2015年5月20日 星期三 本版编辑:刘莉 组版:皇甫海丽

中国银行山东分行行长陶以平来菏调研指出-

以更优质的金融服务助力菏泽经济发展

5月12日至13日,中国银行 山东分行行长陶以平一行来菏 泽调研。12日下午,菏泽市委书 记、市人大常委会主任孙爱军会 见陶以平一行,市委副书记、市 长解维俊,副市长商敬国,市政 府秘书长郭保存参加有关活动。 孙爱军代表市委、市政府对陶

以平一行来菏调研表示欢迎,并介 绍了菏泽概况和经济社会发展情 况。孙爱军说,今年以来,菏泽主动 适应经济发展新常态,全力加快转 调创进程,经济社会发展形势良 好,一些主要经济指标增幅居全省 前列。当前,全市上下正大力实施 产业提升、基础突破、扶贫攻坚、和

谐创建"四大工程",为实现"科学 赶超、后来居上"不懈奋斗,更需要 金融机构的大力支持。希望中国银 行山东分行继续加大支持力度,为 菏泽经济发展助力加油。

陶以平说,虽然菏泽是农业 大市,但工业发展速度很快,产业 结构合理,特别是围绕石油化工、 生物医药产业培育出了一批优秀 企业,给人留下深刻印象。菏泽区 位优势明显,高铁、机场等重大基 础设施项目正加紧推进,发展潜 力巨大,与中国银行山东分行合 作空间一定会更加广阔。中国银 行山东分行将努力提供更优质的 金融服务,为促进菏泽经济社会 发展做出积极贡献。

在菏期间,陶以平一行到市 开发区、高新区、定陶县、东明县, 实地查看了玉皇化工、市开发区 科技孵化器、步长制药、东明石化 等重点企业,就具体项目进行深 入洽谈对接,进一步密切了银企 合作关系。 (通讯员 贾国盼)

不用担保 无需抵押 5分钟轻松搞定

浦发银行菏泽分行推出POS贷业务

4个月,该行已为50余家小微企业申请贷款近2000万元



记者 秦广英 通讯员 宋丽娟

今年以来,为突破小微企 业贷款难的瓶颈,浦发银行总 行与银联商务强强合作,针对 银联商务收单商户量身定制了 浦发银行"天天富"POS贷产品。 这是浦发银行针对小微企业融 资定制的一个专享产品。



客户:贷款100万5分钟轻松搞定

赵先生在菏泽从事牡丹 产业多年,最近又遇到资金一 时周转不开的难题,真没想到 浦发银行新推出的POS贷产 品5分钟就解决了其燃眉之

"刚开始接触浦发银行 POS贷业务,我只是抱着试试 看的态度,就在银联商务网站 上填写了申请资料,仅五分钟 时间,我不但顺利通过了银行 网络信贷业务平台的自动审 批,而且当场就收到了100万元 贷款到账的手机短信。感觉太 震撼了,真是天上掉下了'大馅 饼'!如此快捷方便的贷款模式

对于我们生意人来说就是'及 时雨'!"5月15日,成功申请获 得了POS贷的赵先生欣喜地告 诉记者。

据了解,POS贷产品是浦 发银行携手银联商务联合开发 的新型业务模式,针对银联商 务的POS收单商户,在线获取 客户身份资料、POS流水等数 据信息,依托浦发银行网络信 贷的后台处理系统,对客户进 行综合信用评价,以商户POS 流水及其月日均余额为综合授 信额度的依据,在线向符合贷 款条件的POS商户发放的个人 信用贷款。

浦银快贷:随借随还 优点多多

据浦发银行菏泽分行侯梦 冰行长介绍,"浦发银行POS 贷"具有快捷、便利、高效的特 性。第一,此产品申请手续简 便,足不出户,动动鼠标就能网

上申请;第二,贷款容易,最低 有3个月的POS流水,就能申请 贷款;另外,审批神速,最多3至 5分钟;第三,随借随还,随时申 请、随时还款,支持提前还款,

节省融资成本。

在互联网金融的大背景 下,浦发银行把服务小微企业 作为经营转型的重要工作和战 略重点,积极适应经济发展新

常态。自今年2月份起,通过银 联商务累计发放POS贷贷款近 2000万元,服务小微企业50余 家,取得了令人瞩目的社会和 经济成效。

推进会当日:新开银联商务用户12户

为促进POS贷业务的发 展,5月15日,浦发银行菏泽分 与银联商务菏泽分公司在浦 发银行联合举办了"浦发银行 ---天天富POS贷"业务推进 会。此次推进会吸引了50多家 银联商务优质商户参加。

