走乡串户,抓存款, 放贷款,天天算进度,看 成果,在"实"字上做文 章。三是强化领导,突出 一个"严"字。联社成立了 专门领导小组,对这次活 动定期抓好三个检查,即 措施、任务、行动三个落 实是否到位,并制定了奖 罚制度,加大了通报力 度,定期公布进度,评选 先进,通报后进,好的给

予奖励,差的给予处罚。 (高玉才 田正波)

### 农行德州分行"共保基金"为新型农业经营主体护航

## 新型农业经营主体融资增信业务破题

近日,农行德州分行成功为 两户专业合作社发放融资增信 贷款50万元,标志着该行新型农 业经营主体融资增信业务正式 破题。

据了解,为有效解决农民 专业合作社、中小型农业龙头 企业、家庭农场、专业大户等农 业新型经营主体面临的贷款 难、贷款贵问题,充分发挥其对 农业发展的引领和带动作用, 山东省财政厅与农业银行等合作,在全省择优遴选农业新型经营主体发展活跃、金融环境好、试点积极性高的县,开展农业新型经营主体融资增信试点工作。2013年以来,省财政安排引导资金13800万元,市县财政配套投入5050万元,以县为单位设立"共保基金"。

德州分行所属乐陵市支行 作为全市农行唯一一家被省农 行列为融资增信业务的试点行,高度重视,成立专项领导小组,制订了推广方案和具体时间表,并加强与上级行及当地政府有关部门的沟通协调。经过不懈努力,于2014年下半年与财政局签订了合作协议,设立了共保基金。在具体上,对政部门与农行联合农口部门对农业龙头企业、农民专业合作社、家庭农场等新型农业

经营主体情况进行了摸底筛选, 共同确定目标客户,纳人增信对 象备选名单,坚持"自愿加人,风 险共担"的原则,增信对象自愿 加入共保基金,对其他增信对象 的银行欠款提供风险补偿。最终 两个大型奶牛专业合作社成为 首批授信对象,并于1月21日获 取农行贷款50万元。融资增信业 务实现突破,拉开了该行服务"三 农"新篇章。 (宫玉河 刘伟)