



## 强手调查

本报首席调查记者 王金强

当雾霾时常袭来,或许我们还在怀念“APEC蓝”,但是很多人也许不知道,“APEC蓝”也有一份德州人的力量。

这是一位靠技术实力跟“APEC”峰会酒店联系在一起,他是德州金亨新能源有限公司董事长韩荣涛,这位80后技术男依靠技术专利创业成功,并在行业下行的大环境下站上制高点。



德州金亨新能源有限公司董事长韩荣涛。

# 韩荣涛和他的新能源梦想



## 1. >>

### 科技男的效率经

站着接电话、拿笔记录,时而敲计算器,时而又敲下键盘查阅一下资料,绝不拖泥带水。韩荣涛在接受记者采访时,仍像上了发条停不下来的一块表。

“你们互换一下,互换过来写更快。”他对助理和记者说,两个需要交换资料的人,不需要等对方说完了逐一记录,直接互换双方的记录本写更高效。

在采访的过程中,在如此之短的时间内面对做不完的事情,韩荣涛时常能见缝插针地把它插进去,并用这种方式把事情做完。

“最少两个小时?20分钟行不行?”电话里,韩荣涛跟记者“讨价还价”。4月2日采访,也是在约了一周之后临时安排进来的。

韩荣涛1980年出生在德州,山大计算机应用与维护是他的基础出身,但他很快拿到人大的工商管理本科学历。

跟上学时拾级而上一样,工作的履历也丝毫没有空档期。2000年开始,他在皇明集团任工艺员,筹建了镀膜实验室并担任核心课题进行了相关开发。

2003年,韩荣涛决定走出德州,看看自己是骡子还是马。在浙江天目神实业有限公司历任技术副厂长、厂长期间,与清华大学合作开发的新型真空管涂层,由该涂层生产的全玻璃真空太阳集热管达到国际先进水平,出口到欧洲、亚洲、美洲。

2006年到2008年,他在盛沃新能源公司担任项目负责人,负责镀膜生产线的全面核心技术研发。

## 2. >>

### 唱衰环境中的异类

按说一名科技男能这样一步步走上重要岗位,充分发挥技术优势,收获的季节也会水到渠成地快速来临。

但韩荣涛却有自己新的想法,他想培养属于自己的技术专利。彼时,家乡德州要举办第四届世界太阳城大会的消息让他很兴奋。

改进能源效率政策,打造可再生能源城市,对于大会来说,或许只是一个宗旨或口号,但对于一名玩技术出身的科技男来说,却需要拿出实实在在的

东西来才行。

在太阳能热利用领域,德州有皇明集团大批的技术团队持续地搞研发,国内外技术也十分成熟,想在这里面玩出名堂,韩荣涛心里很清楚,一定要弄出差异化的东西来。

2009年,韩荣涛回到德州,研发专门应用于平板太阳能集热器涂层的磁控溅射设备。“这是细分领域,以点突破。”韩荣涛说。

随后一年内,世界太阳城大会如期在德州召开,太阳能

热利用形势一片大好。正是在此时,韩荣涛于2010年建成第一条生产线,一直满负荷生产。

2012年11月,在山东省创业大赛德州赛区比赛中,他获得企业组三等奖。2014年,他研发的基于铝材的高耐候选择性吸收涂层获得发明专利。

然而,在韩荣涛高歌猛进地踏入这个行业中来的时候,国内太阳能利用领域开始出现利润变薄的景象。

继太阳能光伏产业在2012年出现“全军溃败”市场惨状

后,曾被外界誉为朝阳产业的太阳能光热产业的日子也不好过。

当时,就连皇明、桑乐、清华阳光等在内的一大批行业大企业,都面临着转型,一些企业IPO或被驳回或主动撤销。

而这时,韩荣涛就像这个行业的异类,仍大张旗鼓地做他的细分产品——平板太阳能,平板跟真空管不一样,可以上阳台壁挂,也可以直接上建筑一体化设计,只要产品过硬总会有市场。

## 3. >>

### 不谈钱的小伙子

去年,北京日出东方酒店公开招标太阳能集热系统工程,前前后后去了好多太阳能热应用企业,好多人都把价格作为谈判的突破点。

轮到韩荣涛时,他没有谈钱,而极力地推销他的技术优势。“这个小伙子不是一上来就谈钱,而且技术过硬。”这句话在韩荣涛的嘴里复述出来,透露的是自信满满。

平板太阳能技术领域,长期由国外企业垄断,尽管蓝膜技术突破并非太阳能技术的唯

一因素,但确是这个技术领域的核心。

高出15%的热量传输效率、10年不衰减样……蓝膜发明专利,涂层具有极高的光热转换效率。

青藏铁路沿线小型桥涵在人冬到第二年开春的几个月内,涵洞内有结冰现象。严重时冰面接近涵洞顶部,有的甚至堵塞了涵洞。由于涵洞内外存在较大温差,大量的消融水流会积聚在路基一侧,形成一类类似于小水库的水湾,使局部路

基浸泡在水中,对路基产生了很大威胁。

2013年,针对青藏铁路开发的太阳能铁路融冰系统开发成功,并应用于青藏铁路,有效防止了冬季堰塞湖的形成,大量节约了铁路部门的人力物力。

技术领域的冲锋,就是狭路相逢有实力者胜,后来的结果就变得顺理成章了,这个不谈钱的小伙子,拿下日出东方饭店项目这个北京市政府的重点工程。

2014年底,作为在中国主办的APCE领导人非正式会议的接待酒店,用上了韩荣涛的产品,环保节能效果都优于国内一线厂商。

实际上,技术可能让你在这个领域找到突破口,但想把这个项目做好也并非易事。为了拿下日出东方饭店项目,韩荣涛与上海华都设计院的专家光改图纸,就改了60次之多。

就这样,韩荣涛又在项目上有新的经验和积累。

## 4. >>

### 跨界玩起了众筹

拿下这个项目,或许能增强韩荣涛在这个行业里的自信心,但他现在已经早早地在谋划企业中长期发展规划了。

“一个新产品或许能兴盛三五年,甚至八年,但一个企业不能说只干十年八年吧?”韩荣涛认为,技术除了要升级换代之外,他还要把产品推向更广阔的领域。

3月31日,中国光热梦网秀在德州太阳谷举行,国内一线

太阳能光热应用企业皇明、太阳雨、力诺瑞特等企业齐聚到此。

“互联网思维不管你愿不愿意,他就影响着,我们必须接受他。”学计算机出身又用工商管理补强自己的韩荣涛,认为互联网跟太阳能热利用技术是天然地可以珠联璧合在一起的。

在极寒的环境下的融冰系统或沼气加热系统,安装完毕

后,无人值守基本上是硬杠杠,这时候靠的就是互联网技术遥控并实时监控。

在光热梦网秀上,韩荣涛玩起了跨界众筹,他还计划自己主办一场跨界论坛,集合这个行业的优秀思维将技术优势的维度打开。

光热技术的突破可以综合解决解决生活热水、采暖、制冷等一切需要热源的环境需求,以无所不在的计算,无所不在

的数据为特征的互联网技术,正好让他能实现硬件控制、网络传输,后台数据库运行,前端数据演示等工作。

韩荣涛说,未来他或许会变身一位智能建筑方案的设计者,通过互联网将建筑物上的平板太阳能实时展示得出热量、节能量、减排量。“我自己也会拥有一个设计院。”他说,用互联网思维,把技术完成一种建筑设计作品,技术才有更长的生命力。