

基金购买渠道手续费大不同

第三方基金销售平台购基方便费率低

股市持续红火,不少投资者也心动眼红,对于没有炒股经历的人来说,购买股票型基金也可以享受到股市上涨的红利。购买基金和赎回基金都会产生一定的手续费,然而,不同的购买渠道,费用也大有不同,选对渠道也可以省下一笔手续费。

一般基金销售渠道有四种,分别是银行、券商、基金公司直销平台和第三方理财平台。

银行是基金最传统的代销渠道,但是银行渠道优惠力度整体最小。客户通过柜台申购老基金,申购费率一般不打折;通过网上银行购买基金申购费率则多有打折,不同银行优惠幅度会不一样,部分银行打八折,也有银行打四折。

投资者如果有股票账户,可通过在证券公司的证券交易

账户和资金账户进行基金投资,这里的品种多,尤其大型券商银河、华夏、国泰等证券公司几乎代销所有品种的基金,像个“基金超市”,无须另外开设专门账户。

基金官网直销平台手续费整体上最优惠。此前不少基金公司推出了转换优惠服务,即客户先购买基金公司旗下的各类宝类产品,通过这些产品再转换成公司旗下其他基金,申购费率有的低至一折,部分甚至推出了零手续费转换业务。不过一折和零手续费只是少数,有的是基金为了推广旗下宝类产品而进行的阶段性优惠促销活动,大部分基金仍执行申购费率四折优惠。

第三方平台作为后起之秀,在互联网金融大潮的席卷之下,各家公司无论是在产品创新、产品包装、销售上都有独

到之处,很多基金公司也都纷纷和第三方合作,占据这一战略高地,目前基金销售市场占有率较高的有天天基金网、数米基金网、基金买卖网、好买基金等。第三方基金销售平台基金的产品数量较多,产品线相对完整,费率较银行平台相对低廉。但由于大部分基金交易都是在网上完成操作,因而适合喜欢新事物的年轻人。

综合四种渠道,以股票型基金为例,申购手续费率通常为1.5%,银行柜台一般不打折,也就是1.5%,但从第三方理财平台上申购手续费率可打四折只要0.6%。以申购10万元股票型基金为例,如从银行渠道申购,手续费为1500元,从第三方理财平台申购手续费只需600元,两种申购渠道差价900元。

(综合)

财金资讯

滨城联社举行职工运动会



近日,滨城联社在滨州市体育运动学校田径场举行了第二届职工运动会,运动会现场,笑声、欢呼声、加油声,此起彼伏,十分热闹。来自滨城联社100余名干部职工参加了活动。本次运动会共分为11个项目,

不仅丰富了员工的文化生活,培养了团队合作意识,增强了企业凝聚力,体现了拼搏精神,更充分展示出了该联社员工朝气蓬勃的良好精神面貌。

(黎汝冰 毛秀君)

“码”上办业务

近日,滨城联社组织员工在银座黄河店上街业务宣传,该联社的二维码引发社会公众关注。该联社创建了“滨城农信”微信公众平台,通过该平台,可及时了解最新金融资讯,参与“刮刮有好礼”活动;全面了解农信电子银行业务,提供全面的网点、ATM信息;还可便捷登录手机银行;提供集娱乐、生活于一体的便民服务,有效地带动了业务发展。

(黎汝冰 颜秉征)



工行滨北支行办理首笔非金融机构人民币境外放款业务

近日,滨北支行成功营销并办理首笔非金融机构人民币境外放款业务,金额5000万元。不仅有效解决“走出去”企业融资难问题,提高了资金使用效率,直接带动了跨境人民币业务发展,进一步丰富了跨境人民币业务产品体系。

该行高度重视对员工的培训学习,规定每周一晚为支行固定学习日,尤其是加强新业务、新产品的学习。通过学习使员工及时掌握产品的特点、对应的客户群体以及操作流程,为以后产品的营销和办理奠定

坚实基础。针对人民币境外放款业务的特点,该行及时梳理辖内客户,选出目标客户,积极向目标企业推介人民币境外放款业务优势,获得了企业认可。

内部各部门高效配合梳理工作流程,提前为企业办理人民币境外放款业务专用账户,做好后续放款准备。当客户提交业务申请时,该行在短时间内完成了业务的办理,快速高效的解决了客户境外关联企业的资金需求,获得了企业的好评。

(张文耀)

招商银行荣获《亚洲银行家》“最佳手机银行技术成就奖”

日前,国际权威财经机构《亚洲银行家》(The Asian Banker)在香港揭晓了“2015年度技术成就奖项”,该奖项旨在评选出全球技术实施领域的杰出成就和最佳实践,是金融服务领域最享有赞誉,最权威的技术奖项。2015年,共有65家银行超过150个项目参

选,历经3个月评选,最终只有19个项目获奖,中国仅2家银行获得3个奖项。

招商银行手机银行凭借先进的理念、创新的开发手段、优异的业绩表现,打破澳洲、印度等IT技术实施强国长期把持的局面,囊括了“最佳手机银行”和“最佳金融供应

链”两项大奖,是继2013年招商银行手机银行赢得《亚洲银行家》“中国最佳手机银行”大奖后,获得的又一项业界殊荣。摘得这一世界级桂冠,说明了市场对招商银行引领传统手机银行从功能导向到云时代用户体验导向转变的肯定。

兴业银行荣获《亚洲银行家》“最佳国内贸易金融银行奖”

近日,《亚洲银行家》“2015年度中国奖项计划”评选结果在京揭晓,兴业银行凭借丰富的贸易金融业务产品体系,高效的服务和优异的业绩表现,荣获“中国最佳国内贸易金融银行奖”。

近年来,兴业银行将贸易金融业务作为企业金融“一体两翼”发展战略的重要内容,大力推动贸易金融业务快速增长。现已形成覆盖国内贸易、国际贸易及各类短期融资工具的

贸易金融产品体系,拥有500人规模的贸易金融专家团队,能够根据处于初创、发展、成长、成熟等不同生命周期的企业客户的差异化需求,提供涵盖企业自用融资、供应链融资、交易银行和资金增值服务等领域的多元化金融服务方案,满足企业各类融资需求,为客户提供一站式服务。同时,该行也是国内首家实现单证项下业务大集中的商业银行,前后台操作分离、专业高效的后台集中作业,

成为该行贸易金融业务持续健康发展的坚实保证。2014年,该行实现贸易金融业务量近1.2万亿元,服务客户2.5万户,短短4年增长了近10倍。

在贸易金融业务领域,兴业银行一贯秉承“真诚服务相伴成长”的经营理念,通过票据、信用证、资产流转业务等产品的创新与运用,为企业发展多渠道筹集资金,帮助企业有效降低融资成本,支持实体经济发

车界资讯

滨州市首支吉利GX7越野陆战队俱乐部成立



5月31日,滨州市首支吉利GX7越野陆战队俱乐部成立,首批30余位车主在滨州方正吉利4S店参加了成立仪式。工作人员为每辆车配发张贴了俱乐部车贴,并在仪式结束后组织俱乐部成员开展了有机樱桃采摘活动。

吉利GX7是GX7为吉利历时5年研发的首款SUV,总销量超10万台,月销突破万辆,成为自主品牌SUV主流产品。为

进一步迎合市场变化趋势,满足客户多元化需求产品借力VOLVO技术支持,并根据VOLVO提出的一百余项改进建议,对造型、动力、底盘、NVH等方面进行了全方位升级与优化。吉利GX7以大气外观、畅快驾驭、灵变空间、安全防护等产品优势为消费者带来城市化舒适体验,是一款产品力均衡的全能舒适型SUV。