



卖报啦!本报第二期报童上街

如果您在街头遇到他们,请点个赞

本报聊城8越2日讯 2日,第二期“齐鲁银行杯”营销秀的孩子们开始了为期半个月的卖报活动。炙热是种考验,梦想需要历练。2日至15日,是第二期小报童上街卖报的日子。如果你在街头巷尾遇到他们,不管是不是买一份报纸,请伸出大拇指热情鼓励。

1日上午,第二批小报童在东昌府区妇幼保健院接受了“入职”培训,怎么卖报,领报,在卖报过程中,应该注意什么问题。尤其东昌府区妇幼保健院儿童保健中心主任副主任医师蒋妍给小报童们讲解夏季疾病预防,让小报童们能健康快乐的卖报。

在小报童当中,有坚持了3年的“老”报童,也有初生牛犊般的新鲜力量。接下来的半个月,他们将挑战高温,学会和陌生人打交道,尝试独自推销理财……各种未知的境遇,将是孩子们成长的最好礼物。

“我是卖报的小行家”、“我

觉得可以去汽车站”、“我准备了一大把五毛钱”……活动现场,前来参加活动的小报童很快打得火热,成为好朋友,不少“老报童”自觉担当起“师傅”角色,将自己的经验教训传授给新报童。活动第一天,小报童们沿街推销报纸,有的商家叮嘱小报童们“以后每天都要来送报纸”。在小报童挑战自我的平台上,有的家长也加入到挑战的队伍中,“自己也要养成早睡早起的习惯。”

一场活动,让报童和报童家长们的暑期生活充实热闹了起来。很多市民看到路上的小报童也纷纷为小报童们的表现点赞。第一期最后一天,一位老人要用一元钱买下一位小报童的最后一份报纸,孩子给老人找五毛零钱,老人偏不肯手。最后,孩子把五毛钱瞧瞧夹进报纸里,一块交到老人手中……小报童每天和不同的路人上演着不一样的故事,也有热心市民特意来稿,鼓励报童们。



第二期小报童们整装待发,准备上街卖报。

第一期没卖够 二期又来了

2日,对于参加第二期“齐鲁银行杯”营销秀的孩子们,注定是个难以忘记的日子。一场大雨冲洗了水城多日以来的暑气,天气稍微凉爽了一些,小报童们早早地来到了约定好的位置——兴华西路的邮政局——领取当天的报纸。在“合报大军”中,一个熟悉的面孔映入记者的眼中,只见他一丝不苟,小心翼翼地将每一份报纸展开,再仔细地将每一版夹在另一版中。这个黑黑瘦瘦的男孩便是刘传肖,第一期便参加的他,显然已成为了卖报中的“老手”。

“上一期结束的那一天我就跟报社的叔叔说,我还要来卖报,卖报多好玩,比在家里呆着好。”刘传肖略带腼腆地说道。刚刚参加完小升初考试的刘传肖暂时没有了课业的束缚,有了更多的时间自己可以支配。

比起以往每个暑假花高额的价钱上补习班,刘传肖的妈妈认为卖报这一种实践活动更有利于孩子的成长。“让他多学一点东西吧,多一项技能,以往的时候他学习我得盯着他,牵着他,十分没有自信,明明自己能做好的事情非得说自己不能

做,做不到,这次小升初的考试也考得不理想。第一期营销秀在报纸上他看到自己的名次了,也慢慢地有信心了,也知道进取了,不能让他自己感觉堕落吧!”刘传肖的妈妈略显无奈地对记者说。

天生我材必有用,每一个孩子都有属于自己隐形的翅膀,在卖报中,传肖找到了自己的特长和兴趣所在,看到自己努力的收获,尝到自己付出的硕果,也知道了自己的不平凡,看到了自己的闪光点,希望隐形的翅膀能带着刘传肖小报童越飞越高!



区妇幼保健院儿童保健中心主任副主任医师蒋妍给小报童们讲解夏季疾病预防。

坦然接受拒绝 乐观更改“策略”

随着第一期小报童活动的结束,第二期也如期在今天进行,新一期的小报童们都已正式“上岗”。第一天卖报算是一个适应阶段吧,刚开始小报童们都会有难开口的情况,再加上当天是周末,人流量较往常要少,小报童们的报纸销量普遍欠佳,但好在孩子们都很乐观,面对“滞销”的报纸没有任何的沮丧,都精神十足地向路人出售自己的报纸。

第一次参加小报童活动的

胡艺霏,卖报的过程也是很“艰辛”,害羞,不好意思跟别人出售自己的报纸,会不断地被人拒绝,跟其他的小报童“挤”在了一个地方,各种的状况使她的报纸销量较慢,意识到问题后,胡艺霏及时调整了自己的心态,大胆地开口跟路边的行人、晨练的市民推销自己的报纸,并转移了“阵地”,如此一来卖报的情况立马有了转变,从早上七点开始卖报,不到八点,艺霏已经有了不错的成绩。她说:“既然有拒绝

的,那么也就会有答应买报的呀,能卖一份是一份。”

她还给自己制定了目标,就是每天卖到200份,赚来的钱买学习用品,买一些书,多增长知识。上午卖完报后,下午艺霏还要去上补习班,当问她会不会累时,艺霏笑着说,虽然参加这个活动让她的生活变得有些忙碌,但也让这个颇为懂事自律的小姑娘学到了很多,好运总是偏爱努力、乐观的人。



小报童刘传肖正在向路人推销自己的报纸。

文/片 记者 李军 凌文秀
实习生 张筱菲 乔猛 刘璐 李凤锐 李青青