

钢厂厂长回家办果蔬合作社

果蔬深加工,带领村民一起致富

近日,在济阳县太平镇的李坊村,有一个二十多岁的小伙李民,为了照顾病重的父亲,辞去了尼日利亚的钢厂厂长职务,回国后在家乡办起了果蔬合作社。将太平镇的果蔬远销北京、天津等大都市。

文/片 本报记者 张健

父亲病重 果断辞职回国

李民2012年毕业于山东省农业工程学院,毕业时的李民怀揣着很多的梦想,想要到世界各地去看看,毕业后他来到上海的一家公司,经过自己的努力,被公司看中调到尼日利亚的公司做主管。

“在国外主要是从事钢厂的管理工作。”李民说,他在尼日利亚的生活还是非常轻松的,他的职务相当于现在的副厂长,上下班车接送,吃住都不用花钱,一年下来能攒个十几万。

天有不测风云。2014年6月,李民接到了父亲病重的消息,“当时就是一个晴天霹雳。”李民说,听到父亲病重的消息,瞬间大脑一片空白,回过神来后,他就急忙收拾生活用品辞职回国了。

2014年6月李民回国后,就一头扎进了医院,照顾父亲。李民说:“在医院里吃住照顾父亲,一直到父亲做完手术出院。”在陪护父亲的这段时间,李民决定在家里承包农田,于是他也多方打听这方面的事。



李民与合作社社员正在往车上装西瓜。

建立果蔬合作社 偶遇北京华联采购总监

父亲出院后,李民就与村民一起创办了济阳百益农民展业合作社。合作社创办后,李民就开始为果蔬的销路忙碌着,将自己的果蔬合作社信息放到网上。他亲自去天津、北京、石家庄、保定等大的果蔬批发市场,介绍自己的合作社,为农户寻销路。

“跑10家客户得有9家说我

不行。”李民说,跑市场不像想象得那么简单,处处碰壁是难免的。但是李民依然没有放弃,就这样与商户建立起了初步的联系,但是没有跑下订单也还是有些失落。

正在李民拖着疲惫的身体回家时,接到了济南华联超市某分店的电话,想要采购6000斤西

瓜,“一听这个消息,瞬间有精神了。”李民说,他听到有订单后,就回家与社员一起忙活起来。

前来采购的工作人员称,李民这里不仅西瓜品质好,人也很实在,要给李民介绍大客户。几

天后,北京华联超市生鲜采购总监徐总来到了李民的合作社,当天就订下了70吨西瓜的单子。

订单式种植、深加工 农民将更增收

百益农民专业合作社,实现了统购统销,让农民真正得到了实惠。果蔬套种的李先生说:“化肥农药等每亩地能节约300元左右,超市采购价格也要

相对高于市场价每亩能增收200元左右。”

李民说:“现在正在跟北京华联超市方面协商建立果蔬种植基地的事,能够实现订单式的

种植,社员们的收入就更有保证了。将来种植规模上来以后,招商引资建设蔬菜加工厂,酱菜厂,让好果蔬远销,次果也可以就地消化。”

齐鲁晚报

今日济阳

全心全意为济阳人民服务

我们
就在您身边

新闻热线:81172106

广告订版:81172108

