

坚守爱的承诺 照顾准岳父母

郓城小伙郝忠阔入选“‘山东好人’十大年度人物”

温情郓城
寻找身边好人

本报讯(通讯员 魏忠友 闫金旺) 日前,由山东省委宣传部、省文明办、大众报业集团、省总工会、团省委、省妇联、山东广播电视台联合举办的2014年“‘山东好人’十大年度人物”评选活动经网上投票、评委投票产生10名候选人。郓城县张鲁集乡黄楼村小伙、优秀

退伍兵郝忠阔成为孝老爱亲类人选。

郝忠阔1980年6月生人,祖辈务农,他17岁初中毕业后参军武汉。入伍第二年正逢长江发大水,所在部队奉命抗洪抢险,由于郝忠阔自幼喜好武术,身体素质过硬,抗洪中奋勇在先,还在激流中勇救一位老太太而受到部队嘉奖。

2000年退伍后,郝忠阔只身来到青岛打工,先后干过泥瓦匠、装卸工,后学习推拿针灸技术,并考取了证书,自

己开了推拿诊所。2007年,他结识了青岛女友董馨月,两人情趣相投,2010年“五一”打算结婚,谁知女友竟心脏病猝发去世。

郝忠阔这个朴实的郓城小伙坚守着对未婚妻的承诺,担负起照顾女友父母的责任,五年如一日,始终践行着自己的诺言。

人常说“一个女婿半个儿”,这个“未过门”的女婿就像一缕阳光照进这个家,晒暖了“妈妈”董惠芬的心,鼓起了她

生活的希望。2014年3月,董惠芬突然患病下半身瘫痪,短短3个月时间住了四次医院,每天都要做康复治疗。郝忠阔每天抱“妈妈”20多趟,洗衣、做饭,端屎端尿,尽职尽责,无怨无悔,为照顾“妈妈”他甚至辞去工作。

郝忠阔坚守诺言、奉德扬善、默默奉献的事迹感动了青岛和齐鲁大地,他先后荣获了“山东好人每周之星”、青岛市“文明市民”、青岛道德模范等荣誉称号。

老实人的致富经

“老李,你最近怎么那么高兴啊,整天乐得合不拢嘴!”黄集乡义和庄村民老张看见嚼着小曲的老李问道。“我的牛卖的好,我能不高兴吗!”老李笑的眯起了眼。“噢?我觉得你去年还发愁你的牛卖不出去呢,当时还找我借钱买饲料”老张觉得不可思议。“你不知道吧!多亏了咱黄集支行给我的‘救命资金’啊!”老李感叹道。

原来,老李是义和庄远近闻名的老实人,三年前开始投资肉牛养殖,可是人太过内向憨厚,并不适合和人交谈做生意,但是老李很勤劳,他养的牛,肉质可是一等一的好。

去年元月份是肉牛销售的旺季,可是老李家的牛却一头也卖不出去,这可愁坏了老李。这样下去,周转资金就成了问题,眼看着连买饲料的钱都没有了,怎么办?老李背着手在村子里借了一圈,也没借到多少钱,看着近2000头牛马上就要挨饿,老李慌了神。

就在这时,黄集支行客户经理听说这个消息,马上赶到了老李的牛场,经过一番交谈,得知老李现在面对的最大困难就是销路闭塞,如果过去这个黄金销售时期,老李的牛场到淡季时就要面临亏损的问题。

如何打开销路?黄集支行行长晚饭都没顾得吃就带领三名客户经理来到老李家中,得知老李文化偏低,他们找到了老李的儿子和老李的侄子,经过几个人的沟通,决定齐心协力尽快打开市场。

第二天,他们兵分两路,一路走上市场,寻找收购肉牛的商贩和一些肉牛加工企业,甚至饭店、餐馆他们都没有放弃;另一路走向网络,在网上发布肉牛销售信息,联络各地购买肉牛的渠道。终于功夫不负有心人,不出一个月,老李存栏的1200头肉牛销售一空,老李拿着手里的钞票,激动的握着客户经理的手,迟迟说不出话来。

经过这次成功的销售,老李养的肉牛算是打开了市场,一些购买商认准了老李为人憨厚实在和他家的牛肉肉质细嫩,都与他建立了长期的购买关系,签订了购销合同。黄集支行在考察得知市场前景一片大好后,果断给予老李30万信贷支持,并采取优惠利率,减轻老李的压力,有效支持了牛场的扩大再建工程。

在黄集支行的信贷支持和关心下,老李的牛场经营的越来越好,生活也越过越红火。他的儿子和儿媳也都放弃在外打工的机会,回到家中帮他养殖和经营,现在老李家的牛肉有些已经远销欧美了,老李也决定注册商标,让他家的牛肉可以越销越远。(通讯员 刘惠)