在推进会现场, 浦发银行 产品经理何启君对"浦发银行 天富POS贷 业务做] 现场产品介绍和贷款额度申 请、支用实操演示,为客户现场 答疑解惑。同时,该行还为客户 普及了金融理财、防诈骗等方 面的知识。为活跃气氛,还安排 了"小浦Rock"的游戏环节,带 着现场客户通过微信摇-・揺・晦 谝全场,将推进会推向高潮。活 动当日在推进会现场就有12家 银联商务用户新开户,其中15 位客户在该行开立了商人卡。

据了解,为了打造经济发 展新引擎,推进普惠金融,助力 小微企业实现创业梦想,浦发 银行菏泽分行还将继续组织多 层面、跨区域的POS贷推进会, 深入各区县,力推该业务的发 展。

菏泽市银行业协会:

用微信公众平台推介金融知识

为让群众了解更多金融知 识,同时也为更好地服务会员 单位及会员单位员工,菏泽市 银行业协会创新服务方式,搭 建互动渠道,创建了"菏泽金 融"微信公众服务号,利用该平 台推介金融知识。

近日,市银行业协会微信 公众平台正式重新改版并通过 认证。微信用户只需要添加微 信号hezejr或者登陆菏泽金融 网(www.hzir.cc)进行微码扫描 即可成为菏泽市银行业协会官 方微信好友。

该微信公众平台将不断 更新发布菏泽银行业信息, 满足市民了解菏泽银行业相 关资讯。加关注的用户可以 通过微信公共平台与协会直 接交流互动,对菏泽市银行 业的发展提供宝贵建议和意 见。

菏泽金融微信公众号以刊 发区域内金融动态为主,开设 有"区域金融、金融知识、监管 视角、风险提示、银苑花香"等 栏目,并在"金融动态"子栏目 中链接菏泽金融网站相关栏 目。建立了一支主要由菏泽银 行业协会秘书处和各银行办公 室专职通讯员组成的信息员队 伍。同时建立了审稿程序和信 息报送制度,管理员坚持及时 维护,确保信息安全、准确、及

(通讯员 张溪 黄广轩)

定陶农信社:

培育特色西瓜 种植产业链

近年来,为推进农业集约化、 产业化经营,发展高科技现代农 业 培植新的经济增长点 促进农 业增效和农民增收。定陶联社积 极拓宽支农领域,创新支农产品, 完善支农金融服务,大力发展"一 乡一业、一村一品"特色种植产业 的发展。通过摸底调查,为种植户 都建立了详实的经济档案,这些 小额信贷有力地满足了客户的发 展需求,从而"贷"动了特色种植 产业经济的持续发展。

据了解,南王店镇现有大棚 早春西瓜1.2万亩,生产的西瓜以 "上市早、味道好"而远近闻名,远 销北京、上海、兰州等大中城市, 年总产值1.15亿元, 瓜农人均收 入2.3万元。南王店西瓜不仅通过 了山东省农业厅"无公害农产品 产地"认证,还通过了国家农业部 "无公害西瓜"产品验证,并且拥 有自己的商标。在西瓜节开幕式 上,来自省内外的多家超市、水果 批发市场的负责人到场,并现场 签订2200余万斤的购销合同。

西瓜生产已成为定陶县南王 店乡的主导产业,现拥有无公害 西瓜"鲁青系列、京欣系列"品牌。 为开发西瓜新品种,提高西瓜的 科技含量,该乡出资40余万元筹 建了一处占地30亩的育苗工场 一方面为群众提供适龄瓜苗,另 一方面搞好西瓜新品种的培育。 并投资40余万元建起了王楼、沈 庄两个西瓜批发市场,在西瓜销 售旺季增设张董集、宋庄、董庄三 个简易市场,让群众的西瓜能产 得出、卖得快、价格高。

"这里交通方便,有成片的肥 沃田地,最适合种植西瓜了。"据 定陶农信社副主任孟海建介绍 该县肥沃的沙质土壤和优越的水 利条件,铸就了"上市早、味道好" 西瓜的卓越品质。为了支持发展 农村经济,农信社在有效满足"三 农"生产需求的基础上,依托县域 特色农业资源优势,积极拓宽信 贷支农领域,及时调整服务目标 和方向,支持农业产业结构调整, 培育新的优势产业。特别是对符 合国家产业政策的农业龙头企业 的发展壮大给予了积极扶持,兼 顾基地和农户,形成龙头带动基 地,基地联结农户的生产经营模 式。陆续对南王店西瓜主产区,发 放贷款300万元,并进一步加大了 对返季大棚西瓜特色品种支持力 度,通过开展技术培训.派驻指 导、育苗、培种等多种形式,帮助 瓜农发展西瓜产业,积极支持定 陶西瓜的品牌创新 一跃成为当 地群众的主要经济来源,成为定 陶农信社信贷支农的一大特色亮 (诵讯员 孔素芹)