



·故事

就业创业正当时

女高管辞职创业回山沟种板栗

如今王雅红带着黄前镇农民种板栗,已注册国家农产品地理标志



王雅红和她的泰山板栗。

她原本是天津企业高管,放弃高薪工作,来到黄前镇山沟里种板栗;她是一名单亲妈妈,但没被生活困难吓倒,还带领近千户农民一起创业致富。她参与创办板栗协会,将泰山板栗注册为国家地理标志,她就是创业女性带头人:王雅红。

文/片 本报记者 陈新

>>女高管年薪20多万辞职 回山沟种板栗

“泰安市板栗协会会长王雅红是个有故事的创业女性,她原本在天津市一家企业做销售主管,年薪二三十万,然而她却放弃大城市的好条件回到山沟里创业。”岱岳区妇联工作人员介绍。

13日,记者来到王雅红的办公室,这也是泰安市板栗协会办公室。房子比较简

陋,屋里没有暖气也没空调,橱窗里上摆放着各种用板栗加工成品,对面橱子里放着一大摞荣誉证书。

今年44岁的王雅红优雅大方,非常热情。“原来我在天津的时候就经常帮助泰安的老乡销售栗子、山楂等农产品,加上我从原来就很想有一番自己的事业,然后我就辞职

来到了这里。”王雅红说,她出生在黑龙江,大学毕业后一直在天津工作,她在泰安黄前镇有亲戚,在回泰安探亲时,她发现农民辛辛苦苦种植的山楂,板栗没有销路,而且价格低,农民人不敷出。“那时,我通过天津一些关系帮着乡亲们联系买家,出售这些农产品。当时这里的山楂仅卖1毛

钱一斤,栗子每斤不到2元。”王雅红说,在天津、北京等地畅销的“泰山板栗”,被河北抢先注册了商标。“我觉得这对泰安的农民很不公平,我想带着老乡们创一个我们自己的‘国’字号产品。”

抱着这种想法,2006年,王雅红辞去了天津的工作来到黄前镇,开始了创业路。

>>100多万投资打水漂 帮农民推销山楂、栗子

创业的道路也不是一帆风顺的,一开始王雅红并没有把所有精力都放在种栗子、卖栗子上,而是用自己多年的积蓄投资了一个农资加工厂。但由于经验不足,购买的机器生产工艺达不到销售标准,100多万的投 资 全 部 打 了 水 漂。已经没

有多少资金的王雅红只好重操旧业,帮助农民卖山楂和栗子。

在帮助村民销售的过程中,王雅红发现由于缺乏科学管理,这里的山楂、栗子产量低,品质下降,不少农户放弃农业,出门打工,有的甚至砍掉果树。“品质低下、价格低、销售困难已经成恶性循环。”针对这种情况,2008年开始,王雅红组建起泰山板栗协会,为农民免费提供技术指导、农药、化肥等,帮助农民改良板栗树,提高果实品质。

为了提高农户种植热情,她首先利用自己在天津的销售网络,采取定点收购、统一订单的方式帮助农民打开销路。为了提高产品质量,进一步组织农民生产,她组织大户成立了赢泉林果专业合作社,按照企业管理要求,规范内部建设,制定规章制度,合理分工。在她带领下,合作社从最初的10户发展为现在的规模,年创营业额达1700万元。

>>自筹资金请专家培训 带三千多名妇女学技术

“回到了大山,我就爱上了大山。山里的农民不容易,我很想帮他们。”王雅红说。

黄前镇妇联工作人员说,王雅红也是一个命苦的人,丈夫去世时,她刚怀孕4个月。丈夫去世后,王雅红一直没有再嫁人,一心扑在了事业上,独自抚养孩子,如今儿子已经长大成人并顺

