重磅SUV 领衔7月上市新车

7月,这将是入夏以来最炎热的一个月,而国内的汽车市场也如同此时的天气一般火热。作为2015年下半年的开端,各大厂商也开始陆续准备下半年的产品投放,而7月份便有多达10款新车推向市场,其中包括多款市场上关注度非常高的车型上市,例如沃尔沃全新XC90、林肯MKX、雪铁龙新C4毕加索、上海大众新款朗逸、东南DX7以及全新smart fortwo等等。下面就来看一看7月份都有哪些值得期待的新车上市。

骏派D60导航版

全新 smart fortwo

骏派D60导航版

骏派D60导航版是在骏派D60 1.5L手动豪华型上进行打造的,外观和内饰方面与在售车型保持一致,仅在配置上增加大屏幕导航系统。在中国小型SUV市场里大多数人对配置还是比较关注的,此次骏派D60导航版在配置上的升级或许能扭转销量上的颓势。

东南DX7博朗

东南DX7博朗

东南DX7博朗定位为紧凑级SUV,动力方面将搭载全新的1.5T或2.0T涡轮增压发动机,在传动系统部分与发动机匹配的是6速手动和6速手自一体变速箱,同时还会提供配备适时四驱系统的车型可选。另外还会配备类似于宝马的iDrive系统。在目前中国品牌SUV当中,东南DX7博朗展现的配置和动力水准具有一定的竞争力,而适时四驱系统也是该级别SUV当中比较少见的配置。今年中国品牌紧凑级SUV车型取得了不错的市场表现,东南DX7博朗借势上市,显然也希望能分一杯羹。

帝豪RS

帝豪RS

现款帝豪是在去年7月正式上市的,从时间节点上来分析,吉利此次推出帝豪RS车型或许是在上市一周年的时候增加这款车在市场中的曝光度和新鲜感,另外丰富产品系列的同时也为消费者提供更具个性化的选择。帝豪RS在现款帝豪两厢版的基础上修改了外观及内饰的细节,并增加了配置,譬如装配了导航系统、坡道辅助和ESP车身稳定系统。

宝骏560

宝骏560

近年来,SUV车型细分市场日益火爆,各大车企更是加大在SUV车型的新车投放力度。目前宝骏旗下并没有一款SUV车型,而560的上市将填补这块的空白。从之前公布的配置表中可以看到,宝骏560也是主打高性价比的路线,相信在二三线城市将会成为一款热销产品。

林肯MKX

林肯MKX

在今年上海车展期间,林肯发布了MKX车型。作为林肯重回中国市场引入的第三款车型,定位为豪华中型SUV的林肯MKX将挑起重塑品牌形象的重任。林肯MKX基于福特全新锐界平台打造,但无论其外观还是内饰方面,均体现出了林肯品牌高端豪华的车型定位。新车将搭载2.7T发动机,上市后将与奥迪Q5、奔驰GLK等车型竞争。

全新smart fortwo

smart在中国市场的确拥有着不小的人气,作为一款城市代步车型,时尚、小巧的车身成为消费者关注它的重要原因。而全新smart fortwo在外观和内饰上进行了全面的革新,看起来更加的前卫时尚,相信回头率将比现款smart fortwo还要高。全新smart fortwo造型依旧小巧,长宽高分别为2690mm/1660mm/1550mm,轴距为1873mm,是smart里定位最小的车型。动力方面,全新smart fortwo将提供1.0L三缸或0.9T三缸发动机供消费者可选,其最大输出功率分别为70马力和90马力。传动系统方面,与发动机匹配的是5速手动或6速双离合变速箱。

想卖车?想买车?想对自驾车做免费评估?

淘车无忧用专业服务 济宁二手车消费者

由齐鲁晚报·今日悉河汽车版与山东淘车无忧联合打造的《陶老师为您爱车免费评估》二手车专业免费评估栏目7月开版。即日起,凡是济宁地区齐鲁晚报·今日悉河汽车版的会员读者、济宁地区淘车无忧二手车QQ会员、微信粉友,均有资格在淘车无忧连锁卖场获得爱车免费评估。淘车无忧同时开展面向个人用户的免费考车和提供二手车个人金融服务以及二手车金融购车方案。

会员来淘车无忧卖场评估,提供免费评估、免费洗车一次;个人考车,免费赠送50元6次洗车卡(济宁杨柳卖场、327国道卖场、邹城连锁卖场各限前10名)。

笔者了解到,6月中旬,济宁苏政府机关公务员李先生通过齐鲁晚报·今日悉河汽车版的介绍,开着一辆2013年12月上牌2.6万公里数的别克英朗GT,来到淘车无忧认证二手车济宁杨柳卖场,通过淘车无忧专业评估师对自己的爱车做出评估,给出自己能接受的残值估值并购成实惠好车。

