

清理不良贷款 改善金融环境

菏泽专项治理公职人员拖欠农村信用社贷款,提升公职人员公信力,营造诚信社会环境

本报通讯员 张富贵

为进一步提升菏泽公职人员的公信力和良好社会形象,营造诚信、守法的社会环境,大力改善金融生态环境,促进全市经济社会发展,菏泽将清理公职人员拖欠农村信用社贷款纳入党的群众路线教育实践活动“回头看”内容,作为一项专项治理活动开展。



找准方法,突破难点,赢得政府支持

清理公职人员拖欠农村信用社贷款工作,得到市委、市政府主要领导重视和支持。

今年年初,菏泽组织了由市纪委、市委组织部、市委督查室、市政府督查室、市金融办、法院、检察院、公安局、人力资源和社会保障局、财政局、审计局和省联社菏泽办事处

等12家单位为成员的公职人员拖欠农信社贷款清理办公室,下发了《关于在全市开展公职人员拖欠农村信用社贷款专项治理活动的通知》,研究制定了《开展公职人员拖欠农村信用社贷款专项治理活动实施方案》,为清欠活动提供了强有力的组织保障和政策支持。

落实责任,明确期限,促进清收工作开展

活动开展以来,根据统一安排,各县区迅速行动,积极开展工作。一是集中调查摸底,充分掌握欠贷公职人员信息;二是限期还款,下达催收通知,督促公职人员归还自贷、担保不良贷款;三是集中督导,对未能按期还款公职人员约见谈话,集中调度;四是责任追究,对拒不还款的公职人员,分别采取媒体曝光、停

职检查,依法起诉等强制措施,涉嫌违纪违法的,移交纪检、公安、检察院等机关,依纪依法追究。为确保清收效果,市清贷办实行周调度、月报告制度,定期督导检查,及时研究新情况,新问题,依照活动方案稳步推进清理清收工作。截至3月末,收回公职人员不良贷款464笔,金额1144万元。

摸清实底,分析成因,选准清收突破口

公职人员拖欠农信社自贷、担保不良贷款,大多形成时间较长,成因复杂,清收难度大。近些年,尽管采取多种措施清收公职人员拖欠不良贷款,但由于一些公职人员身份特殊,导致清收阻力大,困难多,收效甚微。通过清理排查了解到,拖欠贷款公职人员,绝大部分具备还款实力,长期拖欠贷

款不还,主要是信用观念差,有些人掌握一定权利,产生特权心理,侥幸心理和攀比心理,成为高级“钉子户”“难缠户”。

为此,市领导专门作出批示,强调清理工作的重要性和必要性,并将清理公职人员拖欠农村信用社贷款纳入党的群众路线教育实践活动“回头看”内容。

首届基金投资交流大会将启幕

4月11日,中国银行菏泽分行中银大厦邀您共分享

4月11日上午9时至16时,中国银行菏泽分行将在中银大厦一楼大厅和三楼会议室举办首届基金投资交流大会。活动旨在让市民了解目前最新的基金投资形式,以及投资种类、投资技巧等相关信息,引导客户更好的理解和把握市场。

据介绍,在本次活动中,该行邀请了中银基金、嘉实基金、华夏基金、广发基金、华宝兴业基金、大成基金、国海富兰克林基金、中银国际证券、齐鲁证券、中信万通证券等在家的十余家

国内实力基金、证券公司,就宏观经济、基金配置等多个投资热点话题进行现场分析指导,更有多场投资讲座邀市民共享。

与此同时,中行菏泽分行还将在为期一天的交流大会过程中,进行上午和下午各两次抽奖活动,幸运的市民可以在中国银行菏泽分行的带领下走进基金公司,与基金经理进行面对面交流。

如需咨询详细问题,市民可去中国银行菏泽分行各营业网点。(记者 刘莉)



银行拥抱互联网 开启金融新时代 工行加快实施互联网金融战略

本报通讯员 陈衍宝

3月23日,中国工商银行在北京并通过视频会议系统向全国正式发布了互联网金融品牌“e-ICBC”和一批主要产品,成为国内第一家发布互联网金融品牌的商业银行,这也标志着中国最大的商业银行已经全面加快互联网金融战略的实施。当日,工商银行菏泽分行相关部门负责人、各支行行级干部及当地主流媒体参加了视频会议。

