

黄河泥沙被老汉扶上墙

从垫羊圈变身新型建材,推广遇难题



文/片 本报记者 王光营 实习生 张裕强

走进刘兆瑞简陋的办公室,靠墙的桌子上摆着几块不起眼的瓷砖。如果不是他介绍,即使是建筑行业的老手,可能也不知道粘合材料用的是黄河泥沙。为了将黄河沙变废为宝,他前后投入了200多万元,如今虽已立项,但急需建厂资金,这让60岁的刘兆瑞格外着急。



▲刘兆瑞用黄河泥沙研制的建筑新材料。
▶黄河岸边有很多泥沙,不仅淤积河道,也给游人带来安全隐患。



1 实验上百次,三年多花掉80多万

“老百姓连泥墙都不用,你还想用在大楼上?很多人都说我痴心妄想。”13日,刚见到记者,刘兆瑞就爽朗地笑起来,但谈起将黄河泥沙变废为宝的经历,他的表情又有些凝重。刘兆瑞以前是建筑工人,后来下岗干起了个体,做乳胶漆和涂料等墙体装饰材料。原本以为日子会这样平平淡淡地过下去,一次偶然的机会让他走上了一条不同的路。

一次回老家路过黄河,看到河床上泥沙堆积,拥有38年建筑从业经验的刘兆瑞突发奇想,为啥不用黄河泥沙代替河道沙呢?用来取代大理石和墙体间的粘合剂或类似乳胶漆之类的墙面装饰。

刘兆瑞表示,建筑用沙主要来自河道和山体,但这两种方式都会造成环境破

坏,而且资源越来越少,迫切需要一种节能的新材料来代替。

回去后,刘兆瑞就带领团队着手研究。一般的河沙由三种石材构成,而黄河泥沙则包含19种石材,没法直接和水泥等建材混合使用,需加入其他配料。

刘兆瑞说,为了让只能用来垫羊圈的黄河沙用到大楼上,他请教了高校的专家,到机构一次次做检测。“一开始也不懂,光实验就做了上百次。”

“那时心里没底,直打哆嗦。”刘兆瑞说,他将挣来的钱全用在这个项目上。一次检测费就得3000元,前后三年多为了研究新型沙子,他花掉80多万元,直到2007年才通过相关部门检测,2009年获得国家知识产权局颁发的发明专利证书。

2 成本低,一吨只要五六元还有两元补贴

“技术新,成本还得低才行。”刘兆瑞说,很多新技术非常好,但在市场上行不通,关键是能否进行量产,具备成本优势。他重新注册了德邦建材公司,小规模生产黄河沙,每天近20吨。“传统的河沙70元一吨,黄河沙基本不花钱,成本优势很明显。”据介绍,他在生产中使用的黄河泥沙一吨成本只有五六元,由于间接帮助清淤,河道主管部门每吨还给他两元的补贴,这样成本就更低了。

虽然后期要添加各种化工原料,但总成本还是比使用河沙要便宜。而且同等重量的材料可以涂抹的墙体面积更大,比传统材料

要多出20平方米,这给建筑公司带来了很大好处,每吨能省下100多元建设费用。

“材料肯定要环保,但也要有色彩才行。”被全国高科技建筑建材产业化委员会授予“中国绿色建材产品”,刘兆瑞并不满足,他希望这些材料能直接用在室内墙面上,让墙壁有色彩。为此,他又研发出来黑、白两大类共九个产品。

如今,这些沙子已经用在了很多建筑上,济南军区总医院物业洗衣房、黄河大桥北坝下冯塘村建设的村官培训基地都使用了这种新材料,它开始走向市场。

3 为了盘活项目,抵押了两套房

“三年没生产了。”虽然对自己的产品信心满怀,可谈起目前的状况,刘兆瑞还是直叹气。随着西部新城的规划和建设,老刘的厂房也在拆迁范围内,新材料试验只好停止了。由于无力选地新建厂房,他将大部分机器设备都变卖了,整个研究队伍也慢慢散了。

“这几年为找资金,全国各地快走遍了。家里的积蓄基本用光了。”由于无物可供抵押,没有银行愿意给他发放贷款。刘兆瑞想尽各种办法,去各地找企业合作筹集资金,为此,他把自己和孩子仅有的两套住房抵押给别人,前后筹集花费了150

多万元,希望能让这个搁置了三年的项目起死回生。

“不少政府部门说,只要项目启动,肯定帮着申请国家资金政策扶持。”刘兆瑞说,他计划在长清建一个集产、研、办公等于一体的基地,已经获得长清区发改委的立项,但建设资金需要1700万元。即使部分启动建设,能够实现生产运营,也需要200多万元。虽然已有部分企业和投资公司和他洽谈合作,但很少有企业真正前来投资。

“我不会放弃。”刘兆瑞说完,将手头的项目资料给一家企业发了过去。

创业点评

采取技术入股 让项目上马

“这个产品在同行业中有创新,市场上也有前景。”皓港国际价值评估专家表示,他们认为这个专利在同行业中占有创新、价廉的优势,在现有同类产品的全方位实验数据对比中也占有绝对优势。

