



总理喊你



来创业

暨第四届山东省青年创新创业大赛

下载“齐鲁壹点”app,随时关注大赛进程。
欢迎加入齐鲁晚报创客团QQ群:464752642

主办单位:团省委 省经信委 省人社厅 省金融办 省工商联 省创业会 齐鲁晚报 鲁信集团

曾发了两周传单,没一个人上门

在读学生兼职挣来5000元,招募同学搞起艺术培训



“当时没多想,就想着得干点事。”1988年出生的于腾已经创业3年多,但谦逊的微笑中仍然有一股学生气。他在上学期间兼职挣来5000元,毅然开始了艺术培训的创业之路。

发传单被人撵,教的孩子太调皮……几经波折于腾完成创业,当很多毕业生忙着找工作时,正读研二的他所想的已是招募人员扩大自己的公司了。

本报记者 王光营 实习生 张裕强

1 看到传单被踩在脚下,感到很心疼

谈起自己的创业初衷,于腾无限感慨。自己的同学都在享受校园时光,他却觉得浪费时间,脑中创业的想法挥之不去。

说干就干,于腾带着自己兼职赚的5000元钱,走上了艺术培训的自主创业之路。在租了房子简单布置后,剩余的钱就变成了一沓厚厚的传单,他开始走街串巷发传单。

“小胡同突然蹿出一条狗,直扑过来,吓得我丢了传单就跑。”每次看到传单被人踩在脚下,于腾都感到很心疼,被保安撵出小区也是家常便饭。“时间长了也就熟了,我就把传单留在保安室,让他们

帮着发。”

一晃两周过去了,连一个人都没上门。就在于腾认为创业要打水漂的时候,一位家长将自己的孩子送到了辅导班。

“一见面,家长就说我的作品不错。”于腾说,当时很激动,恨不得走上去抱住家长。于腾亲自教了孩子一个礼拜,对方的绘画功底有了很大进步。

随着口耳相传,学生也从最初的1个增加到现在的143个,他招募了几个同学,搭伙成立腾艺术培训工作室。3年过去了,于腾的创业虽有小波折,但有惊无险。



于腾(右前)在给高中部学生做绘画示范。 本报记者 王光营 摄

2 专治调皮孩子,自创激励想象法

“有些孩子特调皮,不是找人说悄悄话,就是拿起同学的画笔满教室跑。”于腾说,有的孩子比较活跃,经常在课堂上捣乱,打又打不得,骂也不能骂。因为没有经验,他们也束手无策。

虽然给孩子们教的是艺术,可教学不能光知道艺术。为此,于腾和两位同事高彩、张阔念一起钻研,教课之余泡在图书馆,钻研起了教育学。

“我记得有个调皮鬼虽然爱捣蛋,但知道自己父母开出租车挺辛苦,很是心疼他爸妈。”于腾说,为了激发他的兴趣,他就拿了一幅别的孩子的优秀作品给他看。

于腾告诉这个孩子,这是

一个7岁的小朋友画的,“你看人家画这么好,要是你好好画,将来我们把你的作品放到画廊展览,爸爸妈妈一定会为你骄傲的。”

从那以后,小男孩经常一动不动坐上3个小时。“后来孩子的一些作品真展出了,其中一张还被别人高价买走。”于腾说。

“我们把这称为激励想象法,让孩子有一个想画、敢画、会画的过程。”于腾说,这个方法首先是把同龄人的优秀作品给孩子看,激发他内心竞争的欲望,鼓励他画出自己的心声,这一切都做好之后,老师才教技法,让学生学习绘画技巧。

创业点评

培训门槛低 避免恶性竞争

山东艺术学院雕塑系教授李振才表示,与市场上其他艺术培训班相比,于腾的创业也有自己的优势,那就是团队成员有艺术特长,加上艺术培训市场需求会越来越大,因此前景不错。

由于艺术培训市场进入门槛较低,培训班数量很大,很容易产生同行恶性竞争,出现付出精力大而利润低的情况。因此,李振才建议,于腾和他的伙伴们还得好好规划,慎重扩张,避免陷入困境。 本报记者 王光营

3 创业之余仍忙着毕业设计

据介绍,除了在辅导班上课外,于腾还带孩子们写生,和画廊、展销会合作,给孩子的作品办展览展销。孩子们的作品先后在很多社区以及艺术画廊展览过,有些作品还获过大奖。

据了解,于腾和创业伙伴在自主创业的同时,并未放弃对专业的学习,他们把60%的时间花在培训班上,用40%的时间学习专业课。

于腾的创业同学高彩说,时间是挤出来的,关键是要有效率。虽然办着辅导班,可她的作品还是比其他同学多,而且和孩子在一起能激发灵感。“这让我的作品既充满孩子童趣的

一面,也有成人深刻的一面。”

