

都市车界

商企紧密配合迎战车市淡季、消费者适时出手或遇购车良机

车市打响淡季营销“联动战”

经历了3月份的平稳开局、4月份的车展走量之后，省城车市在异常忙碌的节奏中度过了上半年短暂的黄金销售期。尽管车企间的“官降”大战热火朝天，经销商精彩纷呈的营销活动轮番上演，但对于销量的拉动作用却十分有限，相比4月份的高增长，5月份销量提升并不明显。对此，业内人分析称，四月齐鲁车展以及五一黄金周等节点已经消化大部分购买力，而继续降价优惠将是车企以及经销商淡季营销的主要手段，对于意向购车的消费者而言，选择这一时期出手不失为一个绝佳选择。

□陈颖

车企“官降”

打响淡季营销第一枪

随着国内汽车产业逐渐走入新常态，车市整体增速开始放缓，更为严峻的市场形势也让大部分车企坐立难安。据中国汽车工业协会统计数据显示，今年1-4月，我国乘用车共销售697.39万辆，同比增长7.67%，比一季度回落1.28个百分点，比上年同期回落2.78个百分点。对于持续走低的同比增长率和即将到来的销售淡季，各大车企似乎早有准备，此前由上海大众率先发起的“官降”风潮便是此次淡季营销战的序幕。

4月6日，上海大众正式宣布对旗下全系车型提供零利率信贷的优惠，并针对不同车型提供8000-10000元不等的优惠；长安福特立刻跟进，宣布全系大部分车型免除全额购置税。随后，北京现代也推出旗下大部分车型免息两年政策，一汽-大众也增加了优惠力度。而上海通用汽车更是宣布旗下3个品牌共40款车型不同程度的价格下调。

主流车企间的价格混战，大有“山雨欲来风满楼”之势。对于此次强势车企的集体“放低身价”，业内人士分析，由合资车企主导的“价格战”已经打响淡季营销的第一枪，“官降”后的指导价格极具吸引力，这一举措也将为各大车企

在淡季销量的提升起到推动作用。

活动纷呈

车商更注重体验式营销

与车企官方下调指导价相呼应，汽车经销商也适时推出各类品牌营销活动，提升形象促进销量的同时，以求得到更多消费者的认可。但是与以往简单的优惠促销活动不同的是，今年省城各品牌经销商举办的活动似乎更加“走心”，更注重体验式营销给消费者带来的购车乐趣。

仅5一个月，在省城举办的大大小小的汽车品牌活动不下数十场。其中，位于济南西部的齐鲁汽车生活广场的试驾场地更是周周活动不断。随着5月份宝马M3极限挑战赛、别克昂科威试驾体验营、北汽绅宝X65全国大型试驾会以及惊险刺激的三菱“山东第一坡”SUV极限挑战赛等精彩活动的顺利举办，不仅让各品牌车型的优势得以实时展现，更让消费者在实际试驾过程中体验到了车辆性能特点，提升品牌认知度的同时也令消费者的购车周期大大缩短。

另外，一些更加贴近消费者生活的主题活动不断涌现，像上海大众在省城核心商圈举办的凌渡品牌体验日、六一期间沃尔沃推出的亲子体验营、宝马成长学院，以及此前以全民健身为主题的NISSAN“全城大闯关”、别克炫彩夜跑团等特色活动同样受到消费者认可。大部分经销商表示，通过此类体验式营

销活动更能促进消费者与经销商之间的感情交流，同时结合更加给力的购车优惠政策，让消费者的购车环节变得更为轻松愉悦。

机不可失

传统淡季将成购车良机

作为买车一方，汽车消费者更愿看到的是车价一低再低。就目前市场环境来看，6月份已经进入汽车行业传统销售淡季，各汽车品牌也已经出台相关政策准备迎战市场考验。北京现代借此机会推出了颇为吸引人的优惠政策，济南瑞和金达4S店董事长尹茂军说：“借由北京现代济南第一家旗舰店瑞和金达4S店开业之际，我们不仅推出1-3年免费保养优惠，部分购车者还将享受到抽奖送出的港澳游等超值豪礼。”业内人士表示，在厂家集体下调价格、经销商极力推出更多优惠的利好环境下，眼下正是购车良机。

广汽丰田济南区域负责人也向记者坦言：“目前市场竞争激烈，虽是淡季，但我们的优惠力度不会因此减弱。我们也会时刻关注竞争对手的相关政策，争取为消费者带来更多实惠。”

其实，对于面临销售淡季考验的厂家及经销商来说，用降价促销来换取销量稳定已是惯用手法，两者之间的联手降价，最大的受益者还是消费者，持币待购的消费者大可放心出手。



2015齐鲁晚报 汽车消夏巡展 — 和谐广场站

时间:6月15日-21日 10:00-20:00

地址:和谐广场外场

为给广大消费者提供一个方便快捷、清爽舒适的一站式购车平台，6月-8月，齐鲁晚报携手省城精品汽车品牌经销商，联合推出此次消夏汽车巡展，消费者不用东奔西走，在家门口就能买到如意爱车。

此次汽车消夏巡展将在和谐广场、中海寰宇城、丁豪广场三大购物广场各举办为期一周的展示活动，还将前往济钢、济阳、商河三大片区为广大市民送去清凉。活动现场，不仅有消暑冰棍免费派发，现场订车客户更有机会获得晚报送出的洗车卡、电水壶、工具箱、桶装水票、毛绒玩具等实用好礼。

6月15日，本届汽车消夏巡展第一站将在和谐广场盛大启幕，届时，各参展品牌精品车型也将现场助阵，更有优惠促销、车商豪礼大派送，这个夏天，跟随齐鲁晚报汽车消夏节一起嗨翻天……



