

商企紧密配合迎战车市淡季、消费者适时出手或遇购车良机

# 车市打响淡季营销“联动战”

经历了3月份的平稳开局、4月份的车展走量之后,省城车市在异常忙碌的节奏中度过了上半年短暂的黄金销售期。尽管车企间的“官降”大战热火朝天,经销商精彩纷呈的营销活动轮番上演,但对于销量的拉动作用却十分有限,相比4月份的高增长,5月份销量提升并不明显。对此,业内人分析称,四月齐鲁车展以及五一黄金周等节点已经消化大部分购买力,而继续降价优惠将是车企以及经销商淡季营销的主要手段,对于意向购车的消费者而言,选择这一时期出手不失为一个绝佳选择。

□陈颖

## 车企“官降” 打响淡季营销第一枪

随着国内汽车产业逐渐走入新常态,车市整体增速开始放缓,更为严峻的市场形势也让大部分车企坐立难安。据中国汽车工业协会统计数据,今年1-4月,我国乘用车共销售697.39万辆,同比增长7.67%,比一季度回落1.28个百分点,比上年同期回落2.78个百分点。对于持续走低的同比增长率和即将到来的销售淡季,各大车企似乎早有准备,此前由上海大众率先发起的“官降”风潮便是此次淡季营销战的序幕。

4月6日,上海大众正式宣布对旗下全系车型提供零利率信贷的优惠,并针对不同车型提供8000-10000元不等的优惠;长安福特立刻跟进,宣布全系大部分车型免除全额购置税。随后,北京现代也推出旗下大部分车型免息两年政策,一汽-大众也增加了优惠力度。而上海通用汽车更是宣布旗下3个品牌共40款车型不同程度的价格下调。

主流车企间的价格混战,大有“山雨欲来风满楼”之势。对于此次强势车企的集体“放低身价”,业内人士分析,由合资车企主导的“价格战”已经打响淡季营销的第一枪,“官降”后的指导价格极具吸引力,这一举措也将为各大车企

在淡季销量的提升起到推动作用。

## 活动纷呈 车商更注重体验式营销

与车企官方下调指导价相呼应,汽车经销商也适时推出各类品牌营销活动,提升形象促进销量的同时,以求得到更多消费者的认可。但是与以往简单的优惠促销活动不同的是,今年省城各品牌经销商举办的活动似乎更加“走心”,更注重体验式营销给消费者带来的购车乐趣。

仅5月一个月,在省城举办的大小小小的汽车品牌活动不下数十场。其中,位于济南西部的齐鲁汽车生活广场的试驾场地更是周周活动不断。随着5月份宝马M3极限挑战赛、别克昂科威试驾体验营、北汽绅宝X65全国大型试驾会以及惊险刺激的三菱“山东第一坡”SUV极限挑战赛等精彩活动的顺利举办,不仅让各品牌车型的优势得以实时展现,更让消费者在实际试驾过程中体验到了车辆性能特点,提升品牌认知度的同时也令消费者的购车周期大大缩短。

另外,一些更加贴近消费者生活的主题活动不断涌现,像上海大众在省城核心商圈举办的凌渡品牌体验日、六一期间沃尔沃推出的亲子体验营、宝马成长学院,以及此前以全民健身为主题的NISSAN“全城大闯关”、别克炫彩夜跑团等特色活动同样受到消费者认可。大部分经销商表示,通过此类体验式营

销活动更能促进消费者与经销商之间的感情交流,同时结合更加给力的购车优惠政策,让消费者的购车环节变得更为轻松愉悦。

## 机不可失 传统淡季将成购车良机

作为买车一方,汽车消费者更愿意看到的是车价一低再低。就目前市场环境来看,6月份已经进入汽车行业传统销售淡季,各汽车品牌也已经出台相关政策准备迎战市场考验。北京现代借此机会推出了颇为吸引人的优惠政策,济南瑞和金达4S店董事长尹茂军说:“借由北京现代济南第一家旗舰店瑞和金达4S店开业之际,我们不仅推出1-3年免费保养优惠,部分购车者还将享受到抽奖送出的港澳游等超值豪礼。”业内人士表示,在厂家集体下调价格,经销商极力推出更多优惠的利好环境下,眼下正是购车良机。

广汽丰田济南区域负责人也向记者坦言:“目前市场环境竞争激烈,虽是淡季,但我们的优惠力度不会因此减弱。我们也会时刻关注竞争对手的相关政策,争取为消费者带来更多实惠。”

其实,对于面临销售淡季考验的厂家及经销商来说,用降价促销来换取销量稳定已是惯用手法,两者之间的联手降价,最大的受益者还是消费者,持币待购的消费者大可放心出手。



## 2015 汽车消夏巡展

### —— 和谐广场站

时间:6月15日-21日 10:00-20:00  
地址:和谐广场外场

为给广大消费者提供一个方便快捷、清爽舒适的一站式购车平台,6月-8月,齐鲁晚报携手省城精品汽车品牌经销商,联合推出此次消夏汽车巡展,消费者不用东奔西走,在家门口就能买到如意爱车。

此次汽车消夏巡展将在和谐广场、中海寰宇城、丁豪广场三大购物广场各举办为期一周的展示活动,还将前往济钢、济阳、商河三大片区为广大市民送去清凉。活动现场,不仅有消暑冰棍免费派发,现场订车客户更有机会获得晚报送出的洗车卡、水壶、工具箱、桶装水票、毛绒玩具等实用好礼。

6月15日,本届汽车消夏巡展第一站将在和谐广场盛大启幕,届时,各参展品牌精品车型也将现场助阵,更有优惠促销、车商豪礼大派送,这个夏天,跟随齐鲁晚报汽车消夏节一起嗨翻天……