郓城卢振文“弃商从农”成种粮大户 麦收时节话丰收

全民创业看郓城

文/片 通讯员 李英 赵性宝
记者 崔如坤

“这800亩小麦预计亩产1100斤左右,丰收不是问题”,站在即将丰收的麦田里,郓城的卢振文一脸喜悦。“种粮靠天吃饭,相比成本上升,产量、价格提升幅度有限,赚钱确实不易。”在黄土地上重新摸爬滚打了三年,虽然创业不容易,但卢振文准备继续流转部分土地,把合作社做大做强。

弃商从农 成种粮大户

今年39岁的卢振文是郓城县潘渡镇宋庄人,也是一名退伍兵。他出身农村,前些年一直做生意。2012年底,他注意到村里一些村民外出务工,田地不愿种,便动了承包一批农田种粮的想法。

土地流转是个好事,但并非所有的村民都乐意,为了让流转的土地成方成片,卢振文没少做了工作,村民白天下地干活,他就凑中午去家里做工作,晚上拿着手电筒,挨村挨户地跑,没少费了口舌。

第一年,他承包了600多亩

地,种上了玉米,当年就获得丰收,“要保证粮食生产的稳定,只有具备一定的种植规模。只有保持住相当的种植面积,才能在种子、化肥等农资价格上涨的情况下获得稳定的收益。”卢振文说。

为此,卢振文一直在说服村民把手里的土地流转给他。“每亩年租金为850斤小麦,村民优先入股,优先到合作社打工”的流转条件让不少村民尝到了甜头,现在,经常有村民找上门来,愿意把土地流转给他。到现在为止,卢振文陆续承包了1200亩地。



卢振文在大棚内进行田间管理。

乘惠农东风 做大做强

“自从搞起了种植,我几乎天天看新闻,了解国家农业发展方向和优惠政策,国家的支持让我们种粮户吃了‘定心丸’!”卢振文说。这些年,我省继续对千亩以上种粮大户进行补贴,去年,卢振文有幸享受到每亩40元的种粮补贴。去年4月,市委书记孙爱军亲自去卢振文的合作社指导工作,给了他极大的鼓舞,他准备继续流转部分土地,把合作社做大做强。

种子、化肥、农药的投入不小,加上请人管理田间的工钱,更不是小数目。“我常年请来打理农田的长期工有40多个,夏收、秋收时一天要请160多个短工,这周边村的村民差不多都在我地里打过

工!”卢振文说。

“任何种粮大户都离不开政府的支持!”卢振文深有感触地说。在种植过程中,卢振文经常遇到难题,而每当有田间技术问题时,郓城县农业局就会派技术人员来进行指导,郓城县每年都组织多次种粮大户和技术人员去寿光、济南、泰安等地进行农业技术培训。

今年的“粮满仓”让卢振文喜笑颜开,展望未来他有更大的憧憬和信心。采访中,卢振文指着眼前新建的沟、桥、渠说:“从前年开始,郓城县就大力推进高标准农田建设项目,我承包的农田恰好在这个范围内。这既节约了我的成本,也为我的粮田丰收提供了保障。”

舍得投入 让利给农民

2013年,卢振文成立了兴润合作社,现有社员107户。社员自愿入股,按股分红。每年夏收和秋收时节为分红时间。而规模化种植让社员看到了好处,去年,他们把分红的资金又重新投入到合作社中。

“我光机械就投入了70多万元,每台价值从几千元到十来万不等,联合收割机享受了国家农机补贴,省了我不少钱!”卢振文笑着说。顺着他的指点,笔者看到,厂房内有玉米收割机、小麦联合收割机、拖拉机、三轮车、微耕机等大小20多台机器。卢振文把原来做企业的思

维用在了农业上,在他创办的辰宇家庭农场内,办公室、厂房、仓库、晾晒处等一应俱全,在卢振文看来,单纯的粮食种植效益有限,他于2014年下半年投资110万元,相继筹建了12个冬暖式大棚,和寿光一家公司签订了合同,对方提供技术管理,保证按照“绿色无公害”的寿光模式进行生产,保证按市场价回收蔬菜,“我把其中的7个大棚租给农户,给他们免费提供技术,第一年免费提供种子和肥料,每年收取一定的租金,最大限度地让村民受益。”卢振文说。

爬山虎户外AA自助游出行线路

★爬山虎户外带您游三峡

6月5日-7日 宜昌三峡游白马大峡谷、三峡大坝、三峡大瀑布 预收390元(包含:往返包车、加油、高速费、保险、早晚餐、住宿、通信费等,多退少补)

★我和草原有个约会

6月12日-14日 京北第一草原坝上草原游(这个季节开满漫山遍野的野花) 预收390元(包含:往返包车、加油、高速费、保险、两晚住宿、两天6餐、通信费。)

★陕西华山-西安大雁塔-兵马俑三日休闲游

6月20日-22日 费用预算390元(包含:来回车费,一晚准三星住宿,一个早餐早;不含:华山门票及西安兵马俑门票,多退少补)

地址:郓城临城路东段蒙古部落爬山虎户外 QQ: 80727378, QQ群: 242822558 爬山虎户外手机·微信: 15562711234 网址: www.yc0530.com (郓城论坛·郓城爬山虎)