越是所向披靡 越懂平易近人

— 上海大众钜惠风暴重磅来袭

今年1-4月，上海大众以567084辆的销量成绩，再夺国内合资品牌销量冠军。随之，上海大众乘势而为，拿出旗下最为热销的三大车系，帕萨特、Lavida家族和新桑塔纳，推出最高20000元钜惠、全系0利率等重磅购车方案。

最高2万钜惠+全系0利率+多重养护钜惠：比大白更懂你

今年1-4月的销量中，新桑塔纳、Lavida家族及帕萨特所向披靡，分别以114486辆、170168辆、8425辆的骄人战绩稳居各细分市场榜首。越是所向披靡，越懂平易近人，此次上海大众汽车的钜惠风暴活动，新桑塔纳、Lavida家族带来最高10000元钜惠；帕萨特除带来最高

20000元钜惠，更有8000元额外置换补贴，或赠送iphone 6，或信贷优惠三种方案可选。

全部车型更提供了0利率信贷优惠和50/50半付半贷的金融优惠方案。其中新桑塔纳购车可享2年0利率，Lavida家族、帕萨特购车可享1年0利率。另外，上海大众Techcare心享季六月养护钜惠倾情降临，多重好礼乐享不停，10大车型保养包材料费6折起、大众一家会员购买机油等可享三倍积分，更有米其林买赠及抽奖活动等您参加。

购车+试车+团购购车一站式服务：众夏风暴巅峰试驾会开启在即

本周起(6月14日)，“上海大众汽车众夏风暴巅峰试驾会”还将在淄博、临沂、济南等7个地市陆续开

展，以空前座驾阵容及购车优惠，为当地车主带去惊喜购车体验。

“众夏风暴”开办5年来，一直致力于为省内消费者提供一站式购车服务，目前已为数万车主带去了实实在在的购车便利与福利；其多站式巡展模式、丰富的产品矩阵展示、全新车型深度体验、盛夏专属钜惠，也受到了活动参与者的广泛好评。

本次众夏风暴巅峰阵容试驾会延续传统“众夏风暴”的宗旨，将提供全系车型试乘试驾的机会，并全方位呈现上海大众汽车各车型所搭载的智能配置，展示它们为行车生活带来的便利；另外，活动还将携钜惠登陆各站，除以上提到的厂家福利，还将在最后阶段还开设限时团购会，以双重让利，全力满足车主购车计划。



团购大放价+社区送清凉+趣味自驾游等：缤纷盛夏上海大众在您身边

伴随夏日的到来，为方便车主赏车、试车、购车等需求，上海大众经销商每周将开展种类多样的便民活动。从汇集各种优惠的团购大放价、到家门口的社区微车展，再到妙趣横生的自驾游、微信互动赢好礼等，各种活动纷纷上演，让您足不出户、无需周折，即可享受上

海大众汽车的优质服务。

每周活动详情，请洽上海大众汽车当地经销商。

扫描右侧二维码，关注“上海大众上海公众平台”，微信输入“团购惊喜”，即可预约团购钜惠，更有Apple Watch Sport、百元京东购物卡轻松赢。



福到，利到，全顺到！

经典全顺多功能车直降5000元，再享3000元现金红包

短轴10座低顶物流(汽油)	短轴6座中顶	长轴6座中顶物流
现价: 10.28万元 原价: 10.78万元	现价: 12.29万元 原价: 12.79万元	现价: 14.2万元 原价: 14.7万元



速扫码，进入车价查询搜索栏
输入17位底盘号，即可透明查车价

进无止境

纳智捷新大7、优6 SUV ECO HYPER上市



6月6日，东风裕隆 纳智捷新大7 SUV、优6 SUV ECO HYPER在深圳上市。作为纳智捷中期战略中的一年，继全新纳5成功上市后，纳智捷推出的ECO HYPER系统获得了市场的认同及赞誉。纳智捷新大7 SUV ECO HYPER，售价20.98万-27.98万元，拥有高效的动力性能、舒适的乘坐体验、静谧的隔音效果、优质的操控感受，以及精致的内饰氛围等诸多优势，细节处彰显智慧与豪华。纳智捷优6 SUV作为时尚SUV车型的代表，上市至今累计订单突破60000台大关。(晓丽)

咨询服务电话:8008691099 4008801099 网址:www.myjmc.com.cn

潍坊金恒源 潍坊市奎文区潍州路365号
东营顺铃 东营市西四路842号
青岛六和 青岛市重庆南路168号
山东江铃 济南市济微路与南外环交叉口
临沂顺铃 临沂市罗庄区沂河路55号
淄博博鲁中 山东省淄博市张店区山路73号
济宁江铃 济宁市环翠区温泉镇金蚂蚁汽车广场
威海江铃 威海市环翠区温泉镇金蚂蚁汽车广场10号
烟台江铃 烟台市芝罘区卧龙工业园峰山路(交警三大队东400米)
青州金源 0536-3292767

0536-8804488 寿光金源 0536-5210288
0546-8552177 日照金源 0633-8810888
0532-86672222 滨州顺铃 0543-3525488
0531-87964833 菏泽顺铃 0530-7153379
0539-2966661 聊城永利 0635-8536677
0533-2713111 龙口顺通 0635-8529507
0537-2986666 德州吉顺 0534-2567890
0631-5920745 青岛胶南 0532-86612222
0535-6011842 青岛福全顺 0532-87283456
0631-7504898 青岛双林源 0532-87567222

经典全顺