# 越是所向披靡 越懂平易近人

## ——上海大众钜惠风暴重磅来袭

今年1-4月,上海大众以567084辆的销量成绩,再夺国内合资品牌销量冠军。随之,上海大众汽车乘势而为,拿出旗下最为热销的三大车系,帕萨特,Lavida家族和新桑塔纳,推出最高20000元钜惠、全系0利率等重磅购车方案。

## 最高2万钜惠+全系0利率+多重养护钜惠:比大白更懂你

今年1-4月的销量中,新桑塔纳,Lavida家族及帕萨特所向披靡,分别以114486辆、170168辆、84275辆的骄人战绩稳居各细分市场榜首。越是所向披靡,越懂平易近人,此次上海大众汽车的钜惠风暴活动,新桑塔纳,Lavida家族带来最高10000元钜惠;帕萨特除带来最高

20000元钜惠,更有8000元额外置换补贴,或赠送iphone 6,或信贷优惠三种方案可选。

全部车型更提供了0利率信贷优惠和50/50半付半贷的金融优惠方案,其中新桑塔纳购车可享2年0利率,Lavida家族、帕萨特购车可享1年0利率。另外,上海大众Techcare心享季六月养护钜惠倾情降临,多重好礼乐享不停,10大车型保养包材料费6折起,大众一家会员购买机油等可享三倍积分,更有米其林买赠及抽奖活动等您参加。

## 赏车+试车+团购购车一站式服务:众夏风暴巅峰试驾会开启在即

本周起(6月14日),“上海大众汽车众夏风暴巅峰试驾会”还将在淄博、临沂、济南等7个地市陆续开

展,以空前座驾阵容及购车优惠,为当地车主带去惊喜购车体验。

“众夏风暴”开办5年来,一直致力于为省内消费者提供一站式购车服务,目前已为数万车主带去了实实在在的购车便利与福利;其多站式巡展模式、丰富的产品矩阵展示、全新车型深度体验、盛夏专属钜惠,也受到了活动参与者的广泛好评。

本次众夏风暴巅峰阵容试驾会延续传统“众夏风暴”的宗旨,将提供全系车型试乘试驾的机会,并全方位呈现上海大众汽车各车型所搭载的智能配置,展示它们为行车生活带来的便利;另外,活动还将携钜惠登临各站,除以上提到的厂家福利,还将在最后阶段还开设限时团购会,以双重让利,全力满足车主购车计划。



## 团购大放价+社区送清凉+趣味自驾游等:缤纷盛夏上海大众在您身边

伴随夏日的到来,为方便车主赏车、试车、购车等需求,上海大众经销商每周将开展种类多样的便民活动。从汇集各种优惠的团购大放价、家门口的社区微车展,再到妙趣横生的自驾游、微信互动赢好礼等,各种活动缤纷上演,让您足不出户、无需周折,即可享受上

海大众汽车的优质服务。

每周活动详情,请洽上海大众汽车当地经销商。

扫描右侧二维码,关注“上海大众山东公众平台”,微信输入“团购惊喜”,即可预约团购钜惠,更有Apple Watch Sport、百元京东购物卡轻松赢。



## 纳智捷新大7、优6 SUV ECO HYPER上市



6月6日,东风裕隆 纳智捷新大7 SUV、优6 SUV ECO HYPER在深圳上市。作为纳智捷中期战略中的一环,继全新纳5成功上市后,纳智捷推出的ECO HYPER系统获得了市场的认同及赞誉。纳智捷新大7 SUV ECO HYPER,售价20.98万-27.98万元,拥有高效的动力性能、舒适的乘坐体验、静谧的隔音效果、优质的操控感受,以及精致的内饰氛围等诸多优势,细节处彰显智慧与豪华。纳智捷优6 SUV作为时尚SUV车型的代表,上市至今累计订单突破60000台大关。(晓雨)



### 经典全顺

## 福到,利到,全顺到!

经典全顺多功能车直降5000元,再享3000元现金红包

短轴10座低顶物流(汽油)	短轴6座中顶	长轴6座中顶物流
现价: 10.28万	现价: 12.29万	现价: 14.2万
原价: 10.78万	原价: 12.79万	原价: 14.7万



快速扫码,进入车价查询搜索栏  
输入17位底盘号,即可透明车价



进无止境

咨询服务电话:8008691099 4008801099 网址:www.myjmc.com.cn

潍坊金恒源	潍坊市奎文区潍州路365号	0536-8804488	寿光金源	0536-5210288	
东营顺福转	东营市西四路842号	0546-8552177	日照金源	0633-8810888	
青岛六和	青岛市重庆南路168号	0532-8667222	滨州顺铃	0543-3525488	
山东江铃	济南市济微路与南外环交叉口	0531-87964833	菏泽顺铃	0530-7153779	
临沂顺铃	临沂市罗庄区沂河路55号	0539-2966661	聊城水利	0635-8536677	
淄博鲁中	山东省淄博市张店区山泉路73号	0533-2713111	龙口顺通	0535-8529507	
济宁江铃	济宁市车管所对面(振宁汽车广场)	0537-2986666	德州吉顺	0534-2567890	
威海江铃	威海市环翠区温泉镇金蚂蚁汽车广场10号	0631-5920745	青岛胶南	0532-8661222	
烟台江铃	烟台市芝罘区卧龙工业园峰山路(交警三大队东400米)	0535-6011842	青岛福全顺	0532-87283456	
青州金源	0536-3292767	荣成成山	0631-7504898	青岛双林源	0532-87567222