据了解,于腾的雕塑作品《滴滴》就是在和小孩子一起玩笑中突然想到的创意。《滴滴》塑造的是一个带着护额的小男孩趴在两个轮子上骑车的形象。这个调皮的孩子足底朝上,双腿随意搭在后轮架上,双手握着前轮的机械杆,嘴里喊着“滴滴”,真是天真可爱。

“我们打算把辅导班做成连锁品牌,将来在济南、日照、泰安都会有。”对于未来,于腾和张阔念他们有庞大的计划。毕业后他们还要继续把辅导班做大做强,将艺术培训也做成一个优质的产业,为更多的同学提供就业机会。

“导师把关能让创业少走弯路”

创客们还等什么,有想法报名创业大赛吧

本报济南6月22日讯(记者李虎) 日前,齐鲁晚报联合团省委、省经信委、省人社厅、省金融办、省工商联、省创业会、鲁信集团,共同举办的第四届山东省青年创新创业大赛启动报名。虽然正值端午假期,省内众多创客仍然通过“齐鲁壹点”手机客户端和大赛官方网页(www.sdqccy.cn)踊跃报名。

济南的李勇是第一个通过“齐鲁壹点”APP报名的创客,他想通过大赛试一试自己创业计划的含金量。

李勇在推广酶肥、中微量元素肥等一些生物肥时发现,农户知道这些肥料更环保,但迫于价格原因不愿意购买,李勇手里的好肥料迟迟打不开销路。“对于生态农业来说,使用更环保的肥料是大势所趋。”碰壁后的李勇决心改变这种以销售商为核心的传统销售模式。

李勇计划打造一个名为“博采”的网络平台,让农民在网上提供购买需求,抱团购买化肥、种子等,既降低农民成本又能推广更加环保的农资产品。

“以前没有互联网平台的经营经验,想要通过参加大赛让导师给把把关。”李勇说,这个项目还没有真正落地,如果大赛能够证明项目的含金量,他希望能有风投入项目,让创业之路走得更快。

滕州80后小伙王介付年龄不大,但已在服装行业摸爬滚打了10个年头。2010年,他发现很多主营羽绒服的卖场冬天火爆,但夏天门可罗雀。

王介付说,这些卖场的资源是店铺,他的资源是进货渠道。于是他整合这部分资源,成立了专营夏季服装的“夏品汇”。这些店铺冬天依然卖羽绒服,到了夏季,他从福建、浙江、广东等地的工厂直接采购柒牌、海澜之家、安踏等品牌的尾货,再提供给加盟店铺。

高峰时期,王介付的“夏品汇”的加盟商遍及济宁、泰安、菏泽等地,但是由于资金问题,现在正收缩战线。王介付对线下整合资源的销售模式很有信心。“虽然暂时碰到了瓶颈,但希望通过大赛,在导师的指导下优化商业模式,找到更多的加盟商。”

三种报名方式



下载“齐鲁壹点”,进入“创客团”频道



加入齐鲁晚报创客团QQ群(464752642)



登录大赛官方网页(www.sdqccy.cn)报名

相关新闻

最高奖金5万元,3种报名方式任你选

第四届山东省青年创新创业大赛不仅设有最高5万元的奖金,还为创业者提供风投对接、银行低息贷款等各种服务。齐鲁晚报和“齐鲁壹点”手机客户端将全程直播大赛。

大赛分意向创业组和正式创业组两个组别,意向创业组即尚未正式注册创业组织或个人,正式创业组即已创办企业。

大赛报名截止时间8月下

旬,大赛将设一、二、三等奖,一等奖1名、二等奖2名、三等奖3名。意向创业组:一、二、三等奖分别获得现金奖励3万元、2万元、1万元;正式创业组:一、二、三等奖分别获得现金奖励5万元、3万元、1万元。

大赛举办期间,主办方还将为创业者举办创业路演培训;引进风投与创业项目对接;对部分优秀项目,提供银行低息贷款,

推荐入驻省级青年创业孵化器;提供一对一重点帮扶等。

有意参赛者可手机下载齐鲁晚报APP客户端“齐鲁壹点”,点击进入“创客团”频道,按指引报名参赛(仅限安卓系统),或加入齐鲁晚报创客团QQ群(464752642),从群文件中下载报名表和报名须知,也可登录大赛官方网页(www.sdqccy.cn)报名。 本报记者 李虎