

普利思涨价,百脉泉和泉娃不跟

房租、人工费不断攀升,水站经营压力大

由于生产成本以及水站经营费用大幅提升,济南普利思矿泉水有限公司的桶装水涨价一元。记者调查发现,水站经营成本上升是行业现状,尤其人力成本不断增加。市场占有率最高的普利思矿泉水公司涨价后,百脉泉和泉娃均回应,近期之内不会跟着涨。



文/片 本报见习记者 唐园园

►普利思涨价通知。



相关链接

普利思涨价 市场暂不会跟涨

以一个家庭周一桶水的消耗速度计算,每年一个家庭大约消耗50桶桶装水,而一桶水涨价一元,一年要多掏出约50元钱。“有的人不在乎,有的人会抱怨涨价,具体情况怎么样不好说,”康店长说,“但也有的市民一听说涨价,就提前屯了不少水票。”

也有业内人士揣测,普利思桶装水涨价一定程度上也是一种促销或者宣传。“提前半个月通知涨价,会使得不少市民屯水票,对其也是一种促销或者资金回笼的手段。”

业内人士分析,作为民营企业,济南普利思矿泉水有限公司水价上涨有利于缓解资金压力,提高收益,但一定程度上扩大了无证生产的小厂的生存空间。“市场上桶装水的竞争确实很激烈,一些杂牌子的桶装水可能会以价格优势求得生存空间。”该人士说。

山东省饮料协会饮用水专业委员会主任陈建海称,普利思、泉娃、百脉泉水业,这3家桶装水企业市场占有率达80%,而济南市共有79家获得生产许可证的桶装水生产企业,另外还有若干无证生产的水厂。

市场占有率最高的普利思矿泉水公司涨价,会不会带动整个济南桶装水市场价格的上漲?记者联系了济南百脉泉矿泉水有限公司和济南泉娃饮用水有限公司,两家公司负责人均对记者表示,水站经营成本上升是整个行业的状况,但目前两家公司会根据自己公司的情况和经营战略,以及市场调研后的结果,决定是否涨价。但至少,近期内两公司不会对桶装水进行涨价。

房租压力大,主干道再难见水站门头房

16日,细心的市民会在街头巷尾的普利思水站门口发现一张通知,上面称由于生产成本以及水站经营费用大幅提升,自2015年8月1日起,普利思天然矿泉水、天然泉水、纯净水等全部提价1元。

济南普利思矿泉水有限公司在济南市区有500多家水站,是济南桶装水市场占有率最高的企业。此次涨价,是否真的是因为经营成本提升?

“自2012年以来,这是普利思矿泉水公司第一次涨价。”济南普利思矿泉水有限公司市场部孙经理称,三年来公司的生产和水站经营成本都增长很多。

孙经理称,近年来桶装水公司经营的生产成本和人力成本增加,是行业内的普遍现象。除了设备更新以外,人力成本、房租等的上涨增加了企业的负担,也严重影响了

水站经营稳定。

“3年前,在济南主干道都可以见到普利思水站的门头房,而这两年在大街上鲜见普利思水站了。”孙经理说,由于房租昂贵,不少水站选址居民区或者地下室。

“以解放桥一送水站为例,四间房原来的房租只有1万,现在已经涨到3.8万。”孙经理说。十亩园小区内一家普利思水站的康店长介绍:“每年的房

租都会涨2400块。”这家二十来平方的门店,一年房租需要三万多元。

送水的油费还有车耗也是一笔不小的费用。康店长店里有3辆送水的电动三轮车,每辆三轮车配有5个电瓶,每个电瓶约400元,而这些电瓶每年就要更换一次,再加上车辆其他配件的更换与维修,损耗,每年在车费上要花约1万元。

扛水苦又累,水站一年换五六个送水工

除此之外,近年来人力成本的上升,是普利思矿泉水公司价格上涨的重要原因。记者了解到,送水师傅多是与加盟水站形成雇用关系,有的送水工有底薪,而许多送水工并没有,每天送多少桶水挣多少钱。

记者了解,每送一桶水,送水工可以抽取1-2元的提成。以十亩园小区的一家送水站为

例,店内雇了两名送水工,每名送水工每天能送100多桶水,每桶水挣1.5元,一天挣150元。除去休假,每月能挣3千多块钱,而相应的保险、福利等一律没有。

“济南这么热的天气,每天骑着电动车,挨家挨户爬楼送水,这些钱确实不多。”孙经理说。以每桶水18.9L来算,送水

工一天要扛起1.89吨的水。

由于送水时间不定,有许多送水工的工作时间很长。“一般是早晨7点多上班,有的水站晚上10点才能下班。”孙经理介绍,送水时间最忙的时间段集中在早晨9点和下午5-8点。

工作的辛苦与报酬较少,使得不少送水工干了一段时间

就辞职不干。“年轻的嫌挣得少,年纪大的嫌累。”五里牌坊一家普利思水站的肖店长说。送水工的招工难让不少水站店长提起来就头疼。“一年换五六个送水工很正常,这出力的活,没人愿意干。一般坚持3个月就不干了。”肖店长说。在肖店长的水站,仅有的一个送水工已将近60岁。

成本高,利润低,水站经营压力大

康店长一家经营水站十多年。“从2004年开始我就经营这个水站,印象中这十多年只涨了3次价。”

多年来,成本不断地提高是事实,但水站的利润是不是也被成本压榨得所剩无几?某普利思水站的工作人员告诉记者,购进一桶矿泉水要8.75元,一桶纯净水6元。记者计算,

以市场价格14元和10元计算,每桶水可以挣到5.25元和4元,除去1.5元的送水提成,每桶剩3.75元和2.5元。以一家店一天卖出240桶水来算,一天可以挣近千。这样算来,水站的利润并不低,但为什么每家水站都叫喊经营利润低呢?

该店长解释,因为公司每年都会售卖大量水票,给出多

种优惠,因此在送水时用现金结算的用户不多,平均到每桶水上的利润也就3.3元左右,除去1.5元的人工费,只剩下1.8元每桶的利润。

涨价会不会带来客户的流失?对此,济南普利思矿泉水有限公司市场部孙经理表示,在这方面并没有过分的担心。“虽然价格上涨,但是我们会提供更

优质的水源和服务,以价高换质优,我们觉得消费者会接受。”

另外,山东省饮料协会饮用水专业委员会主任陈建海认为,由于桶装水用户的订购习惯,以及换桶装水需要退桶、重新联系水站等手续繁琐,因此不会对市民订水习惯产生很大的影响。



普利思水站

(鲁)医广[2014]第0526-016-3701号



济南九龙泌尿专科医院

JINAN KOWLOON UROLOGY SPECIALIST HOSPITAL



男科疾病,选九龙 博士男科!

健康专线: 66722222 地址 北园大街349号 (历黄路北口往东100米)