

每天六点起床,这是于光明和吴昊共有的默契,起床后赶到位于烟台火车站对面的三水大厦自己创立的良源母婴护理服务有限公司,便开始一天的忙碌。

“来公司先打电话,安排好一些事情,然后分头去跑客户拉业务。”吴昊说,虽然公司成立了但还有很多事情要做。于光明和吴昊都是滨州医学院护理专业学生,都是90后,于光明目前休学创业,吴昊已经毕业,辞职创业。当初有了创业想法时,手头没有一分钱启动资金。

“卖过早餐,送过快递,发

“过传单，还卖过咖啡……”于光明说。“最困难的时候，亟需两万元，我两张信用卡都没有钱可用了，当时真的要崩溃了，最后还是向父母求助，跟家里借了一万五，再从朋友那凑了凑，总共五万元，公司成立了。”吴昊说。

现在两人创立的母婴服务公司主打“阳光阿姨”服务品牌,涉及胎教、母婴家政、月嫂、催乳师、月子会所以及育婴师等多个项目,搭建了母婴服务网络平台,平台会员300多人,正在协商加盟的有莱山、芝罘和龙口三个加盟商。

“婴儿打嗝的话，这样抱着，手心空出，轻轻自下而上轻拍后背。”在育婴培训课堂上，吴昊亲自上阵抱着婴儿道具，为学员演示如何制止婴儿打嗝。

“现在的母婴服务市场很乱。”于光明说，他们在跑市场做调研时，发现如今育婴师培训市场上占主流的仍是作坊式的家政公司。“一个老师，全程负责，每人发一本书，连幻灯片也没有，划重点，背完考过，能拿到育婴师证就行。”吴昊说，“教你操作的时候，也很简单地比划

两下子就过去了。”

而两人在医院实习,经常会看到有的因为前期没有专业的护理和抚育,影响了孩子的发育,甚至险些导致死亡的事情发生。吴昊说,如果能规范育婴师和准妈妈的育儿方式,运用所学,提供更好的操作实践条件,也会有很大市场。

“我最大的理想就是做一名超级奶爸。”于光明说，“让更多的家庭享受到科学健康的育婴服务，让越来越多的孩子能健康成长。”

于光明和吴昊的公司为每个加盟会员都设立了编号，同时建立诚信档案，还谋划建立类似支付宝一类的第三方支付平台，让雇主来评价监督服务质量。

吴昊说，目前正在拓展互联网o2o业务，通过线上线下结合，以及APP的推广来建立网上胎儿大学，更加充分有效准确地定位服务对象，提供科学的服务。这些都需要团队一点点去开拓。

洽谈业务的时候，两个小伙子也受到过质疑：经常刚一说明来意，对方就觉得，两个没结婚更没有生育过的毛头小孩，会做母婴护理吗？不过他们扎实的业务功底和朴实的心态往往能说服打动对方。

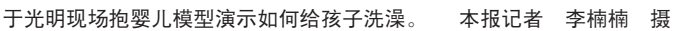
事业起步了，科学的培训课程也迅速赚得了首桶金，但实现自己心中的规划，还差很

远。“第一桶金也就5万多吧。”于光明说,“现在要做大,遇到的困难更多,比如资金、资源、渠道还有管理等等。”

吴昊说,现在公司有两个分部,一个是在学校,一个就是在市区租住的写字楼,光这些办公场所以及用品还有团队工资,每月开支要达3万元,这意味着每月营业额达不到6万只能亏本。前期所谓的第一桶金全部投进去了,现在状况只能是维持。

于光明告诉记者,“现在行业混乱,我们希望通过整个市场来规范它,但这需要很大的资金投入,现在我们还很弱小,根本没有这个经济实力,另外还有很多管理的知识需要学习补充,精力也有限。”采访结束,于光明还向记者打听哪里有着靠谱的管理精英的讲座,自己想去听一听。

本报记者 李楠楠



花絮

于光明说,刚开始没有教师,没有教学场地,没有资金来源,学校张建民老师了解情况后,对他们两人的想法非常支持,并和他们一起分析了目前所面临的困境,以及如何解决。学校为此专门从护理学院中抽出了一间多媒体教室和两间技能培训中心,可容纳100多人在里面学习,供两人开展母婴培训使用。

再后来,两人结识了烟台和大酒店的孙吉福总经理。两人将想法介绍后,孙吉福非常感动,并表示尽全力支持他们实现梦想。双方经过商议,决定一起为母婴护理行业的发展携手共进。孙吉福将酒店的5层至8层全部改造成传承月子会所,为需要提供月嫂服务的家庭提供全方位服务。本报记者 李楠楠

链接

☐ 融资渠道不畅

目前我国的创业投资机制尚不健全,能通过商业贷款、亲友资助、政府资助等方式获得创业启动资金的创业者寥寥无几,集资途径少。

☐ 创业培训针对性不强

创业不但需要热情,更需要创业者掌握更多的创业知识,如创业政策法规、市场营销知识、投资财务法律知识、团队管理知识等。

☐ 缺乏核心技术或优势项目

企业掌握新技术的能力很大程度上决定了其市场竞争力。多数大学生创业企业模式较为简单,容易复制,高新技术产业相对匮乏。

☐对已出台政策不了解

大学生创业,各种信息是否对称,办证注册是否简便,贷款融资是否好办,税收优惠能否到手,都影响创业成效和信心。本报记者 李楠楠



**中国民生银行**  
CHINA MINSHENG BANK

**信用卡中心**  
CREDIT CARD CENTER



民生银行十年  
2005 - 2015



**6.16 全民摇红包**

**亿元红包等你来摇!**

**活动一：亿元红包，万众瞩目**

- 1、活动于2015年6月16日9:00准时开始，全天多时段开放摇奖。
- 2、活动通过“民生信用卡”微信公众号进行，微信扫码关注即可参加活动。
- 3、活动细则详见民生信用卡网站。

**活动二：分期钜惠，史无前例**

- 1、活动适用于首次办理自由/账单/现金分期的民生信用卡主卡持卡人。
- 2、本活动分期办理渠道为：民生网银、手机银行、短信、微信银行。
- 3、满足活动条件客户可享分期手续费6.16折，最高减616元。
- 4、活动每人限享1次，限额前10000名。
- 5、活动细则详见民生信用卡网站。

扫码关注“民生信用卡”  
微信公众号参加活动



民生信用卡微信公众号



滴滴打车



Haier



拉卡拉  
lakala.com



尚品  
SHANGPIN



苏宁 manning's



微票



途牛 Tuniu.com



携程



中国移动



益海



PPF



酒仙网



MetLife  
大都会人寿



ebuy

以上排名不分先后