因此,该产品在市场上将赢得消费者的青睐,应用前景十分好。根据各方面的分析,该项目的专利价值超过了2000万元。

相关专家表示,该项目的财务指标前景虽然好,但也存在一定风险,在寻求资金支持上应该拓宽渠道,可以采取技术入股、借款等各种方式让项目上马。 本报记者 王光营

“大众创业,万众创新”已经成为经济增长的新动力和社会繁荣的源泉。当下,全民创业热潮正在齐鲁大地迅速兴起并日渐壮大,为激发全社会宝贵的创业精神和创业情怀,本报推出“总理喊你来创业”年度系列报道,您和您的朋友如果有好的创业故事和线索,可以与本报联系。电话:96706,邮箱:476939748@qq.com。您也可以下载齐鲁壹点App,注册登录后到情报站提交创业故事。

气温无常,心脏受煎熬 吃辅酶Q10,就选正规审批的

49元/盒,一年不到600元

全新天然萃取辅酶Q10,全国震撼价49元,消息一经公布,常年服用辅酶Q10的中老年人,纷纷抢购,很多人都有疑问,营养屋不但是国际品牌,还有当红明星代言,怎么比药店便宜这么多?

营养屋这个国际品牌为在中国继续壮大,特推出特价体验活动,厂家限量提供5万盒促销,原本一百多元的产品一下子便宜一半!有经验的老人,在季节交替,气温无常时都会服用辅酶Q10,抓住这个特价机会,服用一年不到600元,常年服用无负担,一年还省不少钱。

国际新技术,吸收、作用双升级

营养屋辅酶Q10全部天然萃取,保持天然活性,而且全部包装采用国际新技术,微囊包裹制粒技术,超浓缩,超稳定和超吸收,肠胃道缓慢释放,不伤肠胃;水溶性,更

容易吸收,缓释技术,作用更持久;硬胶囊,独立包装防氧化,确保每一粒效果不打折,百万中老年人正在受益。

国家严格审批,品质可靠

辅酶Q10要看厂家,要看原料,要看含量,最重要还要看是否有权威部门的认证。国际品牌,加拿大营养屋产品,畅销全球,新款辅酶Q10,作为王牌产品,拒绝化学合成,天然萃取,每100克含辅酶Q10高达12000mg。国家药监局正规审批的蓝帽产品,作用不含糊,购买最放心。

海清代言,大品牌,值得信赖

海清作为当红影星,对于代言很谨慎。但营养屋严谨的研发精神和雄厚的实力打动了她,在营养保健品领域,营养屋产品,国际品质,大众价格。多款产品都在全国销量领先。新款辅酶Q10作为营养屋的王牌产品,亲朋好友都在服用,反响相当好。

“国民媳妇”海清推荐

养护心脏 吃辅酶Q10

每盒吃1个月,原价118元 1年量12盒588元,相当于49元/盒

今天订购 49元/盒 限前100名

抢订热线: 400-8898-102

- 生物发酵
- 天然萃取
- 超高活性

寻找500名咳喘患者

不花一分钱 免费教你巧治老咳喘

巧治老咳喘 药王有一绝 说到孙思邈,那可是经历西魏、北周、隋朝、唐朝四个朝代的老神医,享年一百多岁,是世界上最长寿的名医,也是中国乃至世界史上伟大的医学家,被后人誉为“药王”。

其实,孙思邈也是一个咳喘患者,一生得了两次“咳喘”病,每次咳嗽起来,都“面红耳赤,涕泪交加,额头上青筋暴胀,身体缩成一团”。于是,他暗暗发誓,一定要治好咳喘病。他自己在与疾病的斗争中,总结出一套夜间治咳喘的疗法,医好了自身的咳喘病,也为广大的咳喘病患者摆脱了痛苦!

读懂这本书 孙思邈教你远离咳喘病

《孙思邈与咳喘防治》中记载了孙思邈治疗咳喘的独特疗法与很多食疗、药补、中药调理的方子,以独特的视角,为读者全面揭示咳喘病治疗的传统误区,深度揭秘“夜间治咳喘”疗法的医学理念与具体实施方案。“夜间治咳喘”打破了老咳喘病久治不愈的难题,也让中医治疗咳喘病走到了世界的前沿。从此,老咳喘患者可在睡眠中就能轻松远离疾病困扰。

中医专家评论说:该书集合呼吸系统的疾病治疗要点,解决方案于一身,阅读本书,就

能让咳喘,肺病等呼吸疾病患者的疑问,都能在书中找到答案。看完、读懂这本书,就能让您远离咳喘病!

2014年已经上市,短短3个月畅销20万册,各大书店抢购一空,迅速在全国掀起了一场“孙思邈夜治咳喘”的热潮。

现在,只要你拨打免费送书热线,不花一分钱,《孙思邈与咳喘防治》的书籍即可送到你家,免费教你巧治老咳喘!

免费送书热线 4000-388-117 申领热线

北京蜂胶 国家专利产品

都知道降糖吃蜂胶。“买蜂胶最怕就是买到假货。浪费钱不说,最主要就怕对身体带来副作用……”

现在好了,益生康健即日起举办“北京蜂胶买1得3”特价体验活动。正品蜂胶特价体验,山东限量3000瓶,好不好,尝尝就知道!划不划算,现在拨打400-8898-102就可只花1瓶钱就得到3瓶北京蜂胶。

今天订购 按市场价 买1得3 零售价:99元 2套起免邮费

益生康健 助您一生健康 400-8898-102