淘车无忧资深评估师陶老师对该车进行了静态、动态检测后,对该车残值进行了评估检测认证。该车没有任何事故,上牌仅18个月,车况与新车无异,是标准的"准新车",新车厂家指导价19.77万,济宁新车现金优惠2.7万,4S店最低价11.07万,现评估价格人民币9万元。

李先生对陶老师给出的估值很满意,他说:来淘车无忧之前,我也去过二手车"黄牛"那里,他们给出的价格,比你们的估值低出近4000元,我到不是在乎这个钱,主要是来到你们卖场,看到你们店面的环境,工作人员对客户真诚的态度,熟稔的操作流程,VIP接待洽谈区,给我的感受你们和"黄牛"是完全不一样的,二手车也有这样的规范企业和展厅卖场,我在济宁是第一次遇到,找你们来做评估,卖车,我放心。

李先生最后将自己的爱车售在淘车无忧卖场,淘车无忧大数据营销客服人员通过数据库营销通过互联网平台数据匹配,找到5位对该车有需求的客户,经过洽谈、定约、试驾,淘车无忧济宁卖场15天将该车售出。当李先生接到淘车无忧的电话,告知车已成交,请其来过户,李先生感慨的说:你们不愧是国内二手车行业的品牌企业,讲诚信,一站式服务让我省心,你们服务用金钱公道,我给的也舒心。

据了解,为满足济宁地区消费者,淘车无忧线下连锁卖场每月还将举办"卖车、买车,就去淘车无忧经大象"活动。届时,多重惊喜等你拿。

扫一扫,淘车无忧

冰爽夏日购房季 换房置业首选恒大名都

——成熟社区 首付3.8万起 抢住精装学区房

近期央行第四次大降息,又逢恒大冰爽夏日大优惠,遇此买房良机,此时不买房更待何时?目前,恒大名都学区准现房、精装湖景房首付仅需3.8万起,领衔济宁夏日清凉钜惠!

毛坯价买精装房,恒大名都高品质、高性价比楼盘,抄底最后时机!90-170m²湖景精装准现房清凉放"暑"价,最高立省24万/套,送1500元/m²豪华精装修!机会难得,错过不再!

千亿恒大销售火爆 目标完成率全国居首

根据克而瑞信息集团(CRIC)公布的上半年房地产企业销售榜单显示,1-6月份恒大地产位列第二位。与各大房企年初提出的销售目标相比,恒大地产目标完成率最高,达到58%,这是恒大地产集团坚持的民生地产路线的最好明证,也代表了消费者对恒大产品的认可和支持。居中心,亲绿意,享繁华,恒大名都作为太白湖新区75万方超大体量御湖生活城邦,项目位于新区核心地段,北依济宁鸟巢,西临济宁一中,东靠省运会指挥中心,咫尺太白湖旅游度假区,缔造新区宜居、宜商首席全功能生活大盘。

满屋名牌9A精装 轻松置业省时省力

装修对于个人来说劳神费力、耗时耗财。恒大名都精装修是由国内顶级设计师统一设计的,施工也是专业团队,从品质上就胜过业主自己装修。对于业主而言,不仅省时省力,而且性价比合适,用毛坯房的价格就能买到精装现房,今年买明年就可入住。

恒大名都严格贯彻集团9A精装6000余条标准,无论是主材、辅料一律选取绿色环保材料,联袂海尔、美的、美标等国内外上百家知名品牌,满屋名牌汇集。在样板间内,亲眼见证精装现房的真材实料,目光所及,处处大牌,这赢得众多新老客户为之倾心。

恒大无理由退房 无忧置业有保障

热销不是目的,为老百姓带来值得称道的好房子、好生活才是恒大地产的终极目标。以前,买了房,无论最后交付的房子是好是坏,都只能自己承担最后的结果,所以购房者在置业的时候都存有不少顾虑。

自今年4月起,中国地产龙头企业恒大地产集团承诺全国无理由退房,开启了一场关于购房的革新。凡是购买济宁恒大名都的住宅产品,且履行《楼宇认购书》和《商品房买卖合同》的各项义务的,并且无任何违约行为,自签署购房合同之日起至办理入住手续前的任何时间,均可享受无理由退房政策,让您买的放心,住的安心。(李从伟)