

今日油田



定期校验 提质增效

近日,现河采油厂技术质量监督中心计量室工作人员对采油站送检的角式、水平注水水表进行校验。据了解,该厂技术质量监督中心把效能监察作为计量工作的重点,针对基层队未到有效期但输出信号出现异常、注水流量计数据不稳的注水水表进行认真调试、比对,整理、记录调修前与调修后的数据,严把计量数据准确度关,有效减少了因注水计量误差导致的能耗浪费。截至目前,中心检定基层队送检的角式、水平注水水表365件,超计划37.2%,检定合格率为87.94%。

本报记者 顾松 通讯员 马俊松 摄影报道

走高端高质高效发展之路,增强技术服务能力

胜利测井实现“寒冬期”逆袭

本报记者 顾松 通讯员 丁静

寒冬期内抢抓外部市场机遇

2015年,测井公司面临市场和工作量双重萎缩的巨大压力。随着原油价格的持续低位震荡,内外市场开拓难度越来越大,以往一个月一千多口井的工作量,锐减到四五百口,5月份工作量更是跌至近年来历史最低,仅有294口。

如此“寒冬”,外部市场产值增长原因何在?“主动参与‘IPM一体化’,积极应对‘钻采定一体化’,精耕细作内部市场,稳步扩展国内市场,积极参与国际市场”,胜利石油工程有限公司副总经济师、测井公司经理董经认为,“这一现象的背后,是测井公司积极主动的市场作为和走高端高质高效发展之路的坚定决心。”

今年,测井公司紧紧抓住涪陵页岩气田启动新一轮大型勘探这一市场机遇,依靠与井下作业公司的一体化运作模式,大力推广新技术、新工艺,全力进军页岩气新兴市场。

测井涪陵项目组不仅创造了4天完成14段的施工纪录,还被甲方评定为涪陵工区页岩气开发“优质工程”,他们探索出的“多点拉链式泵送桥塞射孔联作”新方法,开创了大跨距井循环施工先河。现在,这支较晚进入涪陵工区的施工队伍,已经成为甲方认可的“进步最快的队伍”,多次将重点、疑难井的施工交给他们完成。

截至目前,测井涪陵项目组已累计完成射孔施工16口井212层,实现产值3300多万元。

发挥技术优势拓展外部市场

据了解,今年以来,测井公司借助与井下作业公司的一体化运作模式,依靠优质高效的服务,使“压裂—泵送—压裂”作业流程在涪陵工区实现了高效无缝衔接。事实证明,与井下作业公司的这一完美配合,得到的是1+1>2的市场效果。

在全力进军涪陵页岩气市场的同时,测井公司还发挥特色技术优势,加强对外联络和跟踪,积极参与国内非油气和非常规市场竞标,先后与重庆能源、贵州华电、山东黄金集团、山东地矿等多家国内单位,签订了施工合同或达成了合作意向。

作为测井公司唯一的一个在中石油市场服务的项目部,今年,工作量大幅减少,引进新的测井和射孔队伍,严苛的招投标条件,让测井东北项目部面临着一场近乎惨烈的市场竞争。

怎样才能竞争中脱颖而出,赢得宝贵的工作量?东北项目部无论是施工设计还是现场作业都以甲方需求为先,一边抓施工质量,一边抓服务意识,将每一口井都当做重点井对待,将每一个工作都当成项目运作,良好的施工业绩和信誉,赢得了甲方的高度认可。

继3月6日,测井公司在东北油气分公司举行的2015年第一轮射孔招标中,以三个第一获得所有工作量之后,4月30日,东北测井项目部又在东北油气分公司举行的2015年第一轮裸眼井测井招标中,获得了4口井的工作量,占全部招标标的一半。

5月11日,测井公司再次中标东北局3口泵送桥塞射孔井中2口井的施工任务。7月7日,测井东北项目部使用泵送桥塞射孔技术,圆满完成此次招标中的第一口井——北201-2HF井施工,这也是该技术首次成功应用于东北油气分公司市场。

加快推广 应用特色技术

与此同时,测井公司根据不同油气特性、地质特点和顾客需求,大力推行的差异化市场战略也见到了成效。XMAC、地层测试、多极子阵列声波、阵列感应、成像测井和核磁共振测井等多项测井新技术、新工艺在南方、西北、北疆、冀东、东北等油区市场加快推广应用。东北项目部更是承揽了东北油气分公司全部XMAC技术检测压裂高度这一特色技术的施工。

4月,测井公司在去年成功完成西藏旺1井的基础上,又圆满完成旺2井施工任务,实现了高原测井新突破;5月,测井冀东项目部在取得新的队伍资质后,获得冀东油田3口施工招标井中的2口井;通过推行“定项目、定人员、定指标”的市场管理模式,优化资源配置,完善激励机制,测井公司在延长探井、大庆水平井等市场项目中持续发力。

测井公司还加大国际市场开拓力度,扎实运作东胜蒙古、土耳其储气库等市场项目,与北大青鸟签订服务合同,与EDC公司建立密切合作关系,积极做好印尼市场前期准备,努力把握市场发展新机遇。

成熟市场稳中有进,新兴市场持续拓展,不仅成为测井公司面对低油价带来的“寒冬期”实现逆势增长的重要举措,也将成为胜利测井实现更有质量、更有效益发展的强劲动力。

新“两法”教育 融入岗位实践 河口厂引导员工安全环保生产

本报7月19日讯(记者 顾松 通讯员 包正伟 张宗凯) “下钻时加压5KN轻探砂面,记好砂面深度,上提5m开泵循环冲砂。”“下管时油管丝扣要涂好丝扣油,上紧扣,防止冲砂液短路。”“穿好劳保,铺好防渗地膜防止污染井场。”……日前,利用送班车路途间隙,胜利油田河口采油厂作业大队作业6队员工相互提醒冲砂安全环保操作注意事项。

不止作业6队,现在河口采油厂各单位通过灵活多样的教育方式,引导员工践行安全环保生产。前不久,准备大队安装队还请队上的老师傅讲述以往的事故案例,警醒员工守住安全环保红线。

事实上,围绕贯彻落实新《安全生产法》和《环境保护法》,河口采油厂不断拓展教育阵地,丰富教育内容,以干部员工喜闻乐见的方式,把新两法教育融入岗位实践,促进安全环保法律法规执行落地。

根据阵地的不同,采取差异化教育方式,是河口采油厂提升教育效果的办法之一。近段时间,这家采油厂“法律大讲堂”“两法”专场已经走进了十余家三级单位,为上千名干部员工解读了“两法”知识。在办好大课堂的同时,河口采油厂还充分利用网上技术服务站、车厢讲坛、微博、微信、参观学习、“安全生产月”宣传咨询日及知识竞赛等“小阵地”,传播安全环保法律法规知识。

“安全令,非儿戏,血与命,换来的……”,一段时间以来,由渤南油区员工自发创作的“采油安全三字经”风靡全厂,安全环保意识迅速入脑入心。在大北油区,他们开展了“今天我是安全员”活动,让员工在角色转换中增强安全环保意识。注汽大队则以图文并茂的方式,曝光安全环保隐患照片,不仅标注隐患点,还讲明原因,制定整改措施,帮助员工安全环保生产。

今年以来,受低油价、市场等因素严重影响,胜利石油工程有限公司测井公司内外部工作量大幅减少,但是测井公司依托高质高效完成甲方交给的任务目标,在外部市场实现“寒冬期”的逆势增长。统计数据显示,今年1-6月份,测井公司外部市场产值较去年同比增长16%。