工商银行董事长姜建清在发布会上表示,互联网金融不管融合了多么互联网技术的特征,其创新发展仍离不开金融的基本功能和属性,互联网金融的本

质还是“金融”。工商银行拥有先进的IT基础设施和历经15年打造的电子银行服务运营体系,拥有全球最大银行庞大的客户基础,广泛的业务范围、丰富的风险管理经验以及雄厚的资本与资金实力,这些都是发展互联网金融的巨大优势。未来,工商银行将把强大的落地服务与高效的线上服务完美结合,为广大客户提供更好的服务,创造更大的价值。

工商银行行长易会满在发布会上介绍,工商银行此次发布的“e-ICBC”互联网金融品牌主要包括“融e购”电商平台、“融e联”即时通讯平台和“融e行”直销银行平台三大平台,支付、融资和

投资理财三大产品线上的“工银e支付”“逸贷”“网贷通”“工银e投资”“工银e缴费”等一系列互联网金融产品,以及“支付+融资”、“线上+线下”和“渠道+实时”等多场景应用。

据介绍,经过一年多的努力,工商银行的e-ICBC战略已经取得良好开局,形成了规模效应和爆发式增长。

定位于“名商名品名店”的“融e购”电商平台,对外营业14个月时间,注册用户已达1600万人,累计交易金额突破1000亿元,交易量进入国内十大电商之列。具有小额、快捷特点的新型支付产品“工银e支付”,经过一年拓展,账户数超过5000万户,

交易额650亿元,并发交易处理能力达到每秒1120万笔。基于客户线上线下直接消费的信贷产品“逸贷”余额超过1700亿元,去年累放2300亿元,与全国P2P网贷成交额之和基本相当。契合小微企业“短频急”融资需求的互联网贷款产品“网贷通”,已累计向6.9万客户发放贷款1.6万亿元,余额近2500亿元,是目前国内单体金额最大的网络融资产品。用于贵金属、原油等投资交易的“工银e投资”平台客户超过15万户,是目前国内银行业唯一面向个人投资者的产品交易平台。针对年轻客户群体推出了“大学生e服务”,针对商旅客户打造了“商友俱乐部”平台,

契合不同客户群体需求的差异化服务得到较快发展。

业内人士指出,此次全面启动互联网金融战略不仅对工商银行是一件具有里程碑意义的大事,而且对于整个互联网金融业态来说也具有划时代的意义。

相关链接:

工商银行此次发布的“e-ICBC”互联网金融品牌主要包括“融e购”电商平台、“融e联”即时通讯平台、“融e行”直销银行平台、“工银e支付”、“逸贷”、“工银e投资”、“工银e缴费”和“线上POS”等八大系列的工商银行互联网金融产品。



巧买基金学理财

案例:张女士,公司职员,未婚,有社会保险,有20万元活期存款,个人年收入3万元,公积金0.5万元。按揭购房,每月还款,年支出2.5万元(包括每月按揭款1200元及大病及养老险5000元/年,其他支出约3000元)。明年5月交房,装修预算3万元左右。

理财分析:张女士的收入主要来自于税后工资收入,收入过于单一。万一出现失业及意外,抗风险能力较低。张女士的财务结构不合理,活期存款占总资产的比例过高。由于张女士有社保、医保及较好的商业保障,可以暂不考虑保险规划。

理财建议:张女士明年5月的装修及其他费用是刚性支出,要兼顾稳健及灵活性,建议购买货币基金35000元备用。该基金投资周期短,且收益稳定、可观。

此外,张女士还可申请银行信用卡卡充分享受免息的优惠和记账功能。

买理财产品 收益更多

案例:王小姐是一家外资企业员工,月收入6000元,月开支4000元左右,其中2000元的房租,其他用于日常餐饮、生活用品、服饰、化妆品和上班交通费。有10万元存款,计划年底买部15万左右的经济型汽车。

理财分析:王小姐在生活上精打细算,控制消费,节省开支;再适当进行投资理财,购买一些理财产品,让有限的资金钱生钱;最重要的是要为自己投资,提升工作能力,争取晋升加薪,收入增加。

理财方案:王小姐每月用于生活费和交通费的开支有点高。建议她在公司附近且租金较低的地方租房,这样每月可以省下500-600元。此外应尽量减少外出就餐的次数,一个月也能省下约500元。每月2000元的结余,理财师建议购买货币基金,年收益率4%左右,比活期利息高。

由于银行存款利息少,王小姐可购买一些固定收益类理财产品,如银行理财产品,收益率一般在5.5%左右,1年10万元能获得5500元。