利考上大学。对于这一段经历王雅红也并不回避,她说,她能给孩子留下的也许并不是财富,而是克服困难,勇于前进的精神。

“我就要做一个尝试,我们的泰山板栗有三千多年历史,论资历、种植技术、果实品质,可以算上国内一流,我觉得很有发展前景。”王雅红说,她要创自己的品牌,仔

细研究泰山板栗的历史和现状。

“在王会长指导下,我们村里的板栗品种优化了,产量增多了,我们都很感谢她。”北麻塔村村民张先生说。

为进一步发展板栗生产,她自筹资金,请专家搞技术培训,自筹资金请专业研究改良和提高板栗附加值。为了将“泰山板

栗”申报为国家农产品地理标志,她跑遍各地调研,收集资料,自费技术鉴定,历时两年多,完成了“泰山板栗”品牌化战略的关键一步。目前,“泰山板栗”已成功注册为“国字号”。

通过培训,示范带动非会员近三千名妇女提高了种植技术,参与农民收入增收一倍多。



刘勇自制“海阔天空”鸡尾酒,想给顾客带来轻松感觉。

80后海归小伙不当白领 迷上做调酒师品人生

>>辞去白领工作 一心迷上调酒

“对我来说,调酒不是一份工作,而是一门需要不断领悟和琢磨的艺术。”刘勇今年28岁,5年前他还是日本北海道一所大学艺术类的学生,继续留日或回国到外资企业找一份工作,原本是刘勇留学之初的打算,可是一次酒吧之旅,却让他对未来有了更多的想法。

“有一次跟朋友去酒吧,一下子被他们的气氛吸引了。”刘勇说,在酒吧人们可以释放工作和

生活中压力。“顾客要上一杯酒或咖啡,在吧台前和调酒师倾诉一下心中烦心事,从20多岁的年轻人到退休以后的老人都是这样,这种感觉非常好。”

在第一次接触调酒师这个行业前,刘勇眼中的调酒师只是一个玩弄着各种炫酷肢体动作的“行当”,而随着对这个行业的了解,他对以调酒师为“灵魂”的酒吧文化慢慢着迷,“我们国内的餐饮业非常发达,但是大家更多注

重怎么吃好,甚至会为了了一场聚会花费近万元去‘充门面’,而忽略了聚会的目的是什么,其实很简单,就是找到一种心灵的放松。”

怀着对调酒师的极大兴趣,刘勇会刻意到访一些有特色的酒吧,观察知名调酒师的技艺,为了亲身感受一下调酒,刘勇甚至毛遂自荐,亲自到酒吧去做兼职调酒师,慢慢他结识了不少朋友。

>>迷上“甩”瓶子 手臂磕得淤青

2011年,毕业回国的刘勇来到青岛一家日资企业工作,月薪6000多元,在外人看来,机会不错,可是刘勇仍然怀揣着他的“调酒师”梦,一有时间他会经常光顾青岛的各类酒吧。

2012年,刘勇做出了在外人看来难以置信的决定——辞职去做调酒师,这个决定首先招来了

同事的不解,甚至有人认为刘勇放着体面的工作不干,却干起来“服务员”。父母也认为刘勇是“不务正业”,劝他再好好想想。为了坚持自己最初的梦想,不顾所有人的反对,毅然决然的踏出了第一步,到青岛一家酒吧做调酒师。

事实上,一名调酒师的练成,除了要对职业有充分理解

外,更需要有过硬的自身技术,看似简单的“耍酒瓶子”的动作更是需要成千上万次的练习,每次练习,刘勇的手臂都会被酒瓶子磕得到处都是淤青,严重时,甚至连用手拿筷子吃饭都成问题。“即使这样,我还是一点都不后悔,历经苦难怎么能随随便便成功。”

2014年年底,刘勇的几个好朋友打算在泰安东部的宝龙城市广场成立一家欧美特色的酒吧,这让刘勇十分兴奋,他毫不犹豫选择加入,“他们基本都有留学经验,对酒吧文化的理解也很到位,这样的朋友可遇不可求,现在泰安的酒吧文化刚刚起步,我觉得我们可以做引领者。”

文/片 本报记者 侯峰

刘勇2011年留学毕业后,本从事着一份月薪6000多元的工作,可他却,辞职做起了调酒师,家人和朋友不理解他为什么当起了“服务员”。刘勇认为,调酒师不仅是对各类美酒的调和,更是人们心情的调剂师,这让他乐在其中。