

财金专刊

电子储蓄国债今起开卖

3年期利率4.67%，5年期利率5.07%，高于同期银行存款

央行半年两次降息，眼见着存款利息收入日益缩水，近日，央行公布《大额存单管理暂行办法》，正式推出大额存单，但个人认购的起点为30万元，也让很多投资者望而却步。而国债的发行还是给保守型投资者带来了好消息。

据了解，6月10日-19日，2015年储蓄国债(电子式)第三、四期国债将面向个人发行。其中，第三期期限3年，票面年利率4.67%，最大发行额240亿元；第四期期限5年，票面年利率5.07%，最大发行额160亿元，不少银行的三年期存款利率为3.5%，五年期存款利率为3.75%，国债要比银行同年限的存款利息要高出很多。

以一万元为例，存在银行3年的利息为1050元，而购买国债的收益为1401元，国债收益要比银



行存款利息高出351元；银行5年存款利息为1875元，若购买国债收益则为2535元，比银行存款高出660元。另外国债还具有流动性强、买卖方便、收益高且稳定等优点，对保守型投资者来说无疑是一个很好的投资途径。

利息计算方面，也需要投资者注意。2015年6月10日开始计

算，持有两期国债不满6个月提前兑取不计付利息，满6个月不满24个月按票面利率计息并扣除180天利息，满24个月不满36个月按票面利率计息并扣除90天利息；持有第四期满36个月不满60个月按票面利率计息并扣除60天利息。

本报记者 李婷婷

招商银行滨州分行

服务明星评选邀您点赞

为进一步弘扬招商银行服务文化，为全行一线员工提供展示自我的机会，让广大客户了解更多的招行人、服务事，今年4月，招商银行全面启动了“为招行服务点赞”服务明星评选活动。招商银行滨州分行积极组织发动，“服务明星评选活动”在黄河之滨火热开展。

本次活动的开展时间为2015年4月-10月，“微信投票”、“手机银行投票”时此次活动的亮点。为了打造银行业卓越服务

品牌，将“滨州市银行业金牌服务窗口”荣誉发扬光大，招行滨州分行3家网点的一线员工，包括大堂人员、高柜柜员、理财经理、个贷客户经理、市场人员、对公客户经理等岗位员工都是您的评判范围。请您轻轻动一动手指，看一看身边参赛的招行人，为您心目中有着最美好的微笑、最真诚的态度、最娴熟的技能的招行那个“TA”点个“赞”吧。而且，参与点赞的朋友均有机会参与抽奖，更有每月10个价值千元

的惊喜大礼等您来拿。

招行滨州分行自2012年9月7日成立以来，依托招行强大的服务平台，传承“因您而变”的服务理念，高效管理、合规经营、优质服务、稳健发展，规模实力不断增强，在滨州塑造了招行的良好品牌形象。目前，该行正以“为招行服务点赞”服务明星评选活动为契机，用创新服务不断为客户带来惊喜，用金牌服务持续提升对滨州民生经济的服务能力。

滨城联社

做好“三夏”金融服务保丰收

滨城联社不断完善金融服务，采取有效措施，全力支持辖内夏收、夏种、夏管金融服工作，充分发挥了服务“三农”主力军作用。

突出早字，不误农时。该联社以网点多、覆盖广为依托，成立了“三夏”金融服务小分队，组织20余人，组成10个调研小组，深入田间地头和农户走访座谈，进行了金融需求调查摸底，建立了“三夏”金融需求档案。目前，已安排专项信贷资金1.5亿余元。

优化资源，信贷惠民。积极创新惠农措施，优化信贷

结构，大力实施“阳光信贷”工程，开辟农户农企贷款申请绿色通道，缩短办贷时间。发挥“贷款证”随用随贷、周转使用的便利。

多措并举，强化服务。设立了惠农补贴绿色窗口专门发放涉农资金补贴，确保了惠农资金第一时间安全拨付到农户手中。依托在农村地区布放的ATM机、POS机具、50台农民自助服务终端等便民金融设施，全面推广电子银行业务，为农产品销售、收购、储藏、加工等提供方便快捷的金融服务。

(黎汝冰 梅松)

滨城联社

加大微信营销

近日，滨城联社微信公众平台推出了“关注滨城农信，刮刮有好礼”营销活动，进一步提高了该联社微信公众平台社会知名度和认知度。截至目前，浏览量达10000余人次，新增关注客户1000余户，近1000人参与了抽奖，中奖客户200余人。

此次“关注滨城农信，刮刮有好礼”的营销活动，设置一等奖60个，二等奖100个，三等奖150个，该项营销活动融入娱乐

性、知识性、参与性于一体，达到了良好的宣传推动效果，提高了客户的关注度和忠诚度。滨城联社积极研习和适应经济及金融发展新常态，结合该联社实际，创建了“滨城农信”微信公众平台。通过该微信公众平台，能够及时了解最新金融资讯，能够全面了解农信电子银行业务，能够查询辖内所有网点、ATM信息，能够便捷登录手机银行等。

(黎汝冰 颜秉征)

预售证号：201309007号



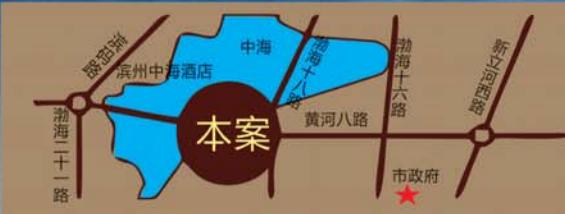
美信·美墅 天造地化

中海之心，传世名邸；大美之滨，点睛之笔。

超大露台、千平米私家庭院，沙滩、木栈道，近海生活、尽在

美信·美墅。

别墅样板间已炫丽绽放，恭请莅临参观体验。



贵宾专线 0543 3123666/777

◎ 营销中心：黄河八路与渤海十八路交汇处西南角 ◎ 开发商：美信置业（滨州）有限公司

◎ 投资商：夏威夷潮州商会&香港美信控股 ◎ 规划设计：新加坡U国际

本资料仅供参考，一切以政府批准文件为准，开发商保留法律许可范围